



"Neden biz üretmiyoruz?" dedik ve ürettik

8'de Eda Kervanlı



"Ülkemizde farklı şeyler olmasını istiyorsak ufak değişimlerin, büyük gelişmeler yol açacağını unutmamalıyız."

16'da Selin Candemir



"Kaliteli eğitim, kaliteli araştırma, kaliteli hizmet..."

12'de Aykut Hoca'nın



"Ülkemizde kadın politikalarının geliştirilmesine öncülük etmek, yön vermek önceliğimiz olacaktır."

18'de Meryem Çerkez Gürtüncü

KKTC Başbakan Yardımcısı, Ekonomi ve Enerji Bakanı Erhan Arıklı, ülke ekonomisinin 2021 yılı için pek parlak olmadığını savunarak, "ekonominin 2021 yılında düzelmesini bekleyemeyiz, kazanmanın değil ayakta kalmanın yolunu bulmalıyız" dedi

"Maliyetleri düşürerek, ihracatın önündeki tüm engelleri kaldıracacağız"

Erhan Arıklı

Başbakan Yardımcısı, Ekonomi ve Enerji Bakanı

Mavi Vatan, Mavi Ekonomi ve Mavi Uygarlık...



Karadeniz'de doğan, Ege'de büyüyen ve Akdeniz'de yaşayan bir insan olarak denize düşkün olmam gayet normaldir sanırım...

Deniz kanına işler insanın...
"Bazen ısrarla yeniden evlenmeme sebebimin deniz aşkımda olduğunu düşünürüm..."

22'de

KKTC Başbakan Yardımcısı, Ekonomi ve Enerji Bakanı Erhan Arıklı, ülke ekonomisinin 2021 yılı için pek parlak olmadığını savunarak, "ekonominin 2021 yılında düzelmesini bekleyemeyiz, kazanmanın değil ayakta kalmanın yolunu bulmalıyız" dedi

“Maliyetleri düşürerek, ihracatın önündeki tüm engelleri kaldıracacağız”



Erhan ARIKLI (KKTC Başbakan Yardımcısı, Ekonomi ve Enerji Bakanı)

Daha az, belki de hiç kazanmayarak sadece sermayeyi koruma yöntemiyle süreci atlatmamız gerektiğini söyleyen Bakan Arıklı, ekonomik süreci KTTO Ekonomi'ye değerlendirdi.

Ekonomik sıkıntıların başladığı 2021 yılı için Bakanlığınızın ilerleyen aylardaki öngörüsü nedir?

2021 yılının diğer yıllardan daha sıkıntılı olacağını farkındayız. KKTC'nin en büyük gelir kaynağı olan turizm ve yükseköğrenim durmuş durumdadır. 2021 yılında da kolay kolay açılacağımıza benzemiyor. Hal böyle olunca, bulaş da artmaya devam ettikçe ekonominin toparlanması mümkün olmayacaktır.

Uzun bir süre kendi yağımızda kavurulup, biraz daha sıkıntılar çekerek yaşamayı

öğreneceğiz ve bu yılı iş dünyası açısından bakarsak "ayakta kalarak" geçirmeye çalışacağız. 2021 yılında kazanmanın değil; ayakta kalmanın yolunu bulmalıyız. Tabii hayat devam ediyor ve insanların tüketim alışkanlıkları var. O alışkanlıklardan bir anda vazgeçmek mümkün değildir. Dolayısıyla alışkanlıklardan fedakârlık yapılması istendiği zaman karşı bir reaksiyon gösteriyorlar. Ancak şunu bilmek gerekir; 1963 ve 1974 yılları arasında bu ülke insanı, aylık 30 Kıbrıs Lirası'yla yaşamayı öğrenmişti. Geçmiş yıllarda fedakârlık tecrübesi var. Şu anda da bu tecrübenin tekrardan hayata geçmesini öğrenmeliyiz. Daha az belki de hiç kazanmayarak, sadece sermayeyi koruma yöntemiyle süreci atlatmamız gerekiyor.

Eski kâr alışkanlığı, bankaların eski faiz alışkanlığı ve herkesin geçmişte yaptığı

ticari düzenin aynı şekilde devam edeceğini düşünülürse bu ülkenin ayağa kalkması mümkün değildir. Bütçe tamamlandı. Şimdi oturup bankacılık sektörü de dahil olmak üzere bütün sektörlerle açık bir şekilde, tabloyu masanın üzerine koyup konuşmamız ve kimin ne fedakârlık yapacağını belirlememiz gerekiyor. Fedakârlığı da belli bir kesimin üzerine yıkmak doğru değildir.

Ekonomik çark nasıl dönecek? İnsanlar belirsizlik içerisinde. Öte yandan banka faizleri şuan %27'lere gelmiştir. Ancak insanlar yeni bir borçlanmadan korkuyor. Bu konuda neler yapacaksınız?

Bakanlar Kurulu'nda bu konuyla ilgili sektörler bazında konuyu değerlendireceğiz.



Kıbrıs Türk Ticaret Odası da haklı olarak "Devlet aldığı vergi, stopaj ve fondan indirim yapsın, biz de 3 katı bir indirim yapalım" diyor. Haklılar!

vergi, stopaj ve fondan indirim yapsın, biz de 3 katı bir indirim yapalım" diyor. Haklılar! Ancak devletin çok büyük oranda aldığı stopajdan, vergiden ve fondan fedakârlık yapması mümkün değildir. Çünkü topladığı parayla, maaşlar ödeniyor. O maaşta tekrar piyasaya dönüyor. Devlet gelirleri büyük oranda budanırsa, devlet çalışanına maaş ödeyemez. Maaş ödenmezse, iç çark dönmez ve ekonomi çok büyük krizlere sürüklenir. Bu konu da ölçülü olmalıdır. Elbette devlette birtakım fedakârlıklarda bulunacaktır ama "tamamen sıfırlayın" demek mümkün değildir. Bizim hedefimiz Türkiye ile KKTC arasında Serbest Ticaret Anlaşması'na benzer bir anlaşma imzalamaktır. Bir mal Antalya'dan İstanbul'a nasıl sorunsuz ulaşıyorsa, aynı şekilde Mağusa'ya da gelmelidir. Sadece navlun farkı ödenmeli, onun dışında hiçbir maliyet ile karşılanmamalıdır. Aynı şekilde Kıbrıs'ta üretilen bir ürün de Mersin'e gidebilmelidir. Sadece gıda kodeksine uygun hareket edilmelidir. Geçmişte birtakım sorunlar yaşanmıştı. Türkiye'ye hastalıklı patatesler

“Çok kısa bir süre içerisinde ekonomik tedbirleri gündeme getirmemiz ve uygulamamız gerekiyor. Faizlerin bu şekilde devam etmesi mümkün değildir. Böyle devam ederse kaos içinde olan iş dünyası daha da kaosa girecektir. Çok yakın bir zamanda bankalar, emlak ve araç zengini olacaktır. Çünkü hacizler başlayacaktır. Bankalar, gayrimenkul ve menkul stokuna el koyacaktır. Ama sadece bankaların da tek başına fedakârlık yapmasını bekleyemeyiz. En büyük fedakârlığı onlardan bekleyeceğiz ama diğer sektörlerinde fedakârlık göstermesi gerekiyor.”

gönderilmeye çalışıldı, Türkiye de bu patatesleri geri gönderdi. Fakat bizim Türkiye'ye satabileceğimiz iyi tarım ürünlerimiz olduğu gibi sanayi ürünlerimiz de var ve onları da gönderebiliriz. Bu konuda çalışmalarımız olacaktır. Bizler talebi yaratmak için mücadele ediyoruz.

“Türkiye ile rekabet edebilecek bir konuma gelmeliyiz”

Şu anda buradaki bir yatırımcı 200 bin kişilik pazara hitap ettiğinde ne yatırıma devam edebilir ne de düzgün kazanca sahip olabilir. Elektrik, işçilik ve maliyet fiyatları yüksek iken Türkiye ile rekabet etmesi mümkün değildir. Dolayısıyla Türkiye ile rekabet edebilecek bir seviyeye getirmemiz gerekir.

Teşvikleri doğru şekilde kullanmamız gerekiyor. Amaç dışı ve suiistimale yol açık bir sistemimiz var. Onu düzgün yaptırmamız ve ihracata teşvik etmemiz gerekiyor. Belirli bir süre bunu devam ettirdiğimiz sürece, buradaki sanayicimiz de kendi ayakları üzerinde durup, 82 milyonluk pazara ulaşmanın yolunu arayacaktır.

Gönderdiğimiz malları sadece Çukurova'ya bile hitap edersek eğer, müthiş bir pazara kavuşmuş oluruz. O zaman yapmamız gereken şey, öncelikle maliyetleri düşürmek ve ihracatın önündeki tüm engelleri kaldırmaktır. Bunu yaptığımız zaman sanayicimiz artık 82 milyonluk bir pazara hitap edeceğini düşünerek, ona göre yatırım yapacak ve çalışacaktır. Bu orta vadeli bir projedir. Biz çalışmalarımızı kısa, orta ve uzun vadeli olarak 3'e böldük. Bu ülkede, uzun vadeli değil; orta vadeli bir çalışmanın bile yapılamayacağını biliyoruz. Çünkü Ekim ayında genel seçime gidiyoruz. Ekim ayındaki seçimde kısa vadeli hedeflerimizi gerçekleştirebilirsek eğer çok mutlu ve memnun olacağız. Netice itibarıyla çok yakın bir sürede Türkiye Ticaret Bakanlığı ve Enerji bakanlığıyla görüşüp, iş birliği protokolü imzalayacağız. Onlardan alabildiğimiz kadar azami desteği almaya çalışacağız. İhracatın, ithalatın önündeki tüm engelleri kaldırmanın çarelerini bulacağız.

Son bir aydır fiyatları kontrol altına almaya çalışıyor ve sektör temsilcileriyle görüşüyoruz. Bunu belirli bir noktaya getirdik. Hayatı ucuzlatmamız, insanların alım gücünü arttırmamız gerekiyor. Kıbrıs Türk Ticaret Odası da haklı olarak "Devlet aldığı

POLLYANNA İYİMSERLİĞİ Mİ? FREDDY KÖTÜMSERLİĞİ Mİ?



Gözde Erkanat
(KTTO Ekonomi Uzmanı)

Dünya pandemi etkisinde dönmeye devam ederken, çeşitli beklentiler gündeme geliyor. İyimser senaryolar bize umut verse de kötümser senaryolar kaygılarımızı artırıyor.

IMF (Uluslararası para fonu) 2020 yılında %3,5'lik daralmanın ardından aşılardan ve teşvikleri göz önüne alarak beklentilerini güncelledi. Küresel büyümenin 2021'de %5,5 ve 2022'de %4,2 artmasını bekliyor.

Uluslararası kredi derecelendirme kurulu-

şu Moody's Avro Bölgesi beklentilerini açıkladı. Pandemi süresinin uzamasının Avro Bölgesi'nde ekonomik durgunluk riskini artıracığına vurgu yaparken, ülkelerin düşük büyüme oranları ve düşük enflasyon ortamı nedeniyle borç azaltmakta zorluk yaşayacağına dikkat çekti.

Yunanistan, İtalya, Portekiz ve Güney Kıbrıs'ın borç azaltma konusunda öne çıkan ülkeler oldukları ifade edildi. Brexit sonrası ticaret anlaşmaları ve küresel aşılamanın umut verici olduğunu ancak pandemiyin devam etmesinin küresel büyüme önünde engel olduğu belirtildi.

Avrupa Birliği (AB) bölgesinde şirketlerin aşırı borçlanmak zorunda kaldığı ancak kısıtlamalar sonucu ciro üretemedikleri için temettü risklerinin arttığı vurgulanırken, durgunluk ve şirket iflaslarının bölgeyi uzun süre resesyonda tutabileceği dile getirildi. AB'nin toparlanması için hem Çin'den gelen talebin sürekliliğinin sağlanması

hem de Ortak Hibe ve Kredi Programı'nın acilen uygulamaya geçilmesi gerektiği belirtildi.

Dünya Bankası, Ocak 2021 Küresel Ekonomik Beklentiler Raporu'nu yayımladı. Türkiye ekonomisinin 2021 yılında %4,5 ve 2022 yılında %5 olarak büyüme beklentisi belirtildi. Ayrıca, Avro Bölgesi için 2021'de %3,6 ve 2022'de %4'lük büyüme göstereceği belirtiliyor.

Raporda, aşılamanın devam etmesinin küresel toparlanmayı kademeli olarak güçlendireceği, salgının olumsuz sonuçlarının üstesinden gelebilmek için eğitim ve sağlığın güvenceye alınması, dijitalleşmeye önem verilmesi, ve yeşil alt yapıya yapılan yatırımlara öncelik verilmesi, yönetişimin geliştirilmesi, borç şeffaflığının artırılması gibi konuların kritik önem taşıdığına dikkat çekiliyor.

Kısa vadeli beklentinin ise belirsizliğini koruduğu vurgulandı.

Kredi sigorta şirketi Euler Hermes ise yayımlandığı raporda, Covid-19 vakalarının artması ve karantina süreçlerinin devam etmesi sonucunda ekonomik faaliyetlerin durma noktasında kalacağını belirtti.

2021'de toplumun kırılgan kesiminin aşılması ile yılın ikinci yarısında büyüme beklentileri olacağı raporda yer alıyor. Aşıya erişimi geciken ülkelerin ekonomik toparlanma konusunda geride kalacağı belirtiliyor.

İstikrarlı aşılama programı ile hizmet sektöründe faaliyetlerin başlayabileceği ancak sektörün pandemi öncesi döneme dönmemesinin 2022 yılını bulabileceği belirtilirken, 2021 yılında iflaslarda %25 oranında artış olabileceği öngörülüyor.

2021 yılında salgının çeşitli ülkelerde yeniden patlak vermesinin muhtemel olduğu ve bu durumun kısıtlamaların sürmesine yol açacağını dikkate alırsak, devletler hem sağlık ihtiyaçlarının giderilmesi, hem işsizlerin yaşamsal faaliyetlerini sürdürebilmesi, hem de mali yapısı bozulan şirketleri iflastan kurtarmaya yönelik destekleri dengede tutmalıdır.

Aksi takdirde toparlanma sürecinin yıllarca devam edebileceğini unutmamız gerekiyor. Diğer önemli bir nokta ise bir çok ülkede reel sektörün desteklenmesi için sunulan kredi olanakları kısa vadede işletmelere can suyu olmakla beraber, kredilerin geri ödeme sürecinde finansal zorluklar yaşanmasına sebep olacaktır.



HURDANIZA

Değer Katıyoruz



**ASBUZU TİC.
ŞTİ. LTD.**

ASBUZU

Tel: 0 392 223 57 95

Gsm: 0533 832 51 51 - 0533 826 29 83

Fax: 233 54 75 - E-mail:satis@asbuzu.com

Merkez:Haspolat Sanayi Bölgesi No:5 / Lefkoşa

Şube: Serbest Bölge Mağusa Liman / Mağusa

**Hurda Alım-Satım
İkinci El Yedek
Parça Satışı**



Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz, Finlandiya'nın Kıbrıs Büyükelçisi Harri Mäki-Reinikka ile çevrim içi bağlantı aracılığıyla bir görüşme gerçekleştirdi. Görüşmede güncel ticari konular ele alındı.



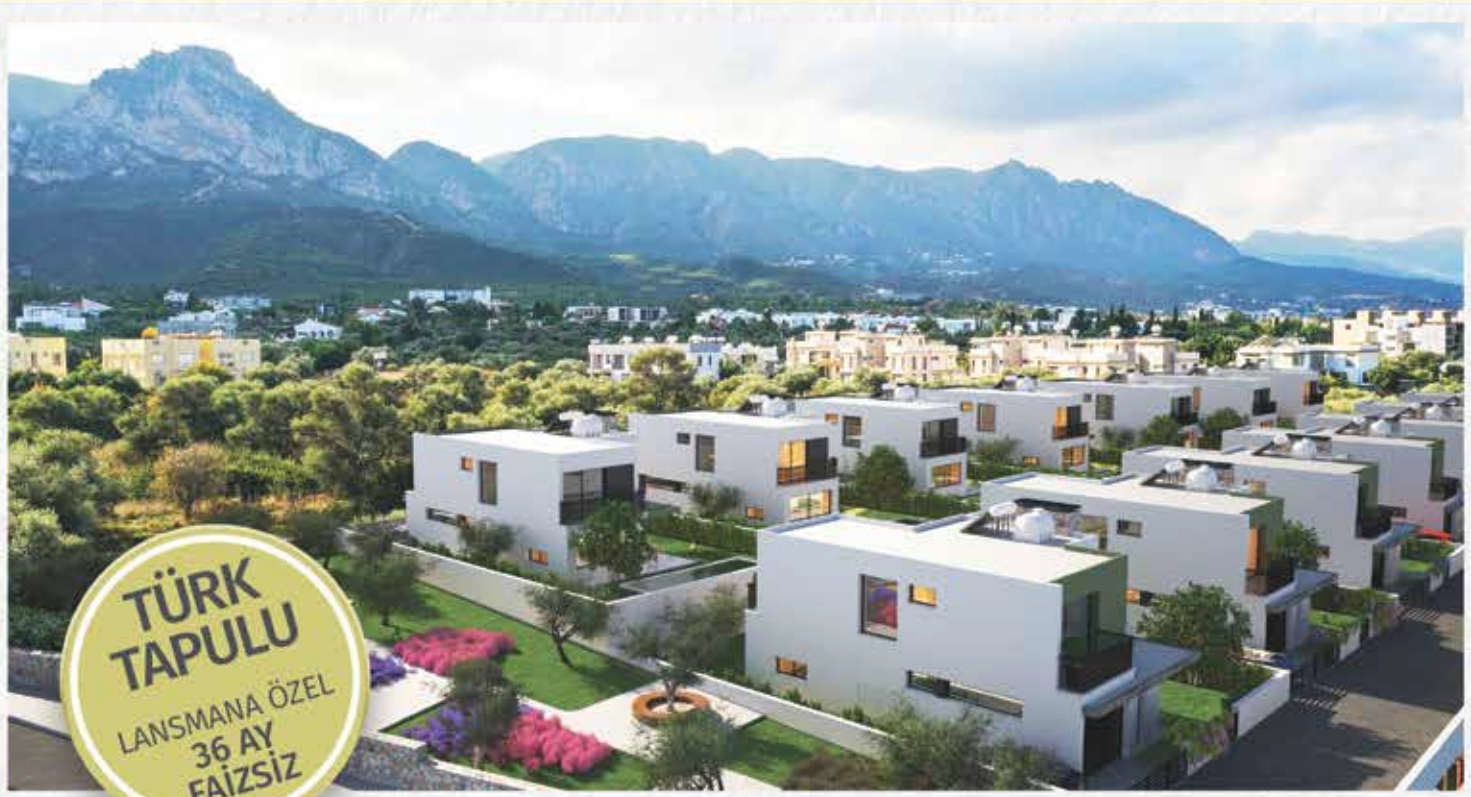
Kıbrıs Türk Ticaret Odası, "KKTC Piyasa Fiyatları Analiz Raporu"nu açıkladı. Basın toplantısı, Birikim Özgür'ün sunumuyla gerçekleşti.



CNN Türk Ankara Temsilcisi Kıbrıs Türkü Dicle Canova ile KKTO Ankara Temsilcisi Burcu Kayan KKTC ve Türkiye gündemini değerlendirdi.



T.C Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'nın Danışmanı Ayhan Oğan ile KKTO Ankara Temsilcisi Burcu Kayan Türkiye ve KKTC gündemi hakkında görüş alışverişinde bulundu.



CASA Oliva

SİZİN HİKAYENİZ ŞİMDİ BAŞLIYOR
DOĞA İLE DOST, DOĞA İLE BÜTÜN



Her detayı incelikle düşünülerek tasarlanmış, toplamda 14 villadan oluşan Casa Oliva, doğal ve yalın dış cephe görünümü, modern estetik tarzı ile zeytin ağaçlarıyla çevrelenmiş bir arazide yer alıyor.

Kapınızdan çıktığınız anda yeni kesilmiş çimlerin kokusunu hissetmek, kuş sesleri ile güne merhaba demek, yoğun bir günün ardından bahçenizde oturup tertemiz dağ esintisini yüzünüzde hissetmek.

Doğayı evinize taşıyan tasarımlarla, dokunduğunuz her köşede dinginliği ve huzuru yeniden keşfedeceğiniz Casa Oliva'da yeni bir hayat sizleri bekliyor.



 ozyalcinconstruction  ozyalcinconstruction_  0392 650 2900 0548 850 2900  sales@ozyalcinconstruction.com

www.ozyalcinconstruction.com

Yüksek İç Mimar ve Bedinn Manufacturing LTD direktörü Eda Kervanlı çalışmalarına değinerek, pandemi sürecini değerlendirdi

'Neden biz üretmiyoruz?' dedik ve ürettik



EDA KERVANLI

Yüksek İç Mimar ve Bedinn Manufacturing LTD direktörü

Kendinizi tanıtır mısınız?

Gaziantep'te doğdum fakat yaklaşık 18 yıldır Kıbrıs'ta bulunmaktayım. Lefke Avrupa Üniversitesinde lisansımı tamamladım daha sonra yüksek lisans eğitimini bitirdim. Yüksek lisans eğitimini aldığım sırada Lefke Avrupa Üniversitesi'nde görev aldım ve eğitimimi tamamladıktan sonra Omaç Cin Plazada yaklaşık 10 yıl kadar bir süre çalıştım. Daha sonra 'Bedinn Manufacturing LTD' ismiyle atölyemi açtım. Pandemi öncesine kadar Lefke Avrupa Üniversitesinde öğretim görevlisi olarak yer alıyordum ancak pandeminin gelmesi ve iş yoğunluğu yaşamamdan dolayı ayrıldım. Şu anda hem atölyemde üretim yapmakta hem de iç mimar olarak da projelerimizi yürütmekteyim.

Yerli şilte üretimi yapmaktasınız. Bizlere şilte üretiminiz hakkında bilgi verir misiniz?

Aslında ihtiyaçtan dolayı üretime başladım. Bir öğrenci yurdu projemiz kapsamında Türkiye'den 50 adet şilte talebinde bulunmuştuk fakat iletişim eksikliğinden dolayı şilteler yanlış ölçüde gelmişti. Yanlış gelmesinden dolayı projemizi yaklaşık 1,5

ay geç teslim etmek zorunda kaldık. Bunun üzerine 'neden biz üretmiyoruz' diyerek bu işe başlama kararı aldım. Ancak yeterli bir miktarda maddi kaynak sahibi değildim dolayısıyla kaynak üretmem gerekiyordu. Ancak işe başlamadan önce şiltenin nasıl üretildiği, ne kadar sürede üretildiğiyle alakalı internet üzerinden araştırmalar yapmaya başladım ve denemeler yaptım. Hammaddeyle de bu işi yapabileceğime inandım. Tabii yarı mamul olarak gelmekteydi. Sonradan fark ettim ki üretmek hem işin başka boyutuymdu hem de mali açıdan çok daha karlıydı. Çünkü yarı mamul şekilde gelen ürünleri, bizler burada bitiriyor ve fondan, gümrükten kurtarıyorduk.

Kaynak yaratmak için öncelikle Türkiye'nin Kıbrıs'taki hibe programlarını takip ettim. Kadın girişimcilik projesine başvurduğum. Bununla ilgili bir proje yaptım ve yaklaşık 6 ay süren eğitimle birlikte tamamladım. Tabii "sadece şilte üretimi yapıyorsunuz" diye destek verilmez. Mutlaka bir fikrinizin olması gerekmektedir. Bende bu işe farklı bir hikaye kattım ve bir fikir ürettim. "Elbette herkes yatak üretebilir ama biz, ısıtmalı yatak üreteceğiz" dedik ve ürettik. Hatta bu bağlamda bu fikrimi hibe almak için proje olarak sunduğum zaman jüri tarafından "biz ısıtmalı yatağı ne yapacağız? Burası Kıbrıs, burada kış 3 ay sürmektedir" sorusuyla karşılaştım. Aslında projemiz tamda Kıbrıs'ın ihtiyaç duyduğu bir üründü. Çünkü ülkemizde kalorifer ya da doğal sistemi yoktur veya sistem tam anlamıyla yaratılmamıştır. Kıbrıs'ta çok şiddetli soğuk da yaklaşık 3 ay sürmektedir ama kalorifer sistemi olmadığından dolayı sıcak tutan bir sisteme gerek duyulmaktadır.

Ürettiğimiz yatağın içinde 75 voltluk bir sıcaklık veren sistem vardır. Ancak içerisinde herhangi bir elektrik sistemi yoktur. Kişinin vücut ağırlığına bağlı olarak sıcaklık üretmektedir. Tabii bu fikri Türkiye'de girişimcilik projesiyle kazanan bir arkadaşımız vardı ve bunu da araba koltuğunda denemişti. Bizde bu sistemi yatakta kullandık. Kişi yatağa yattığı anda itibaren yatak, kişinin ağırlığını algılıyor ve otomatikman sıcaklık üretiyor. Yaz aylarında ise yatağı ters çeviriyorsunuz.

Yine atölyemizde yatak üretimi dışında 2 adet dikim makinamız da mevcuttur. Yorgan, yastık, yatak kılıfı ve bununla ilgili materyalleri de üretiyoruz.

Destek aldınız mı?

KOBİGEM kadın girişimcilik projesi kapsamında ödeneksiz bir destek aldık. Onların verdiği tüm desteği makinalara kullandık. Üretim yapabilmek için uygun bir yer arayışına girdim ve şu anda bir apartmanın bodrum katında üretim yapmaktayım. Şu an için mağazacılık gibi bir düşünce içerisinde değilim. Çünkü çalıştığım birçok firma ve şirket vardır. Öte yandan iç mimar olduğumdan dolayı projeler geliştiriyorum. Şu anda hem üretim yapıyor hem de projeler hazırlıyorum.



“Elbette herkes yatak üretebilir ama biz, ısıtmalı yatak üreteceğiz” dedik ve ürettik.

Pandemi süreci sizleri nasıl etkiledi?

Pandemi süreci dünya genelinde yaşanan olumsuz bir süreçtir. Bizi yaklaşık 1,5 ay eve kapattı. Bu süreçte şahsım adına bana çok zor geldi. Çünkü hayatım boyunca hiçbir zaman bu kadar süre evde kalmadım ve hayatım boyunca her zaman çalıştım. Ancak yaşadığımız süreç olağanüstü bir süreçtir. Bu süreçte “zararlarımı nasıl en aza indirebilir veya hiç zarar almadan nasıl atlattım” noktasında çalıştım, mücadele ettim. Bizi etkileyen en önemli etken işyerimizin kapalı kalmasıydı. O dönemde çalışanlarımıza devlet tarafından destek verildi ama yeterli değildi. O dönemde aldığımız iş teslimatlarında sorunlar oldu. Ödemelerimizde bazı gecikmeler yaşandı. Devlet tarafından çeklerin, ödemelerin ötelenmesi gibi destekler de bulunması akmasa da damladı. Ancak mobilya sektörü 1,5 ay kapandıktan sonra çok rahat geçirmedim. Çünkü aldığımız projeler ve teslimatlar vardı. O dönemde yolların kapanması, insanların güneye geçememesi, turizm sektörünün durması bir nevi mobilya sektörüne faydası olduğunu düşünmekteyim. Çünkü o dönemde insanlar tatile gidemediği için evde çok uzun vakit geçirdiklerinden dolayı evdeki konforun farkına vardılar ve pandemi sürecinin devam edeceğini de düşündüklerinden dolayı herkes evlerine yatırım yaptı. Çünkü evinizin konforlu ve huzurlu olması, sizlerin süreci daha iyi atlattırmanıza sebep oluyor. O dönemde evler onarmaya başlandı, tadilat projeleri arttı. Ben de aynı zamanda yüksek iç mimar olduğumdan dolayı projeler geliştirdim. Olumsuz yansıyan tek nokta, yurtdışından ülkemize gelen yatırımcıların gelememesi olmuştur.

2021 yılından ekonomik olarak beklentiniz nedir?

2021 yılında özellikle aşı olayından sonra çok umutluyum. Pandemi süreci sadece bizde değil tüm dünyada yaşandığından dolayı toplumsal olarak düşünmemiz gerekiyor. Hali hazırda pandemi süreci devam etmektedir. Herkes kendi üzerine düşen görevi yaptıktan sonra sürecin altından kalkılabileceğine inanıyorum. Bireysel değil; toplumsal olarak düşünmeye başladığımız zaman kapanmanın doğru olmadığını, daha kısıtlı bir zaman dilimi içerisinde altında kalkabileceğimize inanıyorum.

Bu sayede ekonomide duraksama olmaz ve gelişim sağlayan şirketlerin de gelişim ve kazanç süreçlerini ilerler. Her sektör çalışsın ama belirli bir kısıtlamayla olsun.

Öncelikle bireysel daha sonra toplumsal önlemler alınmalıdır. Bu şekilde yapmazsak eğer hiçbir şekilde ilerleme kaydedemeyiz. Örneğin her zaman şu telaffuz ediliyor; “halk kapanmak istiyor.” Halk dedikleri kim? Zaten ülkenin %60’ı memur.

Halk denilen kısım, ülkenin memurları mıdır? Zaten memurların her zaman belirli bir gelirleri vardır. Kesilse bile tekrardan ödemesi yapıyor.

Bu durumda onu etkileyen herhangi bir olumsuzluk yok, ama kapandığımız andan itibaren her sektör etkileniyor. Mobilya sektörü demek sadece mobilya mağazaları demek değildir.

Ürünün mobilya mağazasına kadar geldiği süreçte birçok noktadan geçmekte ve bu noktalar sektörden ekmek yemektirler. Bu bir zincirlemedir ve herkes bu zincirlemenin bir halkasını oluşturuyorsa eğer herkes üzerine düşeni yapmalıdır.



KKTC'nin ihracatı %22 artışla 94 milyon dolar oldu

Standard

Kıbrıs'ın Ekonomi Portalı

KKTC'nin 2020 yılı Ocak-Kasım dönemi ihracatı, koronavirüs salgınına rağmen 2019 yılının aynı dönemine göre %22.10 oranında artış göstererek 77 milyon 183 bin 846 dolardan, 94 milyon 242 bin 680 dolara çıktı.

Ocak-Kasım 2020 döneminde gerçekleşen toplam ihracatın %49.56'ı Türkiye'ye, %2.1'i Avrupa Birliği ülkelerine, %0.17'si Uzak Doğu Ülkelerine, %30.4' ü Orta Doğu Ülkeleri'ne geriye kalan kısmı da, 'Diğer Avrupa Ülkeleri'ne ve 'Diğer Ülkeler'e yapıldı.

Söz konusu 11 aylık dönemde Türkiye'ye yapılan ihracat bir önceki yıla kıyasla %14.33 oranında artışla 40.8 milyon dolardan 46.6 milyon dolara yükseldi. 2020'de oran bakımından en büyük artış %389.3'lük rakamla "Diğer Avrupa Ülkeleri" başlığı altındaki ülkelere yönelik dış satımda saptandı.

Diğer Avrupa Ülkeleri'ne yapılan ihracat 2,1 milyon dolardan 10,5 milyon dolara çıktı.

Ocak-Kasım 2020'de ayrıca AB ülkelerine yönelik ihracat %3.72 artışla 1.8 milyondan, 1.9 milyon dolara, Orta Doğu'ya yönelik ihracat %1.18'lik artışla 28,3 milyondan 28.6 milyon dolara, 'Diğer Ülkeler'e yönelik ihracat da %68.51 artışla 3,7 milyondan, 6,3 milyon dolara çıktı. 2020'de Uzak Doğu Ülkeleri'ne yapılan "küçük çaplı" ihracat ise %33.62 düşüşle 241 bin dolardan, 160 bin dolara geriledi.

KASIM 2020'DE İHRACAT %45 YÜKSELDİ

Ticaret Dairesi'nin verileri ülkenin Kasım 2020 ihracatının, 2019'un Kasım ayına göre %45 oranında arttığını ve 4 milyon 428 bin dolardan 6 milyon 407 bin dolara çıktığını da gösteriyor.

Rakamlara göre, geçen yılın Kasım ayında Türkiye'ye yapılan ihracat bir önceki yılın aynı ayına kıyasla %3 oranında arttı. Geçen yıl 2 milyon 132 bin dolar olan Kasım ihracatı, 2 milyon 201 bin dolara yükseldi. Üçüncü ülkelere yapılan ihracatın ise bir önceki yılın aynı ayına göre %83 oranında arttığı dikkati çekti. Kasım 2019'da 2 milyon 296 bin dolar olan ihracat Kasım 2020'de 4 milyon 205 bin dolara çıktı.

KKTC'nin önemli ihracat malları 2019-2020 (\$)

Ihracat Malı	2019	2020	Değişim%
Süt Ürünleri	36.304.685	40.281.280	10,95
Narenciye	19.100.279	27.378.937	43,34
Hurdalar Toplam	5.549.707	5.827.823	5,01
Hurda metal vs.	4.996.157	5.356.076	7,20
Hurda Kağıt	553.550	471.747	-14,78
Arpa	0	2.859.845	0,00
Piliç Eti	2.133.415	2.491.539	16,79
Konsantre	1.598.594	2.295.214	43,58
Harup Toplam	1.073.611	1.438.804	34,02
Harup (Bütün)	74.499	239.025	220,84
Harup (Çekirdek)	776.428	661.323	-14,82
Harup (Öğütülmüş)	165.798	538.456	224,77
Harup (Toz)	56.886	0	-100,00
Sebzeler	590.044	721.818	22,33
Patates	89.740	463.916	416,96
Deriler	559.550	424.436	-24,15
Yumurta	542.525	387.932	-28,50
Sigaralar	37.600	345.361	818,51
Tütün	349.265	327.750	-6,16
Konfeksiyon	958.777	288.030	-69,96
Antep Fıstığı	0	232.500	0,00
Rakı	581.343	185.669	-68,06
Narenciye Esans Yağı	132.300	129.060	-2,45
ilaçlar	90.057	112.471	24,89
Zeytin Yağı	1.442	26.838	1761,17
Likör	21.823	11.555	-47,05
Yün Yapağı	21.048	6.212	-70,49
Ara Toplam	69.735.805	86.236.990	23,66
Diğerleri	7.448.041	8.005.690	7,49
Genel Toplam	77.183.846	94.242.680	22,10

YİNE SÜT ÜRÜNLERİ VE NARENCİYE

KKTC'nin 2019 ve 2020 yıllarının 11 aylık dış satım rakamlarına bakıldığında, ihracat gelirinde yaşanan yükselişte en önemli katkıyı narenciye ihracatının sağladığı görülüyor

2019'da 76 bin ton olan narenciye ihracatı 2020'de 97 bin tonu aşarken, sağlanan gelir de %43.34 oranında artışla 19 milyon 100 bin dolardan, 27 milyon 378 bin dolara tırmandı.

Ülkenin hala en önemli dış satım kalemi olan süt ürünlerinde ise %11'lik artış olduğu ve sağlanan gelirin 36 milyon 304 bin dolardan 40 milyon 281 bin dolara yükseldiği kayıtlara geçti.

Ülkenin 1 milyon dolar sınırını 11 aylık dönemde geçen diğer ihracat kalemleri ise şöyle sıralandı: Hurda (metal, kağıt vs.) 5,8 milyon dolar, arpa 2,8 milyon dolar, piliç eti 2,4 milyon dolar, konsantre 2,2 milyon dolar ve harup (bütün, çekirdek, öğütülmüş, un) 1,4 milyon dolar.

Oran olarak en yüksek artış ise %1,761 (bin 761) oranıyla bütün zeytinyağı ihracatında sağlanmasına rağmen sadece 26 bin 838 dolarlık zeytinyağı sattık. Ayrıca, getirisi çok yüksek olmasa da patatesten %417 oranında (464 bin dolar) ve sigaradaki %818'lik (345 bin dolar) artışlar da kayıtlarda yer aldı.

Ocak-Kasım 2020'de konfeksiyondaki ve yün yapağıdaki %70'lik, rakıdaki %68'lik ve yumurtadaki %29'lük düşüşler dikkati çekti.

Aylar	2019 TL	2019 \$	2020 TL	2020 \$	Değişim \$ %
Ocak	34.667.864	6.467.862	69.925.065	11.817.646	82,71
Şubat	57.916.766	10.992.833	91.532.998	15.155.057	37,86
Mart	62.895.683	11.550.142	64.769.632	10.259.962	-11,17
Nisan	66.959.158	11.652.631	96.923.936	14.181.526	21,70
Mayıs	51.228.133	8.464.815	56.309.101	8.060.696	-4,77
Haziran	20.644.842	3.554.331	44.032.923	6.472.775	82,11
Temmuz	29.254.947	5.160.897	35.300.137	5.157.829	-0,06
Ağustos	29.487.383	5.234.252	46.690.057	6.433.544	22,91
Eylül	23.904.780	4.186.735	37.992.756	5.040.279	20,39
Ekim	31.702.018	5.490.470	41.515.522	5.256.282	-4,27
Kasım	25.375.932	4.428.878	51.286.278	6.407.084	44,67
Aralık	0	0	0	0	0,00
GENEL TOPLAM	434.037.506	77.183.846	636.278.405	94.242.680	22,10

SOLAR SİSTEM TAK

Faturasız bir hayatın
keyfine bak


**Ekrem
Güneş
Solar**

0542 868 75 90
0392 224 05 90



Doğu Akdeniz Üniversitesi rektörü Aykut Hocanın üniversitenin çalışmalarını anlatarak, pandemi döneminde süreci nasıl yönettiklerini anlattı. Hocanın, üniversitenin son dönemlerde ekonomik boyutunun tartışılması ile ilgili görüşünü paylaştı.

Kaliteli eğitim, kaliteli araştırma, kaliteli hizmet...



AYKUT HOCANIN

DAÜ Rektörü

DAÜ bir iş yaparsa eğer, uzaktan da yüz yüze de en iyisini yapar. Şu anda uyguladığımız dijital destekli eğitimidir. Uzaktan eğitim değildir. Uzaktan eğitim önceden hazırlanılır, bir kısmı yüz yüze, diğer kısmı videolar gibi kapsamlı yapılıdır. Bizim yaptığımız, "acil durumda dijital destekli eğitim" vermektir. Sadece adı uzaktan eğitimidir.

Pandemi süreci başını ve sonrasını biraz anlatır mısınız?

Doğu Akdeniz Üniversitesi'nin bu konuyla ilgili sürecin başlamasıyla hızlı bir reaksiyonu oldu. Salamis Bölgesi'nde ilk vakaların olduğu dönemde ben Mühendislik Fakültesi Dekanı olarak görev alıyordum. Bunun birkaç gün olacağını düşündük, ancak evlerine kapandıktan sonra YÖK'ün hızlı karar süreçleri başladı. Salgın başladı ve Türkiye ile Kıbrıs'ta çok yaygın bir şekilde sorunlar başladı. Ondan sonra Bahar döneminin uzaktan eğitimle olacağına dair karar verildi. Yani Şubat ayından Haziran'a kadar olan dönemde uzaktan eğitim olacağı karar verildi. DAÜ'nün öğrencilerinin %40 Türkiye'den, %40 Uluslararası, kalan %20'lik kısım ise KKTC vatandaşıdır ve toplamda 16,500 kayıtlı öğrencimiz vardır. Hatta öğrenci sayımız geçen seneye oranla 1,500 artmıştır. Bizler öğrencilerimize burada baktık fakat Türkiye öğrencilerinin mevzuat gereği YÖK'ün uygulamalarına paralel davranmasına gerekiyordu. Biz statü olarak diğer üniversiteler gibi değiliz. Bizim kuruluş yasamız var. Diğer üniversitelerinin tamamı 2005 yılında çıkan yükseköğretim yasasına bağlıdır. Ancak bizim 1986 yılında olan kuruluş yasamız var. Bu yüzden öğrenci alımları, yürütümü, mevzuatı her türlü işlem kendi yasasıyla belirleniyor. Bizim diğer farkımız ise devlet üniversitesi olmamız, kendi yasamızın olması ve diğer farkımızı tüm programlarımız YÖDAK ve sonrasında YÖK

onaylı olmasıdır. YÖK onayı olmayan hiçbir programımız yoktur. Diğer üniversitelerin yalnızca YÖDAK onayıyla yabancı öğrenci veya KKTC vatandaşı olan öğrencileri vardır. Bu durum yanlış bir şeydir diye söyleyebilirim.

Bizim tercihimiz YÖDAK ve YÖK onayı olmadan öğrenci veya program yapmamaktır. Sebebi ise, öğrencilerimiz uluslararası olan YÖDAK ve YÖK onayı olan öğrenci olarak mezun olabilir olmalarını sağlamaktır. Bu sayede öğrenci kendi ülkesine gidebilir ve dolayısıyla siyasi olarak tanınmayan ülkemiz YÖK'ün eş değerliliği sayesinde uluslararası bir kapıda anahtar olarak yer alır. YÖK onayı olmadan açılan programlarda yani YÖDAK'ın yetkisinin geçerli olmasına rağmen sorun yaşanabilir. Dolayısıyla bizim yaklaşımımız kılavuza girmeyen hiçbir programı açmamaktadır.

YÖK, "bahar dönemini uzaktan yapacaksınız" dediği anda, karar vermemiz gerekiyordu. O dönemde rektör vekilimiz bir dizi kararların almasına öncülük etti ve bizde uzaktan eğitime geçtik. Çünkü Türkiyeli öğrencilerimiz için zorunluyuz, öte yandan aynı sınıfta KKTC'li ve yabancı öğrencilerine birine uzaktan, diğerine yüz yüze yapmak sorunludur. Nedeni de çoğu zaman gözden

kaçırılsa da sınavların nasıl olacağıdır. Sınavlar, eşitlik ve adalet çerçevesinde uygulanmalıdır. Karma bir sınıfta bazı öğrenciler uzak, bazıları da yakınsa eğer sınavların uzaktan yapılması artık şart oluyor.

➤ **Sürecin başladığı dönemde yabancı öğrencileriniz hemen geri dönemedi. Bunun için neler yaptınız?**

Sürecin başladığı dönemde yabancı öğrencilerimiz okuldan ayrılmadılar ve yurtlarında kaldılar. O süreçte DAÜ muhteşem bir dayanışma gösterdi. Profesör hocalarımız, öğrencilerimiz, personel, sendikamız, rektörlüğümüz seferber oldu ve yabancı öğrenciler için restoran açtık, yemek yaptık ve çocuklarımızın odalarına aylarca yemek gönderdik. Aynı şekilde maddi ve temizlik yardımları da yapıldı. Sadece yabancı öğrencilere değil; tüm öğrencilere yardımda bulunuldu. Hatta çevrede yer alan ve tarımla uğraşan insanlarımızın sebze, meyveleri okulumuza getirdiler, bizler de dağıttık. Bütün bunlar uzaktan eğitim süreci başladı.

➤ **Uzaktan eğitimde sorunlar var mıdır?**

Elbette uzaktan eğitimin veya destek eğitiminin yetersizliklerinin olduğu yerler vardır. Bunlar, Sağlık Bilimleri Fakültesi, ön lisans programı, hemşirelik gibi uygulamalı olarak yapılması gereken bölümlerde yaşanır. Bizler uzaktan olarak teorik tüm bilgileri aktardık fakat öğrenciler mezun olmadan önce mutlaka uygulamalı olarak ders alması gerekiyor. Önümüzdeki dönem aşılmalara, gerekli önlemler alınıp süreç kontrol altına alındıktan sonra dönemi uzatacağız ve tüm uygulamaları eksiksiz yaptırıp çocuklarımızı ondan sonra mezun edeceğiz. Ön görülen tarihte değil de uygulamayı verdikten sonra mezun ettirmeyi düşünüyoruz. Örneğin mühendislik bölümlerinde laboratuvarı var fakat onlarda sorun yaşandı. Yalnız dünyada da uygulamaları var ve dijital dünyanın getirdiği bir imkânla uzaktan olarak laboratuvar dersi yapmak mümkündür. Ancak biz tüm bunlara önceden hazırlıklarımız vardı da bunları uyguladık mı? Kısmen... Yazdan sonra başka gelişmelerimiz de oldu. Netice olarak uygulama eksiklikleri olan dış, mimarlık, mühendislik, turizm, gastronomi gibi programlar için bizim planımız eksik kalan uygulamaları teorik kısımları öne aldık. Süreç kontrol altına alındığı zaman uygulamaları yapacağız. Mezuniyet uygulamadan sonra olacaktır. Özellikle 2 yıl olan ön lisans programlarında öncelik vereceğiz. Çünkü 3 dönem uzaktan

geçti, son dönemde uygulamalı olarak geçmelidir. 4 yıl olan programlarda ise böyle bir zaruret yoktur. Dijital destekle bir müddet daha yapılabilir.



Gerçek uzaktan eğitim, diğerine yerine geçebilir ve ilerde de geçecektir. Bu konu hakkında trendler oluştu. Hatta bizim pandemiden önce tamamen uzaktan yürüttüğümüz bazı programlarımız vardı. Bunlar içinde olanlar da son derece kapsamlı ve dikkatli tasarlanmalıdır. Bizim düşüncemiz, eğitimin yüz yüze yapılmasıydı. Pandemi olmasaydı da bu böyleydi. Fakat dijital dünyaya da hazırlıklı olmak gerekiyor.

➤ **Doğu Akdeniz Üniversitesi'nin son dönemlerde ekonomik boyutu da tartışmaya başlandı. Şu anda mali olarak ne durumdasınız?**

DAÜ, devlet üniversitesi olduğu için yasanın 35. maddesinde, "DAÜ'nün bütçesi üniversite yönetim kurulu tarafından rektörün önerisiyle hazırlanır, vakıf kurulu mütevelli heyeti tarafından onaylandıktan sonra eğitim bakanlığına onay için gönderilir. Bakanlar kurulu kararıyla ve meclis onayıyla yürürlüğe girer. Oluşacak bütçeye uygun harcamalarda bir açık oluşturulursa devlet tarafından kapatılır denilir ama hiçbir zaman kapatılmamıştır. Genel yaklaşım, üniversitesinin kendi bütçesini dengede tutmasıdır. Doğru bir yaklaşımdır ama geçmişin mukayesesi yapalım ve şu andaki duruma bakalım. DAÜ'nün yaşadığı sıkıntıların birçoğu kendi kabahat veya eleştiril bir yönün olduğunu ne benim, ne de benden öncekileri söyleyebilir. Yüksek öğretimde bazı sıkıntılar var ve pandemi sonrasında daha fazla sıkıntılar olacaktır. Ancak DAÜ'nün aldığı önlemlerle doğru yoldadır.

➤ **DAÜ ilk defa tıp fakültesi önderliğinde kanser kaydına başladı. Bundan bahseder misiniz?**

Evet, DAÜ ilk defa tıp fakültesi önderliğinde kanser kaydına başladı Sağlık Bakanlığıyla bir protokol imzalandı ve 2017 yılından devam ediyor. Sonuçlar açıklandı ve arşivlendi. Bunla ilgili istatistiksel ve bilimsel çalışmalar yapıldı. Bilimsel yayınlar yapıldı, etki eden sebeplerle ilgili yorumlar yapıldı. Bunun ötesinden Oxford Üniversitesiyle genetik araştırma işbirliğimiz var. Burada geçirdikleri tanılarıyla ilgili hangi genetik mutasyona olur, olmaz diye çalışmalar

yapıldı. Bizim Genetik Moleküler Biyoloji bölümümüz var. Onların ortak çalışmasıyla, Oxford'tan da Kıbrıs kökenli hocamızın işbirliğiyle resmi bir çalışma yürütüyor. Mühendislik fakültesi tüm liselerimizin depreme dayanıklılığı noktasında Eğitim bakanlığının ortaokul, liselerine gidiyor ve duvar örneklerini alıyor, ölçüm yapıyor ve duvarın güçlendirilmesi veya yıkılması gerektiği noktasında sonuç veriyor. Yalnızca okullarla ilgili değil. Devlet kurumları içinde yapıyoruz ve tamamen ücretsiz yapıyoruz. Birlikte raporları hazırlıyoruz. Biz devlet üniversitesi olduğumuzdan dolayı paralel olarak gidiyoruz. Hatırladığı üzere Annan Planı sonrasında çeşitli görüşmeler yapıldı. Bizim de ara bölgede KKTC olarak komite oluşturuldu ve birlikteliğe ihtiyaç duyuldu. Komitede yer alan KKTC tarafı temsil kişilerin 4/3'ü DAÜ mensubu hocaydı. Birini görevlendirecek olursanız eğer, ekonomik olarak KKTC'nin durumunu ortaya koyacak ve anlaşma sonrasında oluşabilecek durumda hakların yenmemesini sağlayacak bir görüşme heyetine en yetkin insanlar konulur. O insanların çoğunluğu üniversitelerdedir ve bunların başında da DAÜ vardır. Çünkü biz hem daha eski üniversiteyiz hem de belirli kriterlerle alımlar yaparız. DAÜ dünya çapında en fazla denkliği ve akridasyonu bulunan üniversitedir. Biz tanınmakta siyasi sorun yaşıyoruz ve YÖK üzerinden denklik alıyoruz. Biz, gönüllü olarak dünyanın en zor akridasyon kuruluşlarına "bizi denetleyin" diyoruz. Bizi denetliyorlar ve akridasyonu verdikleri zaman okulumuzda mezun olan öğrenci, mezuniyet diplomasının yanında akridasyon belgesini de alıyorlar. Şunu da belirtmek istiyoruz. Bütçemizin büyük bir kısmı öğrenci gelirlerinden sağlanıyor. Bu hem Türkiye'den gelen öğrenci hem de yurtdışından öğrenci getirilirse eğer artık burslarla teşvik ediliyor. "Buraya gelsin, iyi bir eğitim alsın, kültür elçimiz olsun" ama esas amacımız; kaliteli eğitim vermek, kaliteli araştırma yapma ve kaliteli şekilde topluma hizmet vermektir. Geriye kalanı ise yan etkileridir. Ancak DAÜ'nün öncülüğü kaliteli eğitim ve araştırma yürütmektir.



DÜNYADAN

Avrupa Birliği 2021 büyüme tahminini düşürdü

Avrupa Birliği, Avrupa Komisyonu'nun yayımladığı Kış Dönemi Ekonomi Tahmini raporunda, 2021 büyüme tahmini yüzde 4,2'den yüzde 3,8'e indirirken 2022 için büyüme tahminini yüzde 3'ten yüzde 3,8'e çıkardı.

Euro bölgesi enflasyonunun 2021 yılında yüzde 1,4 olarak gerçekleşeceğini belirten AB, 2022 yılında ise enflasyonun yüzde 1,3 seviyesinde olacağı tahmininde bulundu.

AB, İspanya ve İtalya'nın 2022 yıl sonundan önce salgın öncesi seviyelere dönemeyeceğinin altını çizirken Euro bölgesindeki ekonomik aktivitenin beklenenden önce salgın öncesi seviyelere döneceğini tahmin ediyor.

Lagarde'tan mali ve parasal destek vurgusu

Avrupa Merkez Bankası Başkanı Christine Lagarde, Fransa BFM televizyonuna yaptığı açıklamada "Özel sektöre sunulan finansal koşullar daha önce hiç bu kadar cazip ve ucuz olmamıştı. Kriz sürdüğü sürece böyle kalmasını sağlamamız gerekli" demişti.

"Pandemi arkamızda kaldığında ve ekonomiler açılmaya başladığında mali ve parasal desteği aniden durdurmamalıyız" diyen Lagarde, teşvikten çıkış yapmak gerektiğini ancak bunun yumuşak bir çıkış olması gerektiğini söyledi.

Lagarde, Le Journal du Dimanche gazetesine yaptığı açıklamada ise Euro Bölgesi ekonomisinin yaz aylarında toparlanacağını belirtirken mali otoritelerinin acil durum desteklerini geri çekmede



zor bir işle karşı karşı olacağını vurguladı.

Avrupa Parlamentosu Genel Kurul oturumunda yaptığı konuşmada aşılma süreçlerinin başlamasının "umut verici" olduğuna dikkati çeken Lagarde, vatandaşların halen virüsün sosyal ve ekonomik sonuçlarıyla karşı karşıya kaldığını ve geleceğe yönelik belirsizliklerin sürdüğünü söylemişti.

Lagarde,"Kovid-19 vakalarında artış, virüsteki mutasyonlar ve sıkı kısıtlayıcı tedbirler, Euro Bölgesi ekonomik faaliyetine yönelik önemli aşağı yönlü risk ortaya koyuyor." diye konuştu.

İngiltere, finans piyasalarındaki etkinliğini kaybetti

Brexit sonrasında finans piyasalarındaki etkinliğini kaybeden İngiltere'de Başbakanlık, finans merkezleri arasındaki hisse senedi işlemlerinde parçalanmanın kimsenin yararına olmayacağını belirtti. Başbakanlık açıklamasında, "Gerekli tüm evrakları sağlamış, dünyanın en önde gelen finans merkezlerinden biri olmamıza ve güçlü bir düzenleyici sisteme sahip bulunmamıza rağmen AB hala bize tam denklik vermedi." ifadesi kullanıldı.

AB tarafından gerekli denkliklerin sağlanmaması nedeniyle İngiltere'deki hisse senedi işlemlerinin bir kısmının yine AB'nin tavsiyesi ile AB ülkelerine kaydığı belirtilen açıklamada, "Bizim pozisyonumuz, finans merkezleri arasında hisse senedi işlemlerinde parçalanmanın kimsenin yararına olmayacağı yönünde." denildi. İngiltere Merkez Bankası (BoE) Başkanı Andrew Bailey de BoE'nin web sitesinde yer alan değerlendirmesinde, AB'ye Londra ile olan finans bağı koparmaması çağrısında bulundu. Bailey, "Korkarım ki AB'nin

Birleşik Krallık'ta sahip olduğumuz kural ve standartlara yön verdiği ve bunları belirlediği bir dünya işe yaramayacaktır. AB, İngiltere'yi kendisinden koparacak mı? Şu anda bunu yapma niyetine dair işaretler var ama bence bu bir hata olur." ifadelerini kullandı. AB, halihazırda İngiltere borsalarının Hollanda, Fransa ve Almanya'daki muadilleriyle aynı denetim statüsüne sahip olduğunu kabul etmiyor. İngiltere ve AB arasında Aralık 2020'de Serbest Ticaret Anlaşması üzerinde uzlaşılmasının ardından Mart 2021'de finans sektörünü de kapsayacak bir mutabakata varılması hedefleniyor. Amsterdam, geçen ay günlük ortalama hisse senedi işlem hacminde Londra'yı geride bırakmıştı. Euronext Amsterdam, CBEO Europe Hollanda birimi ve Turquoise'da Ocak ayında günlük ortalama hisse senedi işlem hacmi toplam 9,2 milyar Euro seviyesine ulaşmıştı. Söz konusu dönemde Londra'da hisse senedi işlem hacmi ise günlük 8,6 milyar Euro seviyesinde gerçekleşmişti.

Güney Kıbrıs ekonomisinin yüzde 3.2 büyümesi bekleniyor



duğunun tahmin edildiğini de belirtti.

RUMLAR MALİ DURUMLARI KONUSUNDA ENİŞELİ

Öte yandan Politis gazetesi Avrupa Parlamentosu'nun "Parlameter 2020" araştırmasına göre Kıbrıslı Rumlarda yüzde 58'inin, ülkenin ekonomik durumunun bir yıl içinde daha kötü olacağına inandığını yazdı.

Habere göre Rumlarda yüzde 81'i ise AB'nin, ülke ekonomisinin, pandeminin olumsuz etkilerinden daha hızlı iyileşmesine olanak sağlayacağına da inanıyor.

Avrupa Komisyonu, Güney Kıbrıs ekonomisiyle ilgili kış tahminlerini yayımladı. Alithia gazetesi Avrupa Komisyonu'nun, Güney Kıbrıs için 2021 yılında yüzde 3.2, 2022 yılında ise yüzde 3.1 ekonomik büyüme öngördüğünü yazdı. Habere göre Avrupa Komisyonu, Covid-19 salgını nedeniyle 2020 yılında ise Güney Kıbrıs ekonomisinde yüzde 5.8 daralma ol-

·Yöresel Lezzetler·

Bafra[®] Valya

Doğadan gelen lezzet...



%100
YERLİ
DOĞAL

NEW BLACK
AKDENİZ[®]
SINCE 2008

Tadına doyamayacaksınız!

Kuzey
Kıbrıs'ın
Balık
Markası



Aldığınız her Akdeniz Ton ile
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na
katkıda bulunun.



omega
3ve6

%100
KATKISIZ



Sevket Hançerli Ticaret Ltd.

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - info@shancerli.com

“Mücadeleyi bırakmamalıyız”



SELİN CANDEMİR

İş Kadınları Derneği Başkanı

► **Ülkemizde farklı şeyler olmasını istiyorsak ufak değişimlerin, büyük gelişimlere yol açacağını unutmamalıyız.**

Her kademesinde görev yaptığı aile şirketi Offsetsan Ltd.'de bugün yönetim kurulu üyesi olarak yer alan, şirketin ikinci kuşak temsilcisi Selin Candemir, kadınların mücadeleyi bırakmadığı sürece her alanda daha başarılı olduğunu belirtti. Sivil toplum kuruluşlarında ve siyasette de aktif görev alan Selin Candemir, sorularımızı yanıtladı.

Sizi tanıyabilir miyiz?

1984 yılında Lefkoşa 'da doğdum. Lisansımı Doğu Akdeniz Üniversitesi İngilizce Öğretmenliği bölümünde tamamladıktan sonra İngiltere'de eğitimime devam ettim. Kısa süreli İngilizce öğretmenliği geçmişimden sonra hem babamın ricası, hem de hayatın getirdiği şartlar nedeni ile aktif ticaret hayatına 2006 yılında aile şirketimiz olan Offsetsan Ltd.'de ikinci nesil yönetici olarak fiilen başladım. Yıllarca verilen emeğin zorluklarının ve sorumluluklarını üzerime alarak, başarının çok emekler vererek kazanılacağını öncelikle iş hayatında öğrendim. Ülkemizin ekonomisine katkı koyan işletmelerin gelişiminin, toplumun kültürel gelişimiyle paralel olduğundan Offsetsan Ltd. ailesi olarak toplumun hem ekonomik hem de kültürel altyapısında yer almanın haklı gururu içerisindeyiz. Girişimci bir aileden geliyor olmanın, var olan işletmeye yenilikler ekleyerek sürdürülebilmenin bir kadın olarak önemini ve sorumluluklarının bilincinde çalışmalarına devam etmekteyim. Ayrıca, 2014 yılı itibarıyla, Gönyeli Belediyesi'nde Ulusal Birlik Partisi belediye meclis üyesi görevimi de sürdürmekteyim. Buna ek olarak, yıllarca

Ulusal Birlik Partisi'nin çeşitli kademelerinde görev yaptım ve şu an Merkez Yönetim Kurulu'nun tek kadın üyesiyim.

Şu anda İş Kadınları Derneği Başkanlığını yürütmektesiniz. Bu dönemde yürüttüğünüz çalışmalarınızdan bahsedebilir misiniz?

Sivil Toplum Kuruluşlarının (STK) toplumun birlik, beraberlik, dayanışma ve yardımlaşma özelliklerinin gelişmesine önemli katkılar sunar. Toplumun farklı kesimleri arasında olumlu bir bağ kurmasını sağlarken, demokrasinin gelişmesi ve güçlenmesi için de olumlu bir role sahiptir. 2016 yılından, bu yana İş Kadınları Derneği (İKD) yönetim kurulu üyesiyim. 2016-2018 yılları arasında yönetim kurulunda eğitim sorumlusu olarak görev yaptım. 2018-2020 yılları arasında ise yönetim kurulunda sekreterlik görevini yürüttüm. Temmuz 2020 tarihinde, İş Kadınları Derneği Başkanlık görevine seçildim. İş kadınları Derneği, kadınlarımızın iş dünyasındaki ve toplumdaki yerlerini hak ettikleri seviyeye getirmek ve ülke ekonomisindeki katkılarını artırmak amacını hedeflemektedir. Kadın girişimcilere yürütmekte oldukları faaliyetlerde de destek olmayı kendine vizyon ve misyon edinmiştir. Kısacası, kadınlarımızın ekonomide daha fazla yer almasına bütünün tamamlanması diye bakmaktayız. Temmuz 2020 tarihinde, pandeminin içerisinde devraldığımız 6.dönem yönetimi olarak şu ana kadar iki kez ekonomi paneli düzenledik. Ayrıca, İş dünyası dergimizin 10. sayısını Aralık ayında yayınladık. Bune ek olarak, yine her yıl düzenlediğimiz yılın kadın girişimcileri ödül töreni için jüri ile birlikte hazırlıklarımızı tamamladık, ödüller sahiplerini buldu fakat pandemi kısıtlamaları nedeni ile ödül törenimizi gerçekleştiremedik. Birçok etkinliğimiz ve eğitimlerimiz gönüllü, bir kısmı ise sponsor katkılarıyla

hayat bulmaktadır. Tüm organizasyonlarımız sonrasında, daha fazla çalışmamız gerektiği kanaatine varıp, tüm enerjimizle yeni çalışmalarımıza başlarız. Girişimciliğin, bir devlet politikası olması için gösterdiğimiz gayretin devam ettirilmesi için elimizden geleni yapma konusundaki kararlılığımızı sürdürmekteyiz. Çıkar ve karşılık beklemeden yarattığımız fayda ile küçük ya da büyük değişimler yaratabilmek gönüllülüğün, en güzel örneğidir aynı zamanda. Ülkemizde farklı şeyler olmasını istiyorsak ufak değişimlerin, büyük gelişimlere yol açacağını unutmamalıyız.

Pandemi iş hayatını nasıl etkiledi?

Covid-19 pandemisinin küresel ekonomide dünya savaşları kadar ağır bir iz bıraktığı 2020, ülkemiz açısından da zorluklarla dolu bir yıl oldu. 2020'ye umutlu ve iyi başlayan ekonomi, 11 Mart'ta görülen ilk Covid-19 vakası ile birlikte hızlı bir bozulma sürecine girdi. Özellikle nisan ve mayıs aylarında pandemi önlemleri kapsamında uygulanan sokağa çıkma yasakları ile birlikte, hem ülkemizde hem de dünyada önemli ölçekte işletme, fabrika faaliyetlerine ara vermek zorunda kaldı. Dünya ticaretindeki sert fren nedeni ile hem ihracatta hem de ithalatta büyük kayıplar yaşandı. Tüketim ve talebin azalması ile birlikte yaşanan tüm bu olumsuzluklara ek olarak, dalgalanan döviz kurları, yaşanan ekonomik krizi daha da derinleştirmiş, var olan sorunları adeta ikiye katlamıştır. Fakat, tam kapanma sonrasında, sıfır vaka ile açılmayı da maalesef avantaja çeviremedik.

Bunu, ülkemiz işletmeleri ve sektörleri için ciddi kayıp olarak düşünüyorum. Ülkemizde, hemen hemen tüm sektörler turizm ve eğitim sektörüyle ilişkilidir. Her ikisi de, pandemi nedeni ile durmuş durumdadır. Sonuç olarak, ülkemiz hem sağlık hem ekonomi yönünden sıkıntılı süreçten geçmektedir. Yılın ilk çeyreğinde gerçekleşen büyüme, ikinci çeyrekte yerini sert bir küçülmeye bıraktı. Haziran başı ile birlikte geçilen normalleşme dönemi, kredi imkanlarının da artırılması ile ekonomide toparlanma yarattı. Ancak sonbahar ile birlikte pandemide ikinci dalganın başlaması yılsonuna ilişkin umutları zayıflattı. Bu durumu atlatmanın en hızlı yolu aşı olarak görülüyor.

2021 yılından ekonomik anlamda beklentiniz nedir?

2021 yılında ekonomide yaşanacak normalleşme, en büyük beklenti haline geldi. Covid-19 salgınının kontrol altına alınması için başlayan aşı uygulaması normalleşme için tek çare olarak görülüyor. Aşıların etkin olması durumunda, 2021 yılında hızlı toparlanma ile beraber 2020 yılında meydana gelen hasarların kısmen de olsa telafi edileceğini temenni etmekteyim.

2021 yılı, ekonomide 2020'den kalan sorunlara çare aramakla geçecek gibi görünüyor.

İş dünyasında kadınları ön plana çıktığını görmekteyiz. Peki, toplumda kadının rolü nedir?

Ülkemizde genç kadın girişimcilerin varlığında artış gözlemlemekteyim. Bu ise birçok alanda başarının yükseldiği gerçeğini ortaya koyar.



Kendi aramızda birbirimizi cesaretlendiren, yükselten ve güçlendiren bir güce sahibiz. Ben de bu muazzam gücün renklerin enerjisiyle daha da artacağına, hepimizi kucaklayıp saracağına eminim. Günümüzde belki bu pandemi ile birlikte birbirimize olan ilgimiz, desteğimiz ve enerji aktarımının önemini hepimiz gördük. Hepimiz, ürettiklerimizin ülkemize ve dünyaya duyurulması arzusundayız.



Çünkü hepimiz insanlık yararına çalışıyor, üretiyor, satıyor, istihdam sağlıyor, ülkemizi kalkındırıyor ve bu çatı altında da el ele verip kimi zaman güçlerimizi birleştiriyor, kimi zamanda birbirimizden ilham alıyoruz.

Birbirimizin deneyimlerini dinliyor, daha uzun soluklu yol almış olanlarımız, yolun başındakilere enerji veriyor, örnek oluyor, en önemlisi de asla yılmamış, her zorluğa göğüs germiş olan biz kadınların başaramayacağı hiçbir şey olmadığını topluma gösteriyoruz.

**CYPRUS
PURE AIR**

CPA₃

Karanfil sokak No.1
Yukarı Girne - KKTC

0539 102 13 13

0392 815 1345

cypruspureair.com

cypruspureair

pureaircyprus@gmail.com

OZON ile Ortamdaki Virüs & Bakterileri Yok Edin!

MINI OZON

BIG OZON

Sınırlı Sayıda Üretilmiştir!

KTTO Kadın Girişimciler Komitesi Başkanı Meryem Çerkez Gürtünç:

“Ülkemizde kadın politikalarının geliştirilmesine öncülük etmek, yön vermek önceliğimiz olacaktır.”



Meryem ÇERKEZ GÜRTÜNÇ
KTTO Kadın Girişimciler Komitesi Başkanı

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Meclis Üyeleri ve sektörde faaliyet gösteren başarılı girişimcilerin de içerisinde yer aldığı iş insanlarından oluşan ve kısa bir süre önce kurulan KTTO Kadın Girişimciler Komitesi Meryem Çerkez Gürtünç başkanlığında faaliyetlerine başladı. Kıbrıs Türk Ticaret Odası çatısı altında kurulan Kadın Girişimciler Komitesi, ka-

dını hayatın her alanında destekleyerek; kadının özellikle iş dünyasındaki statüsünü, bilincini ve üretkenliğini geliştirmek, ülke ekonomisine katkısını sağlama için bizzat faaliyetlerde bulunmayı, ayrıca bu hedefleri içeren faaliyetleri desteklemeyi amaçlıyor. Komite Başkanı Meryem Çerkez Gürtünç ile ülkemizde kadının konumu ve komitenin hedeflerine ilişkin bir röportaj gerçekleştirdik.

Kadın Girişimciler Komitesi'nin amacı nedir?

Komitemizin amacı kadının ekonomi, iş dünyası ve karar mekanizmalarının tümünde yer almasına yönelik inovatif ve çağdaş çalışmalar yapmaktır. Her sektör, her yaş, her bölge ve her ölçekteki kadın girişimcileri teşvik etmek ve desteklemek önceliklerimiz olduğu gibi aynı zamanda kadın politikalarına yön vermek ve toplumsal cinsiyet kalıplarını da değiştirmek için çalışacağız.

Size ülkemizde kadına ilişkin en büyük sıkıntılar nelerdir?

Kadının hemen hemen her alanda sıkıntıları vardır. Politik katılım ve karar alma mercilerinde bulunamamak ve temsil edilmemek, eğitime erişim, finansal kaynaklara erişim, toplumsal cinsiyet kalıplarından dolayı var olan ev-iş dengesi, sağlık ve cinsiyet bazı şiddete maruz kalmak gibi. Her alanda sıkıntılar var ve KKTC'de bu konular üzerinde çalışmalar yapan yüksek öğrenim kurumları ve sivil toplum kuruluşları olmasına rağmen yine de daha fazla kolektif veriye ihtiyacımız var. Bu nedenle hem kadın çalışmaları yapan başka kurumlarla birlikte çalışmayı hedefliyoruz, hem de somut projelerle olumlu etki yaratmak istiyoruz.

Kadının ekonomideki konumu size göre ne durumdadır?

Tek kelime ile cevap verecek olsam YETERSİZ. KKTC İstatistik Kurumumuzun verilerine göre 2020 yılında kadınlarımızın sadece %33.8'i istihdam edilmişti. Bu çok üzücü ve düşük bir rakam. Esasen bunun sebeplerini inceleyip onlara çözüm aramalıyız. Kadını işgücüne katmak, kadını güçlendirmek ekonomik bağımsızlık demektir. Fakat bu da yeterli değildir. Kadınlar yeterli derecede liderlik pozisyonlarında yerlerini alamıyorlar. Aynı yetkinliklere sahip ve aynı pozisyonda olan kadın ve erkekler arasında ücret eşitsizlikleri devam etmektedir. Kadınlara 'yakıştırılan' meslekler var ve ev görevleri var. Kadınlar iş yerlerinde seslerini ve fikirlerini duyurmakta daha fazla zorlanıyor. Tüm bu engeller varken kadının

ekonomideki yeri hem rakamsal olarak yetersiz hem de liderlik pozisyonu olarak yetersiz kalıyor. Maalesef sıkıntı dünya çapında. 1995 yılında Dünya Fortune 500 Kadın CEO sayısı sıfırdı. 2019 yılında %6.6. Dünyada bu konu ile ilgili olumlu gelişmeler olması gereken hızda ilerlemiyorken, bizim ülke olarak bu konu üzerinde yapmamız gereken daha çok çalışma var. Kadınların iş yerlerinde, siyasette, sosyal ve sivil hayatta liderlik pozisyonlarında da bulunmaları elzemdir. Kariyer adımları için eşit fırsatlar sunulmalıdır. Bunun için yapısal değişimler gereklidir; kamu politikaları, iş yerleri politikalarında değişimler ve değişim için teşvikler, ev-iş dengesi alışkanlıklarında, kadınlar için işe güvenli ulaşım konularında, hatta kullanılan dilimizde bile değişimler gereklidir. Tüm bunları yaparken de kadın iş yerinde dinlenmelidir, iş yerine değer yaratan katkıları takdir edilmelidir. Sözel olarak takdir, finansal olarak, her şekilde takdir edilmelidir.

Bu konuların sadece birine örnek verecek olursam, Birleşmiş Milletler'in verdiği rakamlara göre küresel olarak bir kadının emeği ödenmeyen ev işleri için ortalama toplam 10 yılını harcıyor. Erkekler için ise küresel veri ortalama 4 yıl.

Kadının ekonomik konumunun güçlendirilmesi bir dünya gündemidir. Yer kürenin yarı popülasyonunun potansiyelinden bahsediyoruz. Cinsiyete göre değil, toplumsal kalıplara göre değil, yetkinlik ve performans dayalı ekonomik katılım. Bunu başarmak için farkındalık gerekiyor, değişim gerekiyor. 25 yıl önce Pekin Eylem Platformu'nun cinsiyet eşitliği bakımından çığır açması beklenmekteydi. Ancak, COVID-19 pandemisinin yayılmasıyla birlikte bu süreçte cinsiyet açısından elde edilen sınırlı kazanımların da kaybedilmesi riski ile dünya karşı karşıya kalmıştır.

Pandemi döneminin kadınlar üzerindeki etkisini nasıl değerlendiriyorsunuz?

COVID 19 pandemi süreci kadının ekonomiye kazandırılması ile ilgili maalesef ciddi tehlike yaratmaktadır. Mevcut ekonomik, sosyal, siyasi sistemlerdeki eşitsizliklerin daha da derinleşmesine yol açmaktadır. Çocukların okula ev ortamında çevrim içi olarak devam etmeleri, hasta ve yaşlıların bakım ihtiyaçlarının artması, sağlık sistemi üzerinde artan yük ile birlikte kadınlar için emeğin karşılığının ödenmediği çalışma koşulları artmıştır. Sosyal ve ekonomik kaygılar arttıkça, toplumsal cinsiyete dayalı şiddet de her gün artmaktadır.

Son olarak neler söylemek istersiniz?

Kadının toplumdaki sosyal, siyasi ve ekonomik statüsünü iyileştirici çalışmalar yapmak ve kadının iş dünyasındaki görünürlüğü-nün ve etkinliğinin artırılması odağı ile çalışmalarımızı yürütürken, ülkemizde kadın politikalarının geliştirilmesine öncülük etmek, yön vermek de önceliğimiz olacaktır. Bu bağlamda amaçları kadın çalışmaları olan dernek, vakıf, kurum ve kuruluşlar ile dayanışma içerisinde bir güç birliği yaratmanın öneminin farkındayız. Bu yön-de de kısa süre içerisinde adımlar atacağız. Özellikle içerisinde bulunduğumuz pandemi sürecinde kadın girişimcilere katkı ve destek sağlamak amacı ile önemli projelere imza atmaya hedefliyoruz. KTTO Kadın Girişimciler Komitesi'ne tüm iş dünyasından etkin katılım sağlaması önem arz etmektedir. Bu vesile ile girişimciliğin ülkemizde tanıtılması, yaygınlaştırılması, teşvik edilmesi için gönüllü olarak çalışmak isteyen tüm iş insanlarına işbirliği çağrısı yapmak istiyorum.

TEKNOLOJİ

Apple ortak bulamıyor

Teknoloji devi Apple, elektrikli otonom araç projesi için görüştüğü geleneksel otomotiv üreticilerinden olumlu bir yanıt alamazken, Volkswagen CEO'su nakit zengini Apple'ın sektöre girişini "mantıklı" bulsa da, Apple'ın geleneksel üreticiyi koltuğundan etmesinden korkmadıklarını açıklıyor.

ABD'li teknoloji devi Apple, otonom sürüş araç üretimi konusunda dev şirketlerle gerçekleştirmeyi planladığı işbirliğinde hayal kırıklığı yaşıyor. Şirket, Hyundai ve Kia'nın ardından Nissan'la ortak üretime yönelik görüşmelerinden de sonuç alamadı. Bu arada Alman otomotiv devi Volkswagen CEO'su Herbert Diess ise Apple'ın sektöre girmesinin mantıklı olduğunu ancak Apple'dan korkmadıklarını söylüyor. ABD'li teknoloji devi Apple'ın uzun bir süredir gündeminde yer alan otonom elektrikli araç projesi, bu kez de geleneksel otomotiv üreticilerinin işbirliğine sıcak bakmaması nedeniyle sekteye uğruyor. Elektrikli ve otonom araçlarında yer alacak yeni batarya teknolojisi ile menzili uzatmayı hedefleyen iPhone üreticisi, Kia ve Hyundai ile söz konusu proje üzerinde anlaşmaya varamamasının ardından Japon otomotivci Nissan ile gerçekleştirilen görüşmelerden de sonuç alamadı. Geçen yıl otonom araç sürüş denemelerini artıran Apple'ın projesi belirsizliğini korurken, analistler yılan hikayesine dönen Apple Car'ın gerçekleşmesi durumunda elektrikli araç sektöründe şirketleri köşeye sıkıştırabileceğini düşünüyor.

195 milyar dolar nakdi var Yılın ilk çeyrek mali sonuçlarına göre 195 milyar doların üzerinde nakdi bulunan Apple'a, otonom araç projesi için gerçekleştirdiği görüşmelerde ilk blok Hyundai ve Kia'dan geldi. Geçen ay Apple'ın olası bir otonom araç projesi için

Hyundai ile görüşmelere hazırlandığı iddia edilmiş, Hyundai ise "birçok şirketten teklif aldığını fakat henüz bir karar vermediğini" açıklamıştı. Öte yandan geçen haftalarda Güney Kore basını, Hyundai'nin alt şirketi olan otomotiv üreticisi Kia'nın Apple ile işbirliği yapmak için görüşmelere başladığını duyurmuştu.



Sadece bir ev değil, yepyeni bir yaşama kucak açmaya hazır olun.

Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen Hacı Ali kalitesinde yepyeni bir yaşam alanı doğuyor! Geç kalmayın!...

100 m2
Dükkanlar
64,000 Stg.



91 m2 Daireler

2 + 1 Daire

54,000 Stg.

132 m2 Daireler

3 + 1 Daire

65,000 Stg.



10,000 Stg. Peşinat ve ayda sadece 200 Stg taksitle



M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.

Kızılay Sokak No:1 Yenişehir / Lefkoşa Tel: 228 06 82 - 227 02 23 / Cep Tel: 0533 853 15 44
www.hacialihomes.com



2021 YILI ÜYELİĞİNİZİ ODAYA GELMEDEN E-ODA ÜZERİNDEN YENİLEYEBİLİRSİNİZ

KTTO E-ODA ile;

- ✓ Üyelik aidatınızı ödeyebilir ve ekstrenizi sorgulayabilir,
- ✓ Üye Sicil işlemlerinizi gerçekleştirebilir,
- ✓ Üye Sicil Belgenizi elektronik imzalı olarak görüntüleyebilir ve yazdırabilir,
- ✓ Üyelik bilgilerinizi güncelleyebilir,
- ✓ İhracat ve Yeşil Hat Ticareti işlemlerinin başvuru ve ödemelerini online gerçekleştirebilirsiniz.



Detaylı Bilgi İçin

(0392) 228 37 60 (Dahili 112) numaralı telefondan veya mugecinar@ktto.net
e-posta adresinden **Müge Çınar**'a ulaşabilirsiniz.

 www.ktto.net

EN İYİ PROJELER İÇİN, ÖZELLEŞTİRİLMİŞ ÇÖZÜMLER



Pencere
ve Kapılar



Sürme
Sistemler



Katlanır
Sistemler



Çatı ve
Kış bahçesi



Giydirme
cephe



Kapı kolları

Pencere, kapı, giydirme cephe, sürme doğrama, katlanır kapı, kış bahçesi ve güneş kırıcılar üreten ve ihtiyaca yönelik mühendislik çözümleri sunan Reynaers Alüminyum, yenilikçi ve sürdürülebilir alüminyum sistemleri ile Avrupa'nın lider kuruluşları arasında yer alıyor. 55 yıllık tecrübesiyle Reynaers Alüminyum, konut projelerinden ticari ve endüstriyel projelere kadar tüm sektörler için özelleştirilmiş çözümler üretmektedir.



AGAH NECAT VE KARDEŞİ LTD.

Şehit M.Ruso Cad. Lefkoşa
T: (0392) 670 02 20

W: www.necatgroup.com
f NecatGroup

Mavi Vatan, Mavi Ekonomi ve Mavi Uygarlık...



Cihangir ÖZYER-Mimar
İŞAD Genel Sekreteri-Ticaret Odası Üyesi

Karadeniz'de doğan, Ege'de büyüyen ve Akdeniz'de yaşayan bir insan olarak denize düşkün olmam gayet normaldir sanırım... Deniz kanına işler insanın...

"Bazen ısrarla yeniden evlenmem sebebi deniz aşkımdır..."
İlk kayığımı hatırlıyorum, 12-13 yaşlarındaydım... 6 metrelik küçük ahşap bir tekneydi ama bana kocaman gelirdi...

Çok zor çalışan bir "pancar" motoru vardı... Sonraları iki tekne daha oldu... Denize açıldığım ilk gün yanımdaki ağabeyler bir bardak deniz suyu içirmişlerdi... Bu ilk denize çıkanlar için bir gelenek, bir ritüeldir... Artık "midem bulanmayacak" demişlerdi ve öyle oldu... (Nedendir bilmem ama denizin ortasında fırtınanın içinde horul-horul uyuyabiliyorum ve asla midem bulanmıyor...)

Gelelim esas meseleye...

Hep düşündüğüm acı bir gerçektir bu topraklar için... Üç tarafı denizlerle çevrili bu ülke neden denizden bu kadar uzaktır ki? Kebap kültürünü benimsemiş bu millet! Neden denize ve deniz ürünlerine bu kadar ilgisizdir?

(Kimse kızmasın ama seçenlerin ve bu ülkeyi yönetenlerin folik asit ve omega-3 açısından ciddi bir bilimsel değerlendirmeden geçmesi gerektiğine inanıyorum!) İlk önceleri Akdeniz'in tuz oranı ve sıcak deniz oluşuna bağlamıştım ama araştırdıkça bunun kültürel bir eksiklik olduğunu üzülerek gördüm...

Küçük bir bilgi... Kıbrıs adasının 177 mil kıyı şeridi KKTC'ye aittir ve toplam Kıbrıs adası kıyı şeridinin %50,6 sına tekabül eder... Gelin bunu sonsuza kadar değiştirilelim ve denizcileşelim...

Denizcileşmek, önce Mavi Vatanı anlamakla başlar...

Mavi Ekonomiye evrilir ve nihayet Mavi Uygarlık bizleri ve çocuklarımızı geleceğe taşır...

Mavi Vatan nedir?

Emekli Tümamiral Cem GÜRDENİZ tarafından ortaya konulan bu doktrin (Öğreti) çok kısa bir sürede Türkiye'de büyük kabul görüp insanlar tarafından benimsendi.

Türkiye'de aristokrasiyi askerler temsil eder.

Aslında aristokrasi (Seçkinlik) anlamına gelse de bence, dünya işlerini bitirmiş ve kendisini ülkesine ve insanlığın geleceğine bilimsel ve kültürel olarak adanmış insan anlamına gelir...

Benim için dünyadaki tüm aristokratlar çok saygındır ve onlar gerçek asaleti temsil ederler...

Denizciler doğaları gereği Dünyayı gezerler ve görgüleri yüksektir, 12-13 yaşlarında giydikleri üniforma ve aldıkları eğitim adeta hepsini bir Mustafa Kemal gibi yetiştirir... Askerlere sorarsanız anneleri de babaları da adeta Devlettir...

(onlar da benim gibi asla "Devlet" kelimesini küçük harfle yazamazlar...)

Bir soru sizlere...

Askeri, Ticari ve ekonomik bir güç olan tüm ülkeler denizci değil midir? ABD, Çin, Rusya, Portekiz, İtalya, İspanya, Hollanda ve diğerleri... Onlar Dünyadaki tüm büyük Devletlerin denizci olduğunu gördüler... Cem Amiral, Komutanı için bir yazı kaleme alırken aklında şöyle bir soru vardı...

Halkımıza denizlerimizin ne kadar önemli olduğunu nasıl anlatabilirim?

"Mavi Vatan" dedi...

Mavi Vatan doktrini(Öğretisi) o gün doğdu ve tüm donanma ardından tüm Türkiye ona sahip çıktı...

Gürdeniz ve arkadaşları çeşitli kumpaslarla suçlanarak 3-4 yıl hapislerde yatarken bunun emperyalist güçler tarafından Türkiye'nin denizcileşmesinin engellenmesi ve Asya'ya itilme çabalarının bir operasyonu olduğunu biliyorlardı ama durmadılar...

Cem amiralim her zora düştüğünüzde Mustafa Kemal ATATÜRK'Ü düşünün der. O da bu mücadelenin çok zor olduğunu ve Sevilla haritasının adeta ikinci Sevr dayatması olduğunu farkındadır...

Toplumun anlamakta zorlandığı "Mavi Vatan'ın" bir siyasi proje değil bir DEVLET UYGULAMASI oluşudur.

Devlet Uygulamaları tüm toplumu bağlar! Yani DEVLET tüm kurum ve siyaseti ile hatta tüm sivil toplumuyla aynı noktaya odaklanır ve asla ödün vermez. Mavi Vatan doktrininin ilk amacı toplumda farkındalık yaratmaktır ve bu çok kısa bir sürede başarıldı.

Dünyada denizci olmayan hiçbir ülke dünya gücü değildir ve olmaz!

Bunu çok iyi bilen Amirallerimiz Donanmamızın güçlenmesi için tüm güç ve bilgi birikimleriyle çalışırken biryandan emperyalistler bu çalışmalarını durdurmak için kendi hain planlarını yürütüyorlardı...

Fetö kumasları ve 5. Kol faaliyetleri...(Bugün adamızda yapılmaya çalışıldığı gibi...)

O vatansever askerleri durduramadı!

MİL-GEM projeleri hızla ilerledi ve bugün ülke sanayisi ve donanması durdurulamaz bir ivme kazandı...

Başta, rahmetli Oramiral Özden ÖRNEK olmak üzere tüm donanma inanılmaz bir mücadele verdi.

Sevilla Haritası paçavrası...

Bu uyanışı durdurmak için her türlü pislği yapan emperyalist güçler Sevilla Üniversitesine küstah bir harita yaptırıldılar... Hiçbir hukuki dayanağı olmayan bu paçavra bize Antalya körfezi dışında neredeyse balık tutma hakkı bile vermez...

"Konu çok teknik bir konu olduğundan bu harita hakkında bilinmesi gereken tek şey şudur"

BU HARİTA BİR SAVAŞ SEBEBİDİR!

YUNANLILAR BU HARİTAYA İYİ BAKSIN! (Askeri bir haritadır ki anlayana!) Deniz hukuku "güçlülerin hukuku" biçiminde işler ve diplomasi-nin bir yolu da hak iddia ettiğiniz bölgelerde "GÜN-BOAT" diplomasisi uygulamaktır.

GÜN-BOAT diplomasisi uzun süreçli ve gövde gösterisi biçiminde yapılan bir diplomasi tarzıdır ve amacı muhatabı masaya çekmektir. Ne yazık ki 153 ada ve kayalıkta Yunanistan'ın yaptığı da benzer bir güç gösterisidir... Türkiye ve KKTC'nin önceliği (çeşitli teknik sebeplerle) Doğu Akdeniz olmalıdır. Ege sorunları ikincil ele alınmalı ve donan-

manın bir bütün halinde Doğu Akdeniz'e odaklanması sağlanmalıdır. Sanıldığına aksine Türkiye sadece kendi deniz haklarını değil KKTC'nin deniz haklarını da korumaktadır!

KKTC Halkının bilmesi gereken en önemli bilgi etrafında 200 savaş gemisinin gezdiği, Libya ve Azerbaycan çatışmalarının bizim Akdeniz dengemizi bozmak adına kurgulandığıdır... Bu ada işte bu kadar önemlidir...

İrade yürüyüşü yapanlar ise sadece bu ülkenin jeopolitiğine yüz metre yukarıdan bakabilen kifayetsiz muhterislerdir... (böyle bir coğrafyada Ankara'nın iki mahallesi kadar insan olarak bizler Türkiye'nin güvenliğini ne pahasına olursa olsun riske atamayacağımızı o "irademize" anlatmak zorundayız!)

Emperyalistler oyunu kurar ama Türkler her seferinde bozar!

Bu konularda ülkemizde amatörce de olsa en çok okuyup araştırma yapan insanlardan bir olarak söyleyebilirim ki anladığım şudur!

ÇOCUKLARIMIZIN GELECEĞİ ÇALINMAYA ÇALIŞILYOR VE UYANIK OLMAZSAK BUNU BAŞARACAKLAR!

SEVİLLA HARİTASI PAÇAVRASI

BİZİM MAVİ VATANIMIZ

Konuyla ilgili sayfalarca teknik bilgi yazabilirim ancak konuyu en güzel anlatan eserlerden biri Sn. Emekli Tümamiral Cem GÜRDENİZ'İN Aşağıdaki eseridir. Doğu Akdeniz'deki haklarımızı anlatan ve başucu kitabı olması gereken bu eser ne yazık ki bu ülkede bulunamaz! Neden?

Mavi Ekonomi ve önemi!

Mavi Vatanın askeri uygulamaları bu doktrinin uzun ama yüzdelik olarak en küçük kısmıdır...

Uyanış ardından asıl hedefimize doğru ilerleme zamanımız gelmiştir...

Ana hedef Mavi Ekonomi ve Mavi Uygarlıktır! Mavi Vatan Doktrininin ana hedefi budur!

Peki, Mavi Ekonomi nedir?

Aslında hepimiz konuya çok hatalı bir biçimde sadece doğalgaz kaynakları olarak bakarız!

Şunları hiç düşündük mü?

- 1-Su altı mineralleri. (Görece doğalgazdan 153 kat değerlidir!)
- 2-Su altı madenciliği. (Hiç duyan var mı? International Seabed Authority (ISA - Uluslararası Deniz yatağı Otoritesini kim takip eder?)
- 3-Dalga enerji kaynakları.(deniz altı dalga ve deniz içine kurulacak solar enerji santralleri)
- 4-Deniz Ticaret olanakları. (Limanlar ve serbest ticaret bölgeleri)
- 5-Deniz turizm olanakları. (Marinalar ve deniz araçları)
- 6-Balıkçılık.

Ve diğer ekonomik olanaklar...

Örneğin: Bu kadar tuzlu bir denize sahip olan bu ülkede bir tuzla neden yapılıp deniz tuzu üretilmez ki!

İcat çıkartın...

Bizlere yıllardır icat çıkarmayın diyenlere inat, icat çıkartın...

Bu yazı çok uzatılabilir ama sadece bir-iki konu bile beynimizi tokatlamaya yetecektir tabii... ANLAYANA!

Karpaz açıklarında uluslar arası sularda Kırmızı karides çıkar bilen var mı?

Kim avlar bilen var mı?

Ürünün değerini bilen var mı?

Kırmızı karides Akdeniz'de birkaç noktada çıkar örneğin Libya...

Libya sahil güvenliği avlanmaya gelen İtalyan balıkçılara ateş açar ve

asla bu ürünü avlamalarına izin vermez...

Senin Karpaz açıklarındaki 1 kg 83 Euro olan Kırmızı karidesini ki 10 tanesi 1 kg gelir... Sicilyalı balıkçılar, İsraili balıkçılar ve Suriye'nin (Savaş öncesi) resmi devlet gemileri avlarken sen bakarsın...

Şaşırdık mı? HAYIR...

Senin 1 kg fiyatı 36 Dolar olan Orkinosunu Dünya gelir avlar sen bakarsın...

Şaşırdık mı? HAYIR...

Doğru "sirküler" düzenlemesi ve yetersiz denetimden ülkenin kaynaklarını "bedavadan" sömürürler...

Şaşırdık mı? HAYIR...

Biz bunları kafaya takıp araştırmaya başlayınca bilimsel raporları okumaya başladık...

DAÜ diyor ki!

Akdeniz'de 470 tür yaşar...

KKTC'de tespit edilen 160 türdür...

ARAŞTIRMA YAPILMALIDIR...

BUNLAR YÜKSEK GELİR GETİREN EKONOMİK DEĞERLERDİR...

Diyor... Dinleyen var mı? HAYIR!

Şaşırdık mı? HAYIR...

Bu raporu okuyan bizler ne yaptı sizce?

Akdeniz Üniversitesi su ürünleri fakültesi dekanı Sn.Cengiz DEVAL hocamı aradık...

Neden mi?

Ülkesinin 3 tarafı denizlerle çevrili, 19 üniversitesi olan bu ülkede bir tek su ürünleri fakültesi yok da ondan...

Tıpkı uçan hocalar tarafından yönetilen tek bir Ziraat fakültemiz olması gibi!!!

Şaşırdık mı? HAYIR...

NEYİ BECEREBİLDİK Kİ?

Adam feryat figan biz para filan istemiyoruz Üniversitemizin araştırma gemisinin mazot ve iaşesini karşılayın gelip 180 dikey kesitle tüm deniz ürünlerinizi tespit edelim ve ona göre lisans, üretim ve planlama yapın der...

Yapacak mıyız? HAYIR...

"Bir Kuşak Bir Yol'u" anladık mı? Yunanlılar ve Rumlarımız emperyalist güçlerin "uşağı" olarak Çin'e atacakları kazığı ve Çin Devleti'nin arayışlarını değerlendirebildik mi?

HAYIR...

İşte böyle kumda oynatırlar bizi!

Odaklanman gereken yerler yerine bu kifayetsiz muhterislerin ardından gidenlerin sadece birkaç ürün üzerinden gelir kaybıdır bahsettiğim...

Devlet olamayan, bencil, kibirli, menfaatçi ve çocuklarının geleceğini düşünmeyen bir beceriksizler toplumuna dönüşmedik mi sizce?

Kızmayın az bile saydım...

Bıktım okumuş cahilleri dinlemekten...

Ya da satılmış etki ajanlarını...

UYANMA VAKTİDİR DOSTLAR!

Önce özeleştirimizi yapmalıyız ki hakikate ulaşalım...

Mavi Uygarlık Nedir...

İşte tüm bu yukarıda saydıklarımız konuları anlayıp "Denizcileşmek" konusunda atacağımız adımlar gerçek vatanseverlerin birincil görevidir. Mavi Uygarlık Türklerin Denizcileşmesi ve gelecek kuşakların zenginleşmesi ve özgürleşmesi olacaktır.

Bu yazıyı kaç kişi anlar ya da dikkate alır bilemem ama Mustafa Kemal ATATÜRK'ÜN bize gösterdiği yol budur!

ADA DÖŞEME EVİ LTD.

Eviniz için en iyi seçim...



Telefon:0542 873 05 63 - 0533 861 83 94
Adres:33/35 MAHMUT PAŞA SOKAK SURLARIÇI LEFKOŞA
E-mail:info@adadoseme.com - www.adadoseme.com

KIBRIS ARENA

Tarafız haber

Çevrenizde yaşanan olaylara

sessiz kalmayın!

0533 820 00 07

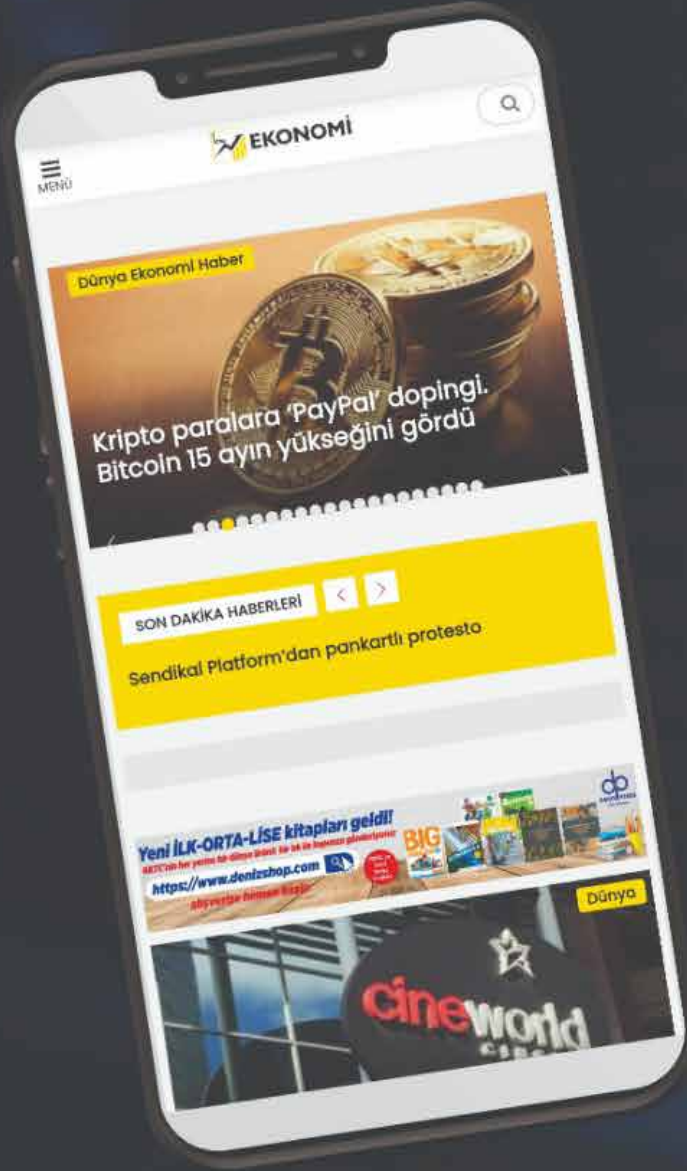


www.kibrisarena.com



EKONOMİ

YAYIN HAYATINA BAŞLADI



Ülkemizdeki ve dünyadaki ekonomi haberleri ve gelişmeleri, piyasalardaki son durum ve iş dünyasına dair tüm bilgileri takip edebileceğiniz ve aylık olarak yayımlanan **Ekonomi Gazetemizdeki** röportajlara da ulaşabileceğiniz **KTTO Ekonomi Gazetesi** haber portalı yayın hayatına başlamıştır.

Haber portalına telefon uygulamasından, Facebook ve internet sayfasından ulaşabilirsiniz.

www.kttoekonomigazetesi.com

[@kttoekonomigazetesi](https://www.facebook.com/kttoekonomigazetesi)



KKTC'DE EKONOMİNİN NABZINI TUTUYORUZ...

Alişverişte Lider!
Leader in shopping!

ATLEKS SANVERLER
Önder
ALİŞVERİŞ MERKEZLERİ



Mağusa AVM



Lefkoşa AVM



Çok katlı mağaza! / Department stores!

www.facebook.com/OnderAlisverisMerkezi
www.onderalisverismerkezi.com



LEFKOŞA | MAĞUSA 444 33 22

Kredi Kartına Bol Taksit İmkkanı! / Plenty of credit card installments!



KUZEY KIBRIS

doğa kültür tarih



Neyin peşinde olursanız olun,
onu Kuzey Kıbrıs'ta

bulacaksınız!



OKUT VE
KEŞFET
visit
ncy
.COM



Yakınlarda, sağlık, güvenlik ve hijyen protokolleri Kuzey Kıbrıs genelinde uygulanmaktadır.

#visitncy #guvendekal

ŞENAL PLASTİK

Pet Kavanozlar



Yöresel lezzetlerimizi
en iyi şekilde saklamanıza
yardımcı oluyoruz...

Pet Şişeler



Bidonlar



FABRİKA MERKEZ

+90 392 365 46 00
+90 533 850 50 10
+90 392 365 42 44
info@senalplastik.com
OSB. L'şa ana yolu üzeri/ M'sa

LEFKOŞA ŞUBE

+90 392 225 38 43
+90 533 850 50 11
+90 392 227 51 19
OSB. 2. Cadde No:4 /
Lefkoşa

MAĞUSA TERMİNAL

+90 392 366 33 34
+90 392 365 42 44
Ayhan Niyazi Sk. Otobüs Terminal
Yanı Baykal / Gazimağusa

Senal Plastik

senalplastik
www.senalplastik.com
0533 850 50 10

Sahibi:
Kıbrıs Türk Ticaret
Odası (a)
Turgay DENİZ

Genel Yayın Yönetmeni
Deniz GÜRGÖZE

**KTTO Haber ve Yazı İşleri
Müdürü**
Gizem Y. DAVULCU

KTTO Yayın Danışmanı
Omaç CİN (YK Üyesi)

KTTO Editör
Gözde ÖZ

Reklam, Pazarlama ve İletişim
Növbetçisi GÜRTAY

Grafik Tasarım
Nazire BÜYÜKOĞLU

Reklam Tasarımı
Safiye ÖZYÜREKLİLER

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Merkez İletişim

Adres: 90 Bedrettin Demirel Caddesi Lefkoşa
Tel: +90 (392) 228 37 60, +90(392) 228 36 45
Fax: +90 (392) 227 07 82
E-Posta: ktto@ktto.net

Mesarya Ajans İletişim

Adres: 1. Sok. No: 41, Taşköy
Tel: 0 392 225 65 95 - 0548 855 00 41
E-mail: mesarya.ajans@gmail.com

Baskı: Okman Printing LTD.