

## “2017 YILINDAN BERİ TEŞVİKLERİMİZ ÖDENMİYOR”

➤ Acapulco Resort Convetion SPA  
Hotel Yönetim Kurulu Üyesi İçim  
Çağiner Kavuklu, pandeminin tüm  
dünyada olduğu gibi ülkemizde de  
turizm sektörüne darbe vurduğuna  
değindi.



İçim Çağiner 2'de



Kıbrıs Türk Ticaret Odası 57. Çalışma Dönemi  
9. Genişletilmiş Meclis Toplantısı'nı The Arkın  
Colony Hotel'de gerçekleştirdi

Girne bölgesi  
Milletvekilleri , İlçe  
Kaymakamı ve  
Belediye Başkanı'nın da  
davetli olduğu Meclis  
Toplantısına Bölge  
Milletvekilleri ; Kutlu  
Evren, Ünal Üstel,

Özdemir Berova, Fazilet  
Özdenefe, İzlem Gürçağ,  
Fikri Toros, Jale Refik  
Rogers, Erek Çağatay,  
Koral Çağman, İlçe  
Kaymakamı Sinan Güneş  
ve Girne Belediye  
Başkanı Nidai Güngördü

## AYIN KONUSU



## MERYEM ÇERKEZ

## BU YIL TURİZM BİTTİ...

Bu yıl turizm bitti. Kolayca sarf edilen, tertipli, kısa bir cümle. Peki bizim için gerçek anlamı ne? Bizim için derken, sadece turizm sektörü emekçileri ve turizm paydaşları için değil, tüm ülke olarak soruyorum, bizim için bu cümlenin anlamı ne?

KKTC için turizm sektörünün, gayri safi milli hasılaya bir milyar dolara yakın katkı yarattığı gerçeği bir yana, sadece istihdam ettiği çalışan sayısı 25.000'dir. Turizmin dokunmadığı kişi yoktur bu ülkede. Yarattığı katkının da tümü geri devlet bütçesinde kullanılıyor. Bu nedenle tekrar ediyorum ki turizmin dokunmadığı kişi yoktur bu ülkede. Kolay tahmin edilebileceği üzere, turizmden olumlu veya olumsuz etkilenen paydaşları olmuştur. Örneğin; taşımacılar, rehberler haricinde, yarattığı insan dolaşımı sayesinde ülkemizde artan tüketim ile, sanayi sektöründen perakende sektörüne, eğlence sektöründen, yiyecek-içecek sektörüne, mobilyacıdan, çiçekçisine, fotoğrafçısına kadar etkili. Bunlar sadece özel sektör kalemleri. KTTO Ekonomi Bülteni 2020 III. Çeyrek'de yayımlandığı gibi, Eylül 2020 itibarıyla KKTC Maliye Bakanlığı'ndan alınan verilere göre; eski eser, müze ve ören gelirinde "-66,3%", Ercan Havaalanı özelleştirme gelirlerinde ise "-60,5%" azalma olmuştur. Dış ticaret dengesi, turizm gelirleri sıfıra yakın olduğundan önceki yıllara göre kat kat açık vermiştir. Aslında biz kendi ülkemizde bile turizmi doğru anlatamamışız. Önemi hiç anlatamamışız ki, maalesef kendi yerli halkımızın büyük çoğunluğu bile turizmimizin sadece casino turizmi olduğu düşünüyor. Her yapılan açılım, casinolara yarayacak veya yarayamayacak diye değerlendiriliyor. KKTC sadece casino turizmi yapmıyor, ancak casino turizminden çok ciddi kazancı var. İlave olarak kumar turizmi Güney komşularımızın da bizden örnek olarak alıp başladığı bir turizm alanı olmuştur. Nasıl ki sağlık, özel ilgi, deniz-kum-güneş turizmi varsa, bu da bir turizm modelidir. Ancak sadece bu model mevcut değildir... Bu ülkede golf turizmi var, marina turizmi var, bir üzüm bağı olan ve yerli şarap üreten turistik tesisimiz var, Lefkoşa Surlarıçığı'nde butik konseptte, şehrin tarihini yaşatan bir çok otel var, eko turizm var, sağlık turizmi var. Her ölçekte kendi misafirini kendini farklı kılan özellikleriyle ağırlayan yüzlerce tesis var. Ekonomik katkısı dışında ise manevi ve siyasi bir katkısı var turizmin. Kendimizi anlatma arenasıdır aslında ki, KKTC olarak buna çok ihtiyacımız var. Turizmci ülke tanıtımı yapıyor, ülkesine dıştan misafir getiriyor, gerçeklerimizle tanıştıyor. Gelenlere nasıl bir ülkede yaşadığımızı, kültürümüzü, sevdiğimizimizi, değerlerimizi yaşıyor. COVID-19 şartlarında sağlık ve ekonomi dengesini her ülke kurmaya çalışırken, en çok etkilenen sektörler - ki tartışmasız turizm bunların önde gelenidir - gerekli destek verilmiştir. Bizim için çözüm ya daha kapsamlı destek programlarının oluşturulmasında, ya da sağlık ve ekonomi dengelerini güvenli turizm modeli ile uygulayarak düzenlemekten geçer. COVID-19 süresince "güvenli ülke, güvenli turizm" anlayışı ile gerekli adımlar ne yazık ki atılmadı. Ama atılabilir. Bir bilinmeyene karşı sağlık açısından verilerimize bakıldığı zaman başarılı bir süreç geçirmekteyiz. Bu dengeyi ekonomik olarak da sağlayabiliriz. Ancak bu dengeyi ekonomik olarak dışardan sağlayabiliriz. Eğer ki izolasyonlara, direkt uçuşların olmamasına, uluslararası arenada tanınırlık olmamasına, tanıtım bütçemizin olmamasına, istikrarlı bir turizm politikası olmamasına rağmen, bu ülkenin turizmcileri dünyada görülmemiş şekilde tüm ekonomik riskleri alıp turizm yapıyorlarsa, emin olun ki güvenli turizm de yapabilirler. Bunun için destek gerekir, devletten, halktan destek gerekir. O destek gelmezse, ülkemizin ekonomik devri ölüme terk edilmiş olacak. Halkımızdan panik olmadan, sağlık önlemlerini uygulayarak yapılacak girişlere destek vermelerini isterken; devlete ise, doğru şekilde ülke kategorilerini belirleyerek ulaşımı kolaylaştırmaya, desteklemeye ve güvenli turizm tanıtımını yapmaya ilişkin ihtiyaç duyulan gerekliliği vurgulamalıyız. Bu yıl bitmiş olsa da 2021 için henüz geç değil. Doğru turizm politikası ile ülke ekonomimizin lokomotifini tekrardan canlandırabiliriz.

## "2017 YILINDAN BERİ TEŞVİKLERİMİZ ÖDENMİYOR"

Acapulco Resort Convetion SPA Hotel Yönetim Kurulu Üyesi İçim Çağınar Kavuklu, pandeminin tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de turizm sektörüne darbe vurduğuna değindi.

Acapulco Resort Convetion SPA Hotel Yönetim Kurulu Üyesi İçim Çağınar Kavuklu Ekonomi'ye konuştu, sektörde yaşanan sorunları değerlendirdi. Turizm sektöründe yıllardır hizmet veren Acapulco Otel YK Üyesi Kavuklu, 2017 yılında ödenmesi gereken teşviklerin ödenmediğini söyleyerek, bu bağlamda birçok projenin de yarım kaldığına dikkat çekti.

### Dünyada ilk 10 sıradayız

Şu an Covid-19 salgını ile mücadelede başarı gösteren ilk on ülkeden biriyiz. Bu başarının altında elbette ki Sağlık Bakanlığı ve halkımız vardır. Sağlık Bakanlığı bu süreci çok iyi yönetti. Biz pozitif sayısı en az olan ülkelerden biri olarak turizm açısından avantaja döndürebildik. Şu an uçuşların az olması ile bunu dezavantaja çevirdik. Eğer pandemi hastanemiz zamanında yapılmış olsaydı belki de bu bizim için büyük bir avantaj sayılacaktı. Sağlık altyapımız tamam olsaydı yaz ayı iyi bir şekilde geçecekti.

### Yaz ayı çok sıkıntılı geçti

Yaz ayını çok kötü bir şekilde geçirdik. Turizm açısından büyük zararlar oldu. Bu zararları kolay kolay karşılayamayacağız. 5 yıl geriye gittiğimizi söyleyebilirim. Biz kalifiye elemanlarımızı

kaybetmemek için onları bu süreçte işten uzaklaştırmadık. Bazı oteller kapılarına kilit vururken biz 450 çalışanımızla bugünlere geldik. Bu süreçte kimseyi mağdur etmedik. Bu süreç bizim için çok zordu. Yasal yükümlülüklerimizi de yerine getirdik, maaşları da zamanında tam olarak ödedik. Normalde eğer iyi bir yaz sezonu geçirmiş olsaydık, hiç sorunsuz kışı atlatabilirdik. Ama yazı çok kötü bir şekilde geçirdik.

### İç turizme yöneldik

Bu süreçte iç turizme yöneldik. KKTC halkının bizi çok sevdiğine inanıyoruz. Her zaman bizi destekliyorlar. Bu süreçte onlar da tedirgin oldu. Kıbrıslı Türkler en fazla bizi tercih ettiler fakat yine kapasitemizin altında bir sezon geçirdik. 850 odalı bir otelde tüm odaların bu süreçte dolu olması mümkün değildi.

### Güney'den geçiş olsaydı yazı iyi şekilde atlatabilirdik

Güney geçişlere izin vermiş olsaydı yazı çok farklı bir şekilde kapatmış olacaktık. Online satışlarımız olsun acentelerle ilgili satışlarımız olsun Güney'den geçişle Kuzey'e alabileceğimiz çok turist vardı. Hepsi iptal oldu ve ödemeleri de geri ödendi. Şu an yapılacaksa sadece charter seferler yapılabilir ki turisti ülkesinden direkt olarak alınıp



### AVRUPA STANDARTLARINDA 2 SAHA

Acapulco Resort Convetion SPA Hotel bünyesinde hizmete giren ve ülkenin ihtiyaçları arasında bulunan iki adet Avrupa standartlarındaki sahamız geçtiğimiz yıl hizmete girdi. KKTC'de uluslararası standartlarda ilk tesis olma özelliğine sahip sahamız ülkemiz futbol takımlarına da büyük bir katkı sağlayacaktır.



buraya getirsin fakat bunu hiçbir acente yapmaz. Kimse elini taşın altına koymak istemiyor.

2017 yılından beri teşviklerimizi alamıyoruz

Öte yandan, charter sefer uygulayan belli başlı şirketler var ve 2017 yılından beri kimse teşviklerini alamıyor. Yani bize 2017 yılında ödenmesi gereken teşvikler 2020 yılının sonu olmasına rağmen halen ödenmedi. O zamanki döviz kuruna göre Türk Lirası olarak hanemize yazılan teşvikler, bugünkü kurla sıfırlanmış durumda. Otellerin ve uçak firmalarının hepsini kendi öz kaynaklarımızdan ödedik.

#### Kışı gözden çıkardık

Büyük oteller için devlet kredi desteği sağladı. Personel maaş yardımı ve sosyal yatırımlarla ilgili bir takım kolaylıklar yaptı. Biz çok zengin bir ülke değiliz. Devletimiz de elinden geleni, yapılabileceğini yaptı. Pandemi hastanesi önceden yapılmış olsaydı bu yazı daha iyi geçirebilirdik. Ama şimdi kışı da biz gözden çıkarmış durumdayız. Önümüzü şu an göremiyoruz. Tüm yatırımlarımız yarım kaldı.

Kış turizm için Covid-19 öncesi tüm yatırımlarımızı yapmıştık, otelimizin arka kısmında dünya standartlarında bir tesis kurduk. Seminerler ve kongreler için hazırдық. Yine kış turizmine katkı koyabilmek için geçen yıl hizmete giren 2 tane Avrupa standartlarında futbol sahamız var.

KKTC'de uluslararası standartlarda ilk tesis olma özelliğine sahip sahamız ülkemiz futbol takımlarına da büyük bir katkı sağlayacaktır ancak Covid-19 Mart ayında başladığından bugüne kadar sahamız kullanılmadı fakat biz gereken bakımını sağlıyoruz.

#### Uçak bilet fiyatları çok pahalı

Kış turizmi için Türkiye'den Kıbrıs'a en iyi tatil satışı yapan bir acente ile görüştük. Onlara, KKTC'de Covid-19 salgınının olmadığını, pozitif vaka sayısının çok az olduğunu söyledik. Burada misafirlerini ağırlayabileceklerini ve hiçbir sorun yaşamayacaklarını belirttik. Buraya gelecek olan turistlerin hem karantina sürecini otelimizde geçirebileceklerini hem de Covid-19'dan da korunmuş olacaklarını söyledik. Ama maalesef acente

buna sıcak bakmadı. Çünkü uçak bilet fiyatları astronomik şekilde yükseldi.

Bu süreçte birçok kişi işsiz kaldı ve insanların bütçesi etkilendi. Turizm sektörü lokomotif sektördür. Bu sektör etkilendi mi tüm sektörler de etkilenir. Şu an bilet fiyatları insanların yurt dışına gitmesine büyük bir engel teşkil ediyor.

2021'den umutsuz değiliz ama karar alma mekanizması yavaş işliyor

Turizm veya Ulaştırma Bakanlığı'nın karar alma sıkıntısı var. 2021 Mayıs ayında yaz turizmi için bir şeyler yapmayı hedef almışsak eğer bunu da bize en yakın olan ülke Türkiye ile açılım başlatmalıyız.

Uçuşların ne olacağı ile ilgili şu an bilgimiz yok. Geçmişte de uçuşlarla ilgili bazı sıkıntılar yaşadık. Sefer sayılarındaki yetersizlik ve uçak bilet fiyatlarının yüksek oluşu bizi etkileyen faktörler arasındaydı. Yani öncelikle ülke olarak 2021 yılı için uçak hazırlığı yapmamız şarttır.

Maalesef 2021'de önümüzü göremediğimiz için hedefimiz de net değil. Hedefimizi de belirleyebilmemiz için aşının çıkış tarihini net olarak bilmemiz gerekir. Avrupa veya Türkiye'nin tam olarak ne zaman aşılanmış olması da önem arz ediyor. Yani aşının Mart ayında satışa çıkacağını duyduk ama bu aşı toplumun kaçta kaçına ulaşacak bilmiyoruz.

Grip aşısının bile bulunmasında zorlandığımız bu dönemde Covid-19 aşısını bulabilecek miyiz? Bilmiyoruz. Ama şuna inanıyorum ki aşı turizmi olumlu yönde çok etkileyecek. Aşı olumlu etkiler yaratacak bu yüzden aşının bize ulaşma tarihi çok önemlidir.

#### Ev karantinası çözüm değildir

Şu anki karantina uygulaması en doğru uygulamadır. Yani ev karantinasında biz kendi kendimizi kandırmış olacağız. Herkesin yedek bir evi varsa sorun yok ama karantinaya alınacak kişi ailesi ile birlikte kalacaksa bu insanlar ailesini de ailesinin de görüştüğü insanları da riske atacaktır. Burada bir tezatlık vardır.

## 231 YIL SONRA BİR İLK



**Gözde Erkanat**  
(KTTO Ekonomi Uzmanı)

Oldukça hareketli geçen seçim maratonunun ardından Cumhuriyetçi parti'nin adayı Donald Trump'ı geride bırakarak ABD'nin yeni başkanı olan Joe Biden hızla kabine kurma çalışmalarına başladı. Yeni kabineye ilişkin dedikodular kulislere konuşuluyor. 2014 yılında ABD Merkez Bankası (Fed)'nin ilk kadın başkanı olan Janet Yellen, Biden tarafından hazine bakanlığına düşünülüyor. Fed eski başkanı Jellen, göreve gelmesi durumunda 231 yıllık geçmişte sahip ABD hazinesinin ilk kadın hazine bakanı olacak.

Yellen'in Fed başkanlığı döneminde ABD'de işsizlik oranı %6.7'den %4.1'e gerilemişti. Eski Fed başkanı'nın, ekonominin patronu olacağı haberleri piyasaya olumlu yansıdı. S&P 500'de %0.6 ve Dow Jones'ta %1.2'lik yükseliş yaşandı. Yellen'in göreve gelmesi durumunda geniş çaplı bir destek paketine öncelik vermesi bekleniyor.

### EURO BÖLGESİ 3. ÇEYREKTE BÜYÜDÜ

Koronavirüs (Covid-19) salgını nedeniyle ikinci çeyrekte Euro Bölgesi %11.8, AB de % 11.4 oranında rekor seviyelerde küçülmüştü. Avrupa İstatistik Ofisi (Eurostat), Avrupa Birliği ve Euro Bölgesi'nin 2020 yılı üçüncü çeyrek büyüme oranlarını yayımladı.

Euro Bölgesi 2020'nin üçüncü çeyreğinde bir önceki çeyreğe kıyasla %12.7 büyüme kaydetti. Avrupa Birliği'nin (AB) tamamında ise ekonomi % 12.1 büyüdü. AB'de mevsimsellikten arındırılmış Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYH), bu yılın üçüncü çeyreğinde önceki çeyreğe kıyasla % 12.1 artarken, 2019'un üçüncü çeyreğine göre ise % 3.9'luk düşüş gösterdi. 19 üyeli Euro Bölgesi'nde mevsimsellikten arındırılmış GSYH, 2020'nin üçüncü çeyreğinde bir önceki çeyreğe kıyasla %

12.7 artarken, 2019'un 3.çeyreğine göre ise %4.3 geriledi. GSYH, üçüncü çeyrekte ikinci çeyreğe kıyasla Fransa'da % 18.2, İspanya'da % 16.7, İtalya'da %16.1, Belçika'da % 10.7, Almanya'da % 8.2 oranında yükseldi.

### KATAR, BORSA İSTANBUL'A ORTAK OLUYOR

2013 yılında ABD'li Nasdaq şirketine hisse satışı ile gündeme gelen Borsa İstanbul, Eylül 2018'de Nasdaq hisselerinin tekrardan Türkiye Varlık Fonu'na (TVF) devredilmesi ile gündem olmuştu. TVF halihazırda yüzde 90,6'lık payıyla Borsa İstanbul'un en büyük pay sahibi konumundadır.

Ancak yeni hisse devri ile pay oranları yeniden şekillenecek. Türkiye Varlık Fonu (TVF) ve Katar Yatırım Fonu (QIA), Borsa İstanbul'un yüzde 10'luk payının QIA'ya devredilmesi için mutabakat anlaşması imzaladı. 2017 yılında yabancı yatırımcılar içindeki payı yüzde 4 olan Katarlı yatırımcıların, 2019 yılı sonundaki payı yüzde 20, Ocak 2020'de ise yüzde 25,9 olmuştu. Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) verilerine göre, Katarlı yatırımcıların Haziran 2019'da portföy büyüklüğü 16 milyar lira iken, 2019 sonunda yüzde 266 artarak 58,6 milyar lira oldu.

### KUZEY KIBRIS EKONOMİSİ

K.K.T.C İstatistik Kurumu tarafından aylık olarak açıklanan Tüketici Fiyatları Endeksi (TÜFE) verilerine göre, Ekim ayında bir önceki aya göre %1.04, 2019 yılının Ekim ayına göre %12.82 artış gerçekleşti. 3 buçuk milyar lirayı aşan devlet borçları konuşuluren, K.K.T.C Maliye Bakanlığı 100 milyon TL daha borçlanacağını açıkladı. K.K.T.C. Merkez Bankası'nın konuyla ilgili yaptığı duyuruda, borçlanmanın Türk Lirası cinsinden, çoklu fiyat ve iskontolu olarak gerçekleşecek ihalenin senet türü 'Hazine Bonosu' olarak gerçekleşeceğini belirtti. Kamu ve özel sektör borçlanarak krizle mücadele etmeye çalışırken, hızlı ve etkili karar alması beklenen hükümetin halen kurulamaması, piyasalarda güven azaltıyor.

## KTTO'YA SAĞLIK BAKANLIĞIN'DAN PLAKET



Sağlık Bakanı Ali Pili, Kibris Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz'e pandemi

süresince KTTO'nun yaptığı katkılara ilişkin teşekkür plaketi takdim etti.

## ÜNİVERSİTELER BİRLİĞİ KTTO'YU ZİYARET ETTİ



Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz, YK Üyesi Omaç Cin ve YK Üyesi Yusuf Acemoğlu; Kıbrıs Üniversiteler Birliği Başkanı Serhat Akpınar, Arkin Yaratıcı Sanatlar ve Tasarım Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Asım

Vehbi, Kıbrıs Sağlık ve Toplum Bilimleri Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İbrahim Levent Taner, Kıbrıs İlim Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Bülend Göksel'in ziyaretini kabul etti.



## "KTTO'YU DUYURMAYA DEVAM EDECEĞİZ"

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Başkanı Turgay Deniz ve beraberindeki Oda Yönetim Kurulu üyeleri Bayrak Radyo Televizyon Kurumu Müdürü Meryem Özkurt'u ziyaret etti. Turgay Deniz ziyareti

sırasında yaptığı konuşmada KTTO'nun anlattı. BRTK Müdürü Meryem Özkurt, KTTO'nun çalışmalarını yakından takip ettiklerini ve faaliyetlerini halka duyurmaya devam edeceklerini kaydetti.





# ŞENAL PLASTİK

## Pet Kavanozlar



Yöresel lezzetlerimizi  
en iyi şekilde saklamanıza  
yardımcı oluyoruz...

## Pet Şişeler



## Bidonlar



Turnip

### FABRİKA MERKEZ

+90 392 365 46 00  
+90 533 850 50 10  
+90 392 365 42 44  
info@senalplastik.com  
OSB. L/Şa ana yolu üzeri/ M/Şa

### LEFKOŞA ŞUBE

+90 392 225 38 43  
+90 533 850 50 11  
+90 392 227 51 19  
OSB. 2. Cadde No:4 /  
Lefkoşa

### MAĞUSA TERMİNAL

+90 392 366 33 34  
+90 392 365 42 44  
Ayhan Niyazi Sk. Otobüs Terminal  
Yanı Baykal / Gazimağusa



Senal Plastik



senalplastik



www.senalplastik.com



0533 850 50 10



**KEMAL ALTUNCUOĞLU** Kıbrıs Türk Esnaf ve Sanatkârlar Kredi Kefalet Merkez Kooperatifi Başkanı Kemal Altuncuoğlu, iş insanlarına can suyu niteliğinde kredi imkanı sunduklarını ve bu imkanlar sayesinde birçok esnafın kalkınmasına büyük katkı sağladıklarını ifade etti.

# İş insanlarına can suyu

## “Adadaki tüm sektörler kredi veriyoruz”

Kooperatif 2010 yılında kuruldu. Adadaki 240 kooperatif gibi mukayitlik ve başbakanlık tarafından onaylandı. Kooperatif, yapılan girişimler sonucunda 2017 yılında Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı'na bağlandı. Türkiye'de Bakanlar Kurulu'ndan geçti ve meclisten onaylandı. Ülkemizdekiler, “Türkiye'deki esnaf nelerden faydalanıyorsa, bizde burada faydalanalım” diyordu.

İşte bunu yapabilmenin yolu, Türkiye'deki bir kuruma veya bakanlığa bağlanmaktan geçer. Biz de 2017 yılının Nisan ayında Türkiye'ye bağlanınca Türkiye'deki 20 milyon esnaf nasıl kredi alıyorsa otomatikman ülkemizdekilerin de aynı şartlarda almasını sağladık. Şartların hiçbirini de değiştirmedik ve zor şartları da kolaylaştırdık. Örneğin, Türkiye'de 1 Türk Lirası'nı dahi ipotek ile alırsınız. Biz burada bunu 50'ye kadar kefil, 50'den 100'e kadar taşınır bir araç ipotegi ile yaptık.

Bu gibi kolaylıklar ve ayrıcalıklar Türkiye'de de yoktur. Gerisini de taşınmaz

mal ile devam ettirdik. Bunun dışında en önemli adımımız, ülkemizdeki küçük esnaf dediğimiz esnaf bile limitet şirket olmuştur. Şahsi şirketten çok, limitet şirketimiz var. Bu artık alışkanlık haline gelmişti. Bizde limitet şirketlerin kredi almasını sağlamak için başvuruda bulunduk. Bakanlar Kurulu ve meclisten onaylattırdık ve artık tüm şirketler gelip bizlerden kredi alabilirler. Önceden de bütün işletmeler ve şahıs şirketleri alabiliyordu ama biz tekrar Türkiye'ye başvurduk ve dönemin bakanıyla görüşerek, limitet şirketlerin de kullanabilmelerini istedik. Kendileri hiç itiraz etmeden kabul ettiler. Daha sonra hayvancılardan kredi müracaatları geldi. “Hayvancılara da verelim” dedik ve Türkiye'yi aradık. Kendileri, “Karar sizin. Yapılabilirse kredi verin” dedi. Hayvancılara da artık kredi veriyoruz. Kısacası adadaki tüm sektörler kredi veriyoruz.

## “%4 - %5 faizle kredi imkanından faydalanmak muhteşem bir ayrıcalıktır”

Normal işletme kredisi 5 yıllık vade ile 225,000 TL'dir. Ancak iş yerine traktör, kamyonet alacaksa eğer 500,000 TL ile vade ile verilebilir. 225,000 TL ile alınan krediler de proforma fatura istemiyoruz. İstenilen yerde kullanılabilir. İstiyorsa düğün, kira, ev, dükkan gibi istenilen her yerde kullanılabilir. Ancak diğer büyük kredilerde şart vardır. Bizler esnafımızı kiradan kurtarmak istiyoruz. Esnafı, iş

yerinin sahibi yapmak istiyoruz. Bundan dolayı 500,000 TL'lik kredi veriyoruz ve 10 yıllık vaat ile ödenebilmesini sağlıyoruz. Bu sayede esnafı mal sahibi yapıyoruz. Öte yandan iş yerine araç lazım ise eğer, gidip %20 - 24 faizle araç alınacağına %4 - %5 faizle 10 yıllık vaat ile kredi imkanı sunuyoruz. Özellikle bu kredi avantajlarımızdan birçok kişi yararlandı.

Taksiler Tİ, esnaf mal sahibi oldu, birçok işletme araba veya kamyonet aldı.

Özellikle %4 - %5 faizle kredi imkanından faydalanmak muhteşem bir ayrıcalıktır. Örneğin 100,000 TL kredi alındığında 5 yıl sonra 116,000 TL ödeniyor.

**Bizim derdimiz üyelik ile değildir. Merkez bankasının risk raporunda sorunu olan kimseye, kredi vermiyoruz. Silinmeden, temize getirilmeden kredi vermemiz mümkün değildir.**

**Bunun dışında kefilde ve bilanço da problem var ise eğer halledilir.**

**Bundan dolayı 200,000 TL kredi imkanı isteyen birisine 150,000 verebiliriz veya kredi taksitlerini düzenli olarak ödüyorsa eğer 100,000 TL almak isteyenine de 150,000 TL önerebiliriz.**

**Bankacılıktaki ödeme planına bakarak insanımıza rahatlık sağlıyoruz. Pandemi döneminde birçok insanımıza bu imkanı sunduk ve rahat nefes almalarını sağladık.**



### “Türkiye’ye bağladığımızdan beri kredilerimizin taksitlerinde aksama yaşanmadı”

91 gün süre tanıyoruz. 91 güne kadar taksitler gecikebilir ama 91’inci gün olduğu zaman eğer ödenmezse dava açılır. 2017 yılında Türkiye’ye bağladığımızdan beri kredilerimizin taksitlerinde aksama yaşanmadı. Türkiye’de kooperatifler belirli gruplara ayrılır. Başlangıçta 5. grup ile başlar ve dağıtılan para, aldığı geri dönüşüme göre grup atlar.

Biz Mart ayında o kadar düzenli ilerledik ki bizleri 5. gruptan 2. gruba aldılar. Bize verilen para normalde 2 Milyar TL’ydi ama o kadar düzenli ilerledik ki sistem bize 1,5 Milyar TL daha verdi ve toplamda 3,5 Milyar TL oldu.

İş insanlarımız, esnafımız, insanlarımız %4,%5 faiz oranıyla para aldıklarından ve bu kredi imkanlarından sürekli olarak yararlanmak istediklerinden dolayı taksitlerini düzenli olarak ödemektedirler. Bu bağlamda aynı anda bizde 2-3 defa para kullanan var.

Örneğin 50,000 lira kredi çeken fakat kredisinin borcunu

kapatmayan kişiler, bizlerden tekrar kredi çekmek istiyorlar. Bizlerde taksitlerini düzenli olarak ödeyip ödemediğine bakıyoruz. Düzenli olarak ödüyorsa eğer hemen krediyi veriyoruz.

### “3 yılın sonunda da 1,500 TL faizle ödeyecekler”

Talepler her zaman devam etti ama pandemi sürecinde en çok istenen kredi miktarı 25,000 TL’ydi. İnsanımız nefes almak, önünü görmek için krediyi aldılar. Mart-Nisan ve Mayıs aylarında yaşanan panikten dolayı birçok insanımız 25,000 TL kredi aldılar ve 3 yılın sonunda da 1,500 TL faizle ödeyecekler. Alanlara da özel plan yaptık ve 3 ay sonra ödeme imkanı sağladık.

### “Amacımız; tüm sektörler fayda sağlamak ve tüm sektörlerin kredilerden faydalanabilmelerine vesile olmaktır”

Kredi başvurusu için gerekli evraklar nelerdir? Üyelik şartınız nedir? Bizler kredi kullandırmadığımız hiç kimseden üyelik ücreti almıyoruz.

Krediyi kullanacaksa hak ettiyse eğer üye yapıyoruz.

Bizim derdimiz üyelik ile değildir.

Merkez bankasının risk raporunda sorunu olan kimseye, kredi vermiyoruz. Silinmeden, temize getirilmeden kredi vermemiz mümkün değildir.

Bunun dışında kefilde ve bilanço da problem var ise eğer halledilir.

Bundan dolayı 200,000 TL kredi imkanı isteyen birisine 150,000 verebiliriz veya kredi taksitlerini düzenli olarak ödüyorsa eğer 100,000 TL almak isteyenine de 150,000 TL önerebiliyoruz.

Bankacılıktaki ödeme planına bakarak insanımıza rahatlık sağlıyoruz. Pandemi döneminde birçok insanımıza bu imkanı sunduk ve rahat nefes almalarını sağladık.

Kooperatifimizde profesyonel bir ekiple çalışıyoruz. Müdürümüz Kooperatif Bankası’nın eski mukayyidi, en düşük çalışan profilimiz doktora mezunu ekonomisttir. Benim burada olup, olmamam önemli değildir.

Bir düzen içerisinde ilerleyen bir sistemimiz vardır.

Öte yandan çalışanlarımızın tamamı Türkiye’de yılda 3 defa 15 günlük kurslara tabii tutuluyorlar.

Yeni çalışmalar öğreniyor ve uygulamalar yapıyoruz.

Amacımız; tüm sektörler fayda sağlamak ve tüm sektörler kredilerden faydalanabilmelerine vesile olmaktır. Paranın kaynağı T.C Hazine Bakanlığı’dır. Burada şahıs değil; kurum önemlidir.

### “Türkiye’de 1 numara oldunuz” dediler

T.C Ticaret Bakanlığı’ndan yetkililer gelir ve 3 yılda bir yönetim kurulu yapılır. Bizde kooperatiflerden olmayan bilanço, bütçe sistemimiz vardır.

Tıpkı bankalar gibi bütçelerimiz ile hareket etmekteyiz. Her yıl nereye, ne kadar bütçe verileceği belirlenir ve ona göre ilerleme yapılır.

Bu bütçe planında da Türkiye Ticaret Bakanlığı’nın onayını alıyoruz.

Onaylanan bütçede hiçbir şekilde ekleme veya azaltma yapılamaz. Her yıl sonunda da Ticaret Bakanlığı yetkilileri aniden geliyor ve gerekli incelemelerde bulunuyorlar. Hatta geçtiğimiz günlerde tekrar geldiler ve bizlere “Türkiye’de 1 numara oldunuz” dediler.

Çünkü biz işlerimizi düzgün yapıyoruz. Şartlarımızı kolaylaştırdık ancak tüm şartlarımıza mutlaka uyuyoruz.



**KEMAL ALTUNCUOĞLU**

Kıbrıs Türk Esnaf ve Sanatkarlar Kredi Kefalet Merkez Kooperatifi Başkanı

## Bozkurt: Pazarlama gücümüzü ülke için kullanacağız



gruplar oluşturmaları gerektiğini vurgulayan Deniz, bu yapısal reformların yapılmadığı takdirde ilerlenemeyeceğini belirterek, sektör ve şirketler adına beklentiler ve sorulara yanıt bulmayı amaçladıklarını belirtti.

### Bozkurt: Limanda bekleyecek halimiz yok, denize açılacağız

Northernland Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Koray Bozkurt, şirket olarak sadece ticaret değil, turizm sektöründe de faaliyet göstermeye başladıklarını kaydederek, bu hususta ilk otellerini açtıklarını belirtti.

Bozkurt, iki yıl içerisinde de ikinci otellerini açacaklarını kaydederek

Kıbrıs Türk Ticaret Odası 57. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Deniz ve Yönetim Kurulu, Northernland Construction şirketini ziyaret etti.

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz, Northernland Construction Yönetim Kurulu Başkanı Koray Bozkurt'un ülkemizde pazarlama ve yatırım yapma becerisinin takdire şayan olduğunu belirtti.

Bozkurt, ülkeye yatırıma devam edeceklerini belirterek, inşaat sektöründe elde ettikleri uluslararası tecrübeyi, ülke menfaatine her alanda göstermeye hazır olduklarını söyledi.

### Deniz: Topluma fayda sağlayacak çözümler üretmeliyiz

KTTO olarak ticaret yapan her kesimi çatısı altında bulandırmaktan memnuniyet duyduğunu ifade eden Deniz, belli çıkarlar için değil toplumun tüm kesimlerine fayda sağlayacak çözümler önererek büyük kesimleri kucaklayıcı bir yol izlediklerini dile getirdi.

Toplumsal sorunların çözülebilmesi için daha büyük

"Dünyanın ve ülkemizin geçtiği bu zor pandemi sürecinde birlik olmak ve bütün ekonomik aklın birlikte hareket etmesi bizim için çok önemli" diye konuştu.

### Bozkurt sözlerine şu şekilde devam etti:

"Bana göre ülkemizdeki en büyük sorun siyasi istikrarın olmayışdır. Siyasi istikrar olmadığı sürece biz her ne kadar birlik olsak da başarılı olamayız. Bu istikrarı sağlamak için hepimizin elini taşın altına koyması gerektiği bir dönemden geçiyoruz.

Birçok dış yatırımcı tesislerini kapatırken, biz çoğu yerli yatırımcılar olarak tesislerimiz zarar edeceğini bildiğimiz halde, çalışanlarımıza ve çevremize olan saygımızdan dolayı açık tutmaya devam ettik. Kriz dönemlerinde iki yol vardır.

Biri limanda beklemek, diğeri ise denize açılmak. Biz bütün gücümüzle devam ettik, dolayısıyla biz yerli yatırımcıların birbirine kenetlenerek daha ileriye taşınması gereken bir süreçteyiz."

## KKTC'nin ilk yerli otomobili GÜNSEL'in ilk modeli B9 test sürüşü ile tanıtıldı



KTTO Başkanı Turgay Deniz, Başkan Vekili Ramazan Gündoğdu, Yönetim Kurulu Üyelerinden Ali Şah, Ali Başman ve Yusuf Acemoğlu, Yakın Doğu Üniversitesi bünyesinde Türk mühendis ve tasarımcıların 10 yıllık çalışma ve 1,2 milyon saat emekle

geliştirdiği KKTC'nin ilk yerli otomobili GÜNSEL'in ilk modeli B9 ile test sürüşü yaptı. Test sürüşünde KTTO Başkanı Turgay Deniz'e, Yakın Doğu Üniversitesi Mtevelli Heyeti Başkanı Prof. Dr. İrfan Suat Günsel eşlik etti.





**HURDANIZA**

*Değer Katıyorsunuz*



**ASBUZU TİC.  
ŞTİ. LTD.**

**ASBUZU**

Tel: 0 392 223 57 95

Gsm: 0533 832 51 51 - 0533 826 29 83

Fax: 233 54 75 - E-mail: [satis@asbuzu.com](mailto:satis@asbuzu.com)

Merkez: Haspolat Sanayi Bölgesi No:5 / Lefkoşa

Şube: Serbest Bölge Mağusa Liman / Mağusa

**Hurda Alım-Satım  
İkinci El Yedek  
Parça Satışı**



# EKONOMİ

## YAYIN HAYATINA BAŞLADI



Ülkemizdeki ve dünyadaki ekonomi haberleri ve gelişmeleri, piyasalardaki son durum ve iş dünyasına dair tüm bilgileri takip edebileceğiniz ve aylık olarak yayımlanan *Ekonomi Gazetemizdeki* röportajlara da ulaşabileceğiniz *KTTO Ekonomi Gazetesi* haber portalı yayın hayatına başlamıştır.

Haber portalına telefon uygulamasından, Facebook ve internet sayfasından ulaşabilirsiniz.

[www.kttoekonomigazetesi.com](http://www.kttoekonomigazetesi.com)

[@kttoekonomigazetesi](https://www.facebook.com/kttoekonomigazetesi)



KKTC'DE EKONOMİNİN NABZINI TUTUYORUZ...



# **1Kemaler Group**

**Dünya Markaları Kemaler Group**

**Farkıyla K.K.T.C'de!**



**SKECHERS**

**LACOSTE** 

**Columbia**

**NAUTICA**

**CONVERSE**

**PUMA** 

**FILA**

**asics**

**NetWork**

**MANGO**

**#DÜNYAMARKALARI**

**#KEMALERGROUP**

Kooperatif Merkez Bankası Genel Müdür Yardımcısı Kemal Özçınar, Kooperatif Merkez Bankasının tanıtımını yaptığı mobil cüzdan uygulaması hakkında dergimize bilgiler verdi.



## " Ödeme QR kod teknolojisini bu seviyede kullanan ilk bankayız"



**KEMAL ÖZÇINAR**

Kooperatif Merkez Bankası Genel Müdür Yardımcısı

**B**ankamız için çok değerli iki yeni hizmeti sunmanın mutluluğu içerisindeyiz. Birincisi "Kıbrıs'ın Mobil Cüzdanı" olarak adlandırdığımız ve HEPi adını verdiğimiz mobil cüzdan uygulamamız. Ve bir diğeri ise Eğitim Bakanlığımız ile birlikte çalışmaktan onur duyduğumuz Hepi uygulamamızın öğrenci versiyonu olan Ada Kart ya da bir diğer adıyla Hepi Student.

›Banka olarak Koopbank geçmişten bugüne taşıdığı hizmet anlayışının yanında, çağı yakalamak ve sektördeki en yeni uygulamaları başlatmak adına bugüne değin birçok öncü ve örnek çalışmalara imza atılmıştır. Bu bağlamda, 1990'lı yılların ortasında ülkemizin ilk yerel bankası olarak başlatmış olduğumuz elektronik bankacılık uygulamalarına, bugünlerde iki yeni ürünle, Hepi ve "Öğrenci Dostu Ada Projesi" çerçevesindeki ürünümüz olan Ada Kart Hepi Student uygulamalarını kullanıma sunuyoruz.

"Hepi" mobil cüzdan ve üniversite öğrencilerine yönelik olan "Ada Kart-Hepi Student" fiziksel cüzdanın yerine alıyor. Bu uygulamalar ile Koopbank müşterileri tüm banka hesaplarını ve kartlarını cep telefonlarına taşıyarak tek bir mobil cüzdanda toplama imkânına sahip oluyorlar. "Hepi" kullanıcıları

mobil cüzdanları ile paraya, karta ve POS cihazlarına temas etmeden alışverişlerini POS cihazı üzerinden QR kod (kare kod) okutarak gerçekleştiriyor.

Hepi mobil cüzdan uygulamasında tüm bankalara ait kredi ve banka kartlarından cüzdana para aktarma da mümkün olacak. Para transferleri de Hepi ile çok daha pratik bir hale geliyor. Kullanıcılar Hepi veya Hepi Student cüzdanlarından diğer Hepi kullanıcılarına sadece cep telefonu numarası üzerinden anında para gönderebilecek. Hepi'nin getirdiği bir diğer yenilik ise sadakat programlarında oluyor. Hepicik adı verilen yeni puan uygulamasında kullanıcılar biri her yerde, diğeri ise alışverişin yapıldığı işyerinde geçerli olacak şekilde iki tür puanı birden kazanıyor.

Koopbank ile Eğitim ve Kültür Bakanlığı'nın işbirliği çerçevesinde



“Öğrenci Dostu Ada” projesi kapsamında üniversite öğrencilerine yönelik olarak geliştirilen Ada Kart banka kartı ve Hepi Student öğrenci mobil cüzdan uygulamaları da hayata geçiyor. Hepi Student mobil cüzdanı kapsamında sunulacak hizmetler öğrencilerin adadaki hayatlarını kolaylaştırmanın yanında onları bankacılık çözümleriyle daha yakından tanıştırmayı ve ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor.

Üniversite öğrencileri banka hesap ve kartlarını tek bir mobil cüzdanda toplamanın yanı sıra mobil cüzdanları üzerinden yapacakları alışverişlerde çeşitli indirimlerden ve kampanyalardan yararlanacak. Arzu eden öğrenciye uluslararası geçerliliği olan bir banka kartı olan Ada Kart da verilecek. Eğitim Bakanlığının burs ve benzeri ödemeleri de artık bu yeni mobil cüzdan üzerinden yapılacak. Hepi Student mobil cüzdanı ile öğrenciler kendi aralarında ücretsiz para transferi ve kafe/restoran/market gibi işyerlerinde yapılan alışverişin paylaşarak ödemesini de yapabilecek. “Kuzey Kıbrıs’ın Öğrenci Dostu Ada olma pozisyonunu finansal teknolojilerimiz ile güçlendiriyoruz.”

### “Ödemede QR kod teknolojisini bu seviyede kullanan ilk bankayız.”

POS cihazları üzerinden artık ceple QR kodu okutarak ödeme gerçekleştiriyoruz. Ve artık mobil cihazınız, pos üzerinde oluşturulan QR kodu okuyarak ödeme işlemini güvenli bir şekilde yapıyor. HEPi ve HEPi Student ile alışverişin ödeme şekli de değişiyor. Hepi mobil cüzdan, her işleme özel olarak POS üzerinde dinamik bir QR kod (kare kod) üretiliyor. Bu özellik ülkemizde bir ilk. Bugüne kadar ülkemizde QR kodu alışveriş amaçlı olarak da bazı işyerlerinde kullanılıyordu fakat sabit bir stickerden ibaretti.

HEPi ile teknolojiye sınıf atlatarak her işleme özel dinamik bir QR kod üretiyoruz. Yakın zamanda işyerlerindeki POS cihazlarının yerini de cep telefonu ve tabletlerin alacak. Artık QR kod üreten cep POS ve tablet POS’ları kullanmaya başlayacağımız bir döneme de giriyoruz. Müşterinin elindeki cep telefonu bir cüzdan, işyerindeki cep telefonu ise bir POS cihazı görevini yapacak.

HEPi ve Hepi Student uygulamasının içinde yer alan sadakat programının benzerlerinden çok farklı.

Geleneksel olarak kazanılan ve her yerde harcanabilen puanların yanında ‘size özel’

adında bir Hepicik daha geliyor. Artık her işyerinde iki tür puan kazanılıyor. Bunlardan bir tanesi alışık olduğumuz ve her yerde kullandığımız puan türü olan ‘Hepicik Her Yerde’. Diğerisi ise, size özel olarak tabir ettiğimiz ve alışveriş yaptığınız o işyerinde geçerli Hepicik - Size Özel puanınız. Yani bir başka deyişle HEPi her bir mağazaya özel bir sadakat programı sunuyor. Böylece işyerlerinin bu yönde ekstra bir yatırım yapmalarına gerek kalmıyor.

### “2000 TL’ye kadar Hepicik kazanma imkânı”

HEPi ile birlikte ilgi çekecek ve benzeri görülmemiş bir lansman kampanyasına da başlıyoruz. Hepi ve Hepi Student kullanıcılarının anlaşmalı işyerlerinde yapacakları alışverişler sonrasında 2000 TL’ye kadar Hepicik kazanma imkânına sahip olacaklardır. Son olarak şunu söyleyebilirim ki, bu iki uygulama ile ülkemizdeki finansal teknolojilerdeki çitanın seviyesini Koopbank olarak epeyi yukarıya çıkarmış oluyoruz. Önümüzdeki günlerde projelendirdiğimiz birçok farklı hizmeti de Hepi ve Öğrenci Dostu Ada uygulaması kapsamındaki Ada Kart Hepi Student’e eklemiş olacağız.

## A'dan Z'ye İletişim



CCTV  
Veri Depolama  
Santral Kurulumu  
Yapısal Kablolama  
Fiber Optik Altyapı  
Kabin ve Aksesuarları  
Keşif ve Projelendirme  
Telefon ve Aksesuarları  
Veri Merkezi Çözümleri  
Ağ ve İnternet Güvenliği  
Çağrı Merkezi Çözümleri



+90 392 229 1515



+90 542 879 1515



www.akcaba.com



info@akcaba.com

## A'dan Z'ye Güvenlik

# PANDEMİ SÜRECİ İÇİN Lefkoşa Çarşı esnafı NE DEDİ?



**MUSTAFA YÜKSEKBAŞ**  
PIRLANT KUYUMCU DİREKTÖRÜ

**“Herkes koltuk sevdasıyla yanıp tutuşurken, esnafı soran hiç kimse olmadı ve sanırım olmayacak...”**

Çok zorluklar yaşadık, enflasyonla mücadele ettik fakat hiçbir zaman bu kadar etkilenmedik. Hayatın pahalılaşması, dövizin artması, altının artması ve bunların aksine Türk Lirası'nın gün geçtikçe değerini kaybetmesi alım gücünün ciddi anlamda etkiledi. Pandeminin başlangıç dönemi itibarıyla bizler ilk darbeleri aldık. Bu dönem içerisinde devlet gemiyi tam anlamıyla yürütemedi. Pandemi hastanesinin geç açılması, yanlış strateji uygulamaları, esnafı destekleyememesi, elektrik veya su gibi ödemelerde indirimler uygulamaması gibi yapılacak veya yapılması elzem olan birçok imkanı sağlayamadı. Yapılacak çok şey vardı ama devlet hiçbir şey yapamadı. Devlet 1.500 TL'lik destek verirken bile 750-800 TL olan sigortayı ödedikten sonra 1.500 TL'lik imkan sağladı. Devlet mertebesi içerisinde halen bölgemize, esnafımıza uğrayan, sorunlarımızı soran kimseleri göremedik. Herkes koltuk sevdasıyla yanıp tutuşurken, esnafı soran hiç kimseler olmadı ve sanırım olmayacak...

**ÖNTAÇ DÜZGÜN**  
M.Y. LEFKONUKLU DİREKTÖRÜ

**“3 şubemiz vardı, 2'sini kapattık”**

Sürecin iki boyutu var. İlki, Arasta bölgesinin %95'i Güney'den gelen müşterilerinin oluşturduğu pazarla yaklaşık 100 Bin Euro oluşturduğu ticari hacmi vardı ancak bu ortadan kalktı. Şu anda çok cüzi bir sayıda günde 1 veya 2 kişi gelip alışveriş yapabiliyor. Diğer boyut ise, dövizin artması ürünlerin fiyatlarının artmasına neden oldu. Dolayısıyla bölgede yaşayan yerli halkın alım gücüne bağlı olarak ürünlere erişememesi söz konusu oldu.

Bölgeye 7 aydır kamudan herhangi bir makamın ziyareti veya bölgedeki hayatın canlanmasına yönelik hiçbir girişimi de olmadı. Dolayısıyla Lefkoşa'da yaşayan ve Surlarıç'inde dinamik hale gelen hayat, ilgi odağı olmaktan çıktı. Bölge tamamıyla yalnız çok az sayıda insanın girip çıktığı bir yer oldu. Buna paralel olarak bazı işletmeler kapatıldı. Örneğin bizim burada 3 şubemiz vardı, 2'sini kapattık. Çünkü kapatmak zorundaydık. Toplam geliri personeli ödemeye bile yeterli değildi.

Bölgede kapasitenin artmasıyla kiralalar artmıştı. Fakat yaşanan bu 7 aylık süreçte birçok esnafımız kirasının ödeyemeyecek noktaya geldiğinden dükkanını kapatmak zorunda kaldı. Açık olanlarda personel azaltarak bir şekilde ayakta durmaya çalışıyor.



**ÖMER KENGER**  
ARASTA'DA ESNAF

**“İyiye giden her şey tam aksi yönüne doğru devrildi, satışlarımızda %80 düşüş var”**

Her şey gayet yerli yerinde giderken yaşadığımız pandemi süreci itibarıyla iyiye giden her şey tam aksi yönüne doğru devrildi. Süreç her sektörü, her insanı mutlak suretle etkiledi ancak özellikle bölgemiz olan Arasta'yı birkaç misli etkiledi. Esnafın birçoğu kepenk açmıyor, açanlarda umutsuz ve mutsuz bir şekilde olmayan geleceğe bakıyor. Gözlemlediğimiz kadarıyla bölgede iş anlamında %80 oranında düşüş var.

Öte yandan hayatın pahalılaşması, dövizin gün geçtikçe TL karşısında değerlenmesi alım gücünü düşürmektedir. Zaten sektörümüzün ana çarkını oluşturan ve sektörün bir şekilde dönmesi sağlayan Dolar'ın, her geçen gün artması bizleri artık ayakta duramayacak noktaya getirmiştir. Ancak bizler yine de bu zorlukların içerisinde mücadele ediyor, ayakta durmaya çalışıyoruz.



**SEÇKİN ATAĞ**  
 POSH DİREKTÖRÜ

**“Pandemi süreci gelene kadar işlerimizden gayet memnunduk”**

Hem Girne hem de Lefkoşa’da satış yapan birisi olarak Girne bölgesinden ayrıldıktan sonra Lefkoşa bölgesine geçtik. Rum bölgesinden gelen müşterilerimizden dolayı işlerimiz gayet iyi ilerliyordu. Sonra rezil rüsva olduk. Tam 8 aydır işlerimiz kelimenin tam anlamıyla ‘çöktü’. Toplamda 35 yıldır sektörde hizmet vermekteyim. Bunun 28 yılı Türkiye’de İstanbul’da Kapalı Çarşı bölgesinde geçti. Bizler Rusya Krizi’ni, Irak Körfez Savaşı’ni gördük ama yaşadığımız bu pandemi sürecini tüm dünya ilk defa görüyor. İnanılmaz bir şekilde hazırlıksız yakalandık. Düşünün ki 12 gündür halen siftahımız yok. Sadece ben değil tüm bölge aynı durumdadır. Dövizin artmasından dolayı Girne şubemizi açtığımızda Türkiye’den gelen müşterilerimiz şaşkına döneceklerdir. Çünkü dövizin artmasından önce 650 lira olan çanta şu anda 1,000 lira oldu. Dövizin artması Rum bölgesinde yaşayanlar için muhteşem bir avantaj yarattı ve alım güçleri gün geçtikçe artıyor. Lefkoşa’da ticaret hızlı bir şekilde ilerleyecektir ama öncelikle kapıların açılması gerekiyor.


**SALİH DOKTOROĞLU**  
 DOKTOROĞLU GİYİM

**“Bu şekilde ilerlemeye devam edersek eğer hepimiz kapatmak zorunda kalacağız”**

“İşler nasıl?” diye sordukları zaman “ölü” diyoruz. Topladığımız günlük en büyük para miktarı 100 liradır. Bölgenin canlanması için Lokmacı Sınır Kapısı’nın açılması için birkaç defa toplantılar yapıldı ancak hiçbir adım atılmadı. Sürecin başlangıcı, dövizin artması, hayatın giderek pahalılaşması bizleri gün geçtikçe çok daha zorlamaya başlamaktadır. Örneğin bölgemizde üretilen ve yerli ürün olan, bezelyeyi 22 TL’ye satın aldım. Bu bağlamda geçmiş yıllarda imalat yapıyordum. İmalat yaptığımdan dolayı kumaşı İngiltere’den getiriyorduk. İngiltere’den geldiğinden dolayı ve dövizde herhangi bir oynama olduğu anda veya kumaş pahalı geldiğinde otomatikman sattığımız ürünlerde pahalılaşır. Fakat bezelye, bakla veya onun gibi ürünler yurt dışından gelmiyor. Ülkemizde üretiliyor, yerli üretim yapılıyor fakat onun da fiyatları artıyor. Anlamsız! Çok kötüye gidiyoruz. Arasta bölgesinde yaklaşık 20-30 esnafımız dükkanı kapatmış durumdadır. Bu şekilde ilerlemeye devam edersek eğer hepimiz kapatmak zorunda kalacağız.

# CYSINGS

## CONSTRUCTION

Puzzle Turizm  
Poyraz Residence İnşaatı

Mehmet Eziç  
Yaşam - 7 Projesi

Değirmenlik Belediyesi  
SAM Projesi

Gkk'lığı Eski Erenköy Projesi

İskele Belediyesi  
Yarköy Spor Kulübü Projesi

Vakıflar İdaresi  
Akdoğan Camii Projesi

KKTC Meclisi Genel Kurul  
Salonu Tadilat Projesi

Spor Dairesi Müdürlüğü  
Geçitkale Sentetik Saha Projesi

Cumhuriyet Caddesi No:31  
Büyük Kaymaklı ,Haspolat ,Lefkoşa  
0533 881 2981 - 0533 865 0450  
info@cysings.com www.cysings.com  
f : Cysings Construction

Kıbrıs Türk İnşaat Mütahhithleri Birliği  
Cysings Construction  
KKTC Mütahhithleri Birliği üyesidir

K.K.T.C İnşaat Encümeni

ISO 9001:2015  
ISO 14001:2015

**İş dünyasının önde gelen isimleri Ekonomi Gazetesi'ne konuştu. Farklı sektörlerin ekonomik koşullardan ötürü yaşadığı sıkıntılar ile ilgili görüşlerini dile getiren iş insanları, çözüm noktasındaki öngörülerini de gazetemizin okuyucuları ile paylaştı.**

**ÇİĞDEM KEMALER**  
KEMALER GROUP DİREKTÖRÜ



**“H**er sektörde olduğu bizim sektörümüzde de daralma oldu. Yaklaşık %50-60 oranında daralan sektörümüzün yanı sıra dövizin artışıyla da mağazalarımızın kira giderleri arttı. Artan kira giderlerine bağlı olarak kâr marjımız da fazlasıyla düşüş yaşadı. Hayat pahalılığı oluşmasından dolayı yerli halkın alım gücü düştü. Hayatın pahalılığı aynı zamanda öğrencilerin de alım gücünü düşürdü ve bunların tamamı bizim gibi perakende sektörlerde hizmet veren işletmeleri olumsuz etkiledi.

**SEMRAL EREL**  
EREL GROUP DİREKTÖRÜ



**“D**öviz kurlarındaki hızlı artış, ekonomimizi ve haliyle sektörümüzü 2 yönden olumsuz etkilemektedir. Birincisi fiyat etkisi, ikincisi ise bilanço etkisidir. Bu ikisi ülkede enflasyon artışına, cari dengesizliklere ve ekonomideki olası büyümelere negatif yansımalar yaratmaktadır. Fiyat etkisi ithal malların fiyatını TL cinsinden artırmakta ancak ihracat ürünlerinin de döviz cinsinden fiyatlarını düşürmektedir. Bizim ithalata dayalı bir ekonomimiz olduğundan şirketler kendilerini ithalat yaptıkları para birimi ile ürünlerini satarak hedgeleme yöntemi ile korumaya almaya çalışmaktadır. Bu hedge yöntemi dövizdeki düzenli kur artışı nedeni ile müşterilere yani halkımıza düzenli olarak fiyat artışı şeklinde yansıdığı için miktar olarak birçok üründe tüketim azalmaktadır.

Ülkemizdeki düşük faizli borçlanmalar, konut ve araç fiyatları ve kiralar gibi daha birçok şey döviz cinsinden olduğu için insanlarımızın artık eskiye göre daha fazla Türk Lirası'na ihtiyaç duymaktadırlar.

Bilanço etkisi kurların hızla yükseldiği dönemlerde şirketlerin döviz cinsinden bulunan borçları nedeni ile TL cinsinden daha fazla kaynak ayırarak günü gelmiş borçlarını ödemeye çalışıyorlar ancak bu da yapacakları yatırım ve/veya iyileştirmelere daha az para ayırabilmeleri anlamına gelmektedir. Bu durum ülkede üretimden, büyümeye ve işsizliğe kadar birçok olumsuz etki yaratmaktadır. Döviz kurlarındaki hızlı artış ve faiz oranlarındaki yükseliş genel olarak çoğu üründe miktar düşüşüne karşımıza çıkmaktadır.

Kısacası ülkemizdeki siyasi belirsizlik, yüksek döviz kuru, yüksek faiz, enflasyon baskısı, yatırımların ertelenmesi, işsizlikteki artış ve yatırımlardaki azalmaya bağlı olarak da TL'deki değer kaybı artmaya devam edecek ve bunlar düzeltilmedikçe halkımız refaha ulaşamayacaktır.



# SOLAR SİSTEM TAK

Faturasız bir hayatın  
keyfine bak

  
**Ekrem  
Güneş  
Solar**

0542 868 75 90  
0392 224 05 90











THE ARKIN COLONY HOTEL / ERBİL ARKIN



CARRINGTON GROUP / ŞÜKRÜ KARAKAYA



LATİFOĞLU LTD. / AKIL AĞAOĞLU



CITY MALL / HASAN SARI

MAĞUSA



MAĞUSA ÇARŞISI





# GENİŞLETİLMİŞ MECLİS TOPLANTISI

25 Kasım 2020, GİRNE



## Kıbrıs Türk Ticaret Odası 57'nci Çalışma Dönemi 9'uncu Genişletilmiş Meclis Toplantısı'nı The Arkin Colony Hotel'de gerçekleştirdi.

Girne bölgesi Milletvekilleri, İlçe Kaymakamı ve Belediye Başkanının da davetli olduğu Meclis Toplantısına Bölge Milletvekilleri; Kutlu Evren, Ünal Üstel, Özdemir Berova, Fazilet Özdenefe, İzlem Gürçağ, Fikri Toros, Jale Refik Rogers, Erek Çağatay, Koral Çağman, İlçe Kaymakamı Sinan Güneş ve Girne Belediye Başkanı Nidai Güngördü katıldı.

KTTO Başkanı Turgay Deniz yaptığı konuşmasında hükümetsizliğin yarattığı istikrarsızlığa değinerek;

'Girne, çoğumuz tarafından "turizm başkenti" olarak nitelenen, turizm kenti olduğu kadar yükseköğretim kenti de olan güzide bir ilçemizdir. Ekonomisi en canlı ilçelerimizden birisidir. Ne yazık ki, bugün yaptığımız ziyaretimizde ve görüşmelerimizde o eski canlılıktan eser kalmadığını bizzat gözlemledik. Covid-19 salgınının özellikle turizm, yükseköğretim ve inşaat sektörlerimizi tahrip ettiği apaçık ortadadır. Bu sektörlerin gelişmesinde en büyük katkıyı yapan güzel Girnemiz, bu sektörlerdeki durgunluktan ilk etkilenenlerdendir. Girne'de durum böyle de, diğer ilçelerimizde farklı mıdır? Turizm ve yükseköğretim ülkemizin sürükleyici sektörleridir. Turist gelecek, yeni tesisler yapılacak ki sanayicimiz ve tarımcımız çalışsın. Öğrenciler gelecek ki esnafımız iş tutulsun. Salgın bütün bunları olumsuz şekilde etkiledi. Olumsuzluk, katlanarak bütün sektörlerimizi etkisi altına almış görünüyor.' dedi.

Deniz konuşmasına şöyle devam etti :

'Ne yazık ki bir "hükümetsizlik" durumu ile de karşı karşıyayız. Bu gibi kriz durumlarında hükümetler ile yakın işbirliği yapmayı prensip edinmiş olan odamız, geçmişteki bütün döviz kuru krizlerinde olduğu gibi, korona virüs krizinde de bu tutumunu hayata geçirmiş ve 7/24 esasına bağlı kalarak çalışmıştır. Kampanya yap-

tık; ekonomik sorunların ele alınmasında hükümetin yanında olduk. Başbakanlık'ta yattık; Ekonomi Bakanlığı'nda uyandık. Şimdi bunu yapamıyoruz. Hükümetsizlik nedeni ile alınması gerektiğini düşündüğümüz tedbirleri yetkililer ile paylaşamıyoruz. Ama yine de hazırlanıyoruz. Daha önceki meclis toplantılarımızda, halk ve iş insanları ile yaptığımız temaslarda dinlediğimiz görüşleri sentezliyor, geliştiriyor ve bütünlüklü görüşler şeklinde hükümete sunmaya

hazırlanıyoruz. Bir hükümet oluşur oluşmaz, dosyalarımız elimizde Başbakan'ın ve ilgili bakanların kapısında olacağız. Gün, bakanlık pazarlığı veya ince siyasi hesaplar yapma günü değildir. Sorunlar ortadadır. Bu sorunları nasıl ele alabileceklerini konuşsunlar, yakınlaşınsınlar ve işe koyulsunlar istiyoruz. Biz de onların yanında olacak ve gerekli her türlü desteği vereceğiz.' Toplantıya katılan Oda Meclis Üyeleri ve Girne bölgesinden üyeler; siyasi istikrarsızlıktan ve hükümetsizlikten duyulan memnuniyetsizlik,

kamu reformu, e-devlet, iç ve dış talep artışının sağlanmasının önemi, Türk Lirasındaki değer kayıplarının önlenmesine yönelik düzenlemeler ve ülkemiz için markalaşma ve değer artırma gibi konulardaki görüş ve önerilerini paylaştılar. Genişletilmiş Meclis Toplantısına katılan siyasiler, KTTO Bölge üyelerinin aktarmış olduğu sorunlar ile ilgili değerlendirmelerde bulundular.





# EN İYİ PROJELER İÇİN, ÖZELLEŞTİRİLMİŞ ÇÖZÜMLER



Pencere  
ve Kapılar



Sürme  
Sistemler



Katlanır  
Sistemler



Çatı ve  
Kış bahçesi



Giydirme  
cephe



Kapı kolları

Pencere, kapı, giydirme cephe, sürme doğrama, katlanır kapı, kış bahçesi ve güneş kırıcılar üreten ve ihtiyaca yönelik mühendislik çözümleri sunan Reynaers Alüminyum, yenilikçi ve sürdürülebilir alüminyum sistemleri ile Avrupa'nın lider kuruluşları arasında yer alıyor. 55 yıllık tecrübesiyle Reynaers Alüminyum, konut projelerinden ticari ve endüstriyel projelere kadar tüm sektörler için özelleştirilmiş çözümler üretmektedir.



AGAH NECAT VE KARDEŞİ LTD.

Şehit M.Ruso Cad. Lefkoşa  
T: (0392) 670 02 20

W: [www.necatgroup.com](http://www.necatgroup.com)  
F: [NecatGroup](https://www.facebook.com/NecatGroup)





## Mobil tehditlerin yeni yüzü QR kodlar hangi riskleri taşıyor? Önlem için ne yapılmalı?

Özellikle pandemi ile birlikte QR kodların popülerliği ve kullanımını giderek artıyor, ancak tehlikeli bir QR kodu taramak, tehlikeli bir URL'yi açmaktan çok daha fazlasını yapabiliyor. İşte konumuza ortaya çıkarmaktan, uygunsuz bir web sitesi açmaya; sizden habersiz arama yapma, mesaj ve e-posta göndermekten, sosyal medyada farklı hesapları takip etmeye ve hatta ödeme yapmaya QR kodların yarattığı siber tehditler ve bunlara karşı alınması gereken önlemler...

1- Telefonunuzda yeni bir kişi listesi yaratabilir. Kötü amaçlı bir QR kod, telefonunuzda otomatik olarak yeni bir kişi listesi oluşturabiliyor, cihazda bir istismarı tetikleyebilir.

2- Konumunuzu ortaya çıkarabilir. Tehlikeli bir QR kod, coğrafi konum bilgilerinizi bir uygulamaya göndererek, gizliliğinizi ve güvenliğinizi tehdit edebilir.

3- Sizin yerinize arama gerçekleştirebilir. Telefonunuzun başka bir telefon numarasını aramasına neden olabiliyor. Arayan bilgilerinizi kötü bir aktöre ifşa edebilirsiniz.

4- Uygunsuz bir web sitesini açabilir. Web tarayıcınızı, önceden tanımlanmış bir URL'ye gönderebilen QR kod, kendinizi bir istismara veya istenmeyen içeriğe maruz bırakmanıza neden olabiliyor.

5- Birine mesaj atabilir. Önceden belirlenmiş bir alıcıya bir metin mesajı oluşturabilen bu kod, mesajı gönder tuşuna basmanız halinde potansiyel olarak bilgilerinizi açığa çıkarabiliyor veya sizi bir hackerin tuzağına itebiliyor.

6- Bir takvim etkinliği oluşturabilir. Takviminize bir toplantı yerleştirmek için bir QR kodu kullanabilen hackerler, takvim uygulamasında bir güvenlik açığına neden olarak sizi hedef tahtasına koyabiliyor.

7- E-posta yazabilir. Kötü amaçlı QR kod, bir e-posta taslağı oluşturabiliyor ve alıcı ile konu satırlarını doldurabiliyor. Gönder tuşuna basmanız halinde, sizi bir kimlik avı saldırısına maruz bırakabiliyor.

8- Farklı sosyal medya hesaplarını takip edebilir. Önceden belirlenmiş bir hesabı takip etmenize neden olabilen QR kod, kişisel bilgilerinizin kolaylıkla sızdırılmasına yardımcı oluyor.

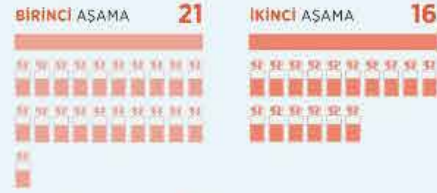
9- Ödeme yapabilir. Birkaç saniye içinde ödeme gerçekleştirebilen kötü amaçlı QR kod, kişisel banka hesabı kimlik bilgilerinizin çalınmasına sebep olabiliyor.

10- Bir Wi-Fi ağına sizi ekleyebilir. Bazı QR kodlar, otomatik ağ bağlantısı ve kimlik doğrulama için kimlik bilgileri içerebilir. Bu, tercihler listenize kötü niyetli veya güvenliği ihlal edilmiş bir ağa girmenize neden olabiliyor.

## Kovid-19'u yenebilecek aşı çalışmalarında ilk sonuçlar umut vad ediyor

Klinik denemelerin üçüncü aşamasında insanlar üzerinde test edilen 3 potansiyel aşının, ilk sonuçlara göre bağışıklık tepkisi uyandırmada yüksek oranda başarı sağlaması, Kovid-19 salgının yaygın bir aşıyla kontrol altına alınabileceğine dair umutları artırdı.

KLİNİK DENEMELERİ SÖREN  
48 AŞI ADAYININ DAĞILIMI



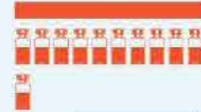
Pfizer ve Biotech'in aşı adayı %35

Moderna'nın aşı adayı %25,4

Oxford'un aşı adayı %30 etkili oldu

Yeni tip koronavirüse (Kovid-19) karşı dünya genelinde 48 aşı adayı klinik denemelerde insanlar üzerinde test edilirken, 164 aşı adayı klinik öncesi geliştirme aşamasında bulunuyor

ÜÇÜNCÜ AŞAMA 11



KLİNİK DENEMELERDE  
3. AŞAMAYA GEÇEN  
AŞILAR

AŞI ADI	GELİSTİRİCİ VE DESTEKLEYİCİ	KLİNİK DENEME SAFHASI	HEDEFLenen DENEK SAYISI	AŞI TİPİ
BNT162b1	Almanya, ABD, Çin BioNTech, Pfizer, Fosun Pharma	3	44 BİN	RNA temelli
mRNA-1273	ABD Moderna, ABD Ulusal Alerji ve Bulaşıcı Hastalıklar Enstitüsü (NIAID)	3	30 BİN	RNA temelli
AZD1222	İngiltere Oxford Üniversitesi Jenner Enstitüsü, Oxford Aşı Grubu, AstraZeneca	3	30 BİN	Adenovirüs bileşeni
-Adsız 1	Çin Sinopharm, Yuhuan Viroloji Enstitüsü	3	45 BİN	İnaktif virüs
-Adsız 2	Çin Sinopharm, Pekin Biyolojik Ürünler Enstitüsü	3	45 BİN	İnaktif virüs
CoronaVac	Çin SinoVac	3	10 BİN 490	İnaktif virüs
Ad5-NCov	Çin CanSino, Çin Askeri Tıp Akademisi	3	40 BİN	Adenovirüs bileşeni
Sputnik V	Rusya Gamaleya Araştırma Enstitüsü	3	40 BİN	Adenovirüs bileşeni
Ad26COVS1	Belçika, ABD Janssen	3	60 BİN	Adenovirüs bileşeni
NVX-CoV2373	ABD Novavax	3	15 BİN	RNA temelli
Covaxin	Hindistan Bharat Biotech	3	26 BİN	İnaktif virüs

Türkiye'den 12 aşı adayı klinik öncesi değerlendirme aşamasında bulunuyor

\* Erciyes Üniversitesinin geliştirdiği "ERUCOV-VAC" adlı yerli aşı adayı klinik öncesi safhaya tamamıyla olarak insanlar üzerinde test edilmeye başlandı



## DÜNYADAN

## Sabancı Holding, Teknosa'daki hisselerinin yüzde 10'unu halka arz edecek



Sabancı Holding Yönetim Kurulu, Teknosa'da sahip olunan yüzde 60.28 oranındaki hisselerinin yüzde 10'luk kısmını İstanbul Borsası'nda halka arz edecek. Satıştan elde edilecek kaynak, Teknosa'da nakit sermaye artışı olarak kullanılacak. Sabancı Holding CFO'su Barış Oran, "Teknoloji hayatın ayrılmaz bir parçası. Teknosa'nın önünde parlak bir gelecek var. Teknosa 1.5 yıl önce başlattığı dönüşümün meyvelerini topluyor. Sabancı Holding de hisse arzı ve sonrasındaki nakit sermaye artışı ile Teknosa'nın gelecekteki büyüme fırsatlarına daha güçlü hazırlanması için adım atıyor" dedi.

Holdinden yapılan açıklamaya göre Teknosa, sermaye artışıyla birlikte hem yatırımları



Merkez Bankası Swap limitini artırdı. Alınan son dakika kararı sonrası ekonomi gündemini takip edenler "Swap nedir?" sorusunun cevabını merak edip araştırmaya başladı. Peki, swap nedir? İşte, merak edilen detaylar. Swap (takas) iki tarafın bir varlık veya yükümlülüğe bağlı olan nakit akışını aralarında değiştirdikleri işlemidir. Swap işlemlerinde, faiz oranları ile döviz kurlarındaki değişimler sonucunda ortaya çıkan riski en aza indirmek amaçlanır. Swap, özellikle döviz kurlarında oynaklığın yaşandığı zamanlarda yatırımcının bu oynaklıktan kaynaklanan riskinin önünü alması için önemli bir araç olarak ortaya çıkıyor. TC Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'ndan (BDDK) dövizdeki hareketliliğe karşı yeni bir swap düzenlemesi geçtiğimiz günlerde geldi. BDDK, Türk bankaların yabancılara TL verip karşılığında dolar alma limitlerini özkaynağın yüzde 10'undan yüzde 1'ine çekti. Swap sınırlamasıyla yurtdışı bankaların Türk bankalarıyla yaptıkları swap işlemlerinden aldıkları TL'yi kullanarak dolar almalarının önüne geçilmesi hedefleniyor.

na devam edecek, hem de yeni büyüme alanlarını daha yakından takip edecek.

Sabancı Holding'in Teknosa'ya güveninin tam olduğunu ve bu nedenle yatırımların hız kesmeden süreceğini ifade eden Sabancı Holding CFO'su ve Teknosa Yönetim Kurulu Başkanı Barış Oran, "Büyüme, karlılık, çeviklik ve müşteri odaklılık konusunda sürekli gelişen ve güçlenen bir Teknosa var. Daha da önemlisi hepimiz Teknosa'nın önünde çok büyük fırsatların olduğuna inanıyoruz. Bu inançla ana hissedar olan Sabancı Holding, Teknosa'nın sermayesini güçlendirmek için önemli bir adım attı. Bu sermaye artırımına yönelik halka arzda hiçbir zaman Sabancı Holding'in Teknosa'daki hisse oranı yüzde 50 + 1 hissenin altına düşmeyecek. Yani Sabancı Holding bugün olduğu gibi Teknosa'nın hakim ve en büyük hissedarı olmaya devam ederken, Teknosa'nın halka açıklık oranı da yükselecek" dedi.

**Sadece bir ev değil, yepyeni bir yaşama kucak açmaya hazır olun.**

## Gönyeli Yaşam Sitesi

**Gönyeli'de bilinen, değişmeyen Hacı Ali kalitesinde yepyeni bir yaşam alanı doğuyor! Geç kalmayın!...**

100 m2 Dükkanlar 64,000 Stg.	91 m2 Daireler 2 + 1 Daire 54,000 Stg.	132 m2 Daireler 3 + 1 Daire 65,000 Stg.
------------------------------------	--	---

10,000 Stg. Peşinat ve ayda sadece 200 Stg taksitle

**M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.**  
Kızılay Sokak No:1 Yenisehir / Lefkoşa Tel: 228 06 82 - 227 02 23 / Cep Tel: 0533 853 15 44  
www.hacalihomes.com



## Cumhurbaşkanı Tatar: “Dayatma ile bir çözüm olamaz”

Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Deniz ve beraberrindeki Oda Yönetim Kurulu üyelerini kabul ederek görüştü. KTTO Başkanı Turgay Deniz, görüşmede, Cumhurbaşkanı Tatar'ın, yarın Rum lider Nikos Anastasiadis ile yapacağı görüşme öncesinde, KTTO'nun da görüşlerini almak istemesinin kendilerini sevindirdiğini ifade ederek, “Bu önümüzdeki zorlu süreçte Kıbrıs Türk Ticaret Odası olarak bizlere verilecek her türlü görevi yapmaya hazırız. Sizlerle bu süreçte yakın temasta olarak her zaman, istediğiniz zaman, ihtiyaç duyduğunuz zaman görüş ve önerilerimizi sizlerle paylaşmaya hazırız” diyerek desteklerini ilettiler.

### “BU MAKAMDA DA SİZLERLE İSTİŞARE İÇERİSİNDE OLACAĞIM”

Cumhurbaşkanı Tatar, heyeti kabulünde yaptığı açıklamada, Başbakanlığı görevi sırasında, Kıbrıs Türk Ticaret Odası ile özellikle pandemi döneminde çok yakın çalışma içinde olduklarını ifade ederek, pandeminin dünyada yayılmaya devam ettiğini, alınan tedbirlerle ülkedeki sürecin iyi yönetildiğini, bunda herkesin katkısı olduğunu söyledi. Cumhurbaşkanı Tatar, “İstişareler, meseleleri beraber değerlendirme bizim gücümüzdür” dedi. Ticaret Odası üyelerinin yaptığı katkılara ve görüşlerine her zaman önem verdiğini belirterek, katkıları için teşekkür eden Cumhurbaşkanı Tatar, “Bu makamda da sizlerle istişare içerisinde, sizlerin değerli görüşlerini almak ve ona göre siyaset üretmek, ona göre topluma liderlik etmek elbette en doğrusudur diye düşünüyorum” diye konuştu.

Cumhurbaşkanı Tatar, Kıbrıs Rum Yönetimi Lideri Nikos Anastasiadis ile yarın yapacağı görüşmenin tanışma nitelikli olduğuna işaret ederek, “Bu toplantıya mutlaka hazırlıklı gitmek lazım. Benim orada, Kıbrıs Türk halkının beklentilerini ifade etmem, sizlerle yapılacak olan değerlendirmelerde mutlaka bunların da ifade edilmesi, ama esas itibarıyla Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti halkının, Kıbrıs Türk halkının beklentileri bir kere dünyada haklı yerimizi alırken mutlaka ve mutlaka önümüzdeki süreçte ambargo ve izolasyonların da gözden geçirilmesi gerekmektedir. Eğer karşı tarafta bir iyi niyet varsa, Kıbrıs'ta kalıcı bir barış beklentisi içerisindeyseler bu ambargo ve izolasyonlara bakmak lazım. Çünkü bu tecrit kabul edilemez, bu çağda bu anlayış gerçekten Kıbrıs Türk halkının kabul edeceği bir anlayış değildir. Bunu, yarınki toplantıda, en iyi şekilde ifade etmek istiyorum. Çünkü hiç kabul edilecek bir tarafı yoktur.”

“DAYATMA İLE BİR ÇÖZÜM OLAMAZ”



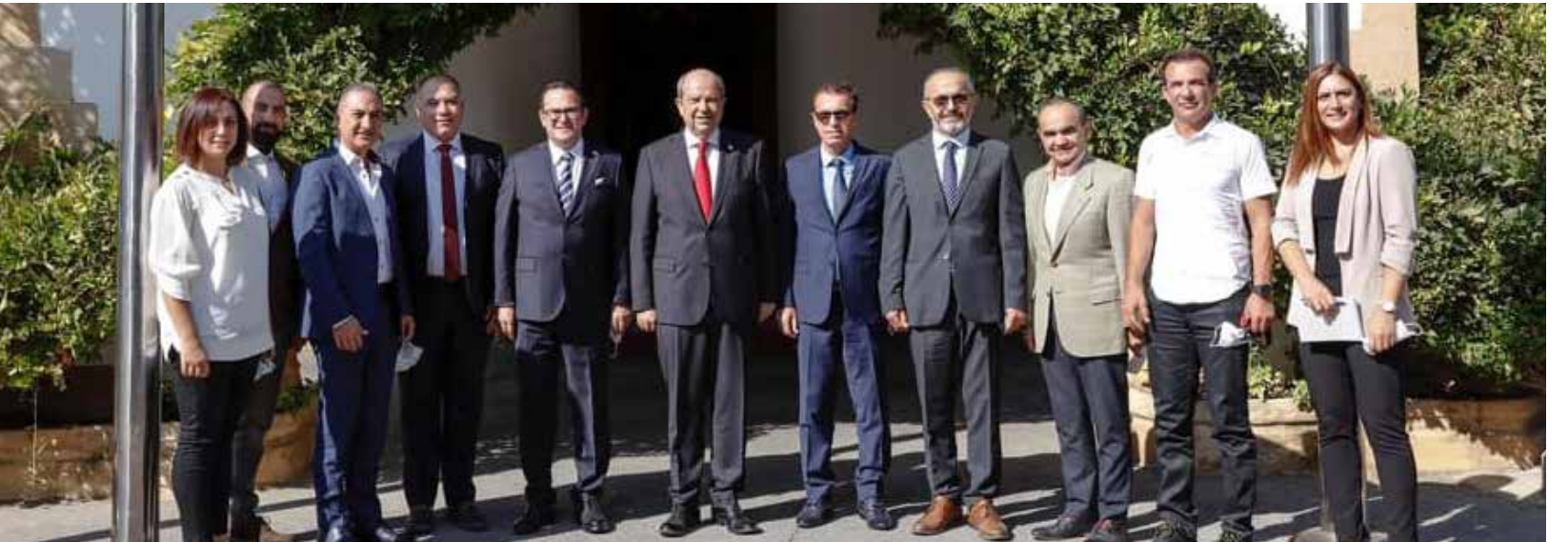
“Bugün Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ne direk uçuş yoksa, Rum tarafının vetosundan dolayı direkt uçuş yoktur” diyen Cumhurbaşkanı Tatar, şöyle konuştu:

“Bugün Larnaka'dan buraya seyahat özgürlüğü engellenmekte ise bu, Rum tarafının vetosuna bağlı olarak bir engellemedir. Bütün bunlar bize engellemedir. Çünkü, dayatma ile bir çözüm olamaz. Yani, Kıbrıs Türk tarafı kalkınmasın, gelişmesin, refahını bulmasın dayatma ile bir çözüm... Asla bunu Kıbrıs Türk tarafı kabul etmez, biz de kabul etmeyiz. Bunları açık ve net bütün dünyanın gözü önünde ifade etmek lazım, çünkü kabul edilecek bir tarafı yoktur.”

### DENİZ: “KTTO OLARAK BİZLERE VERİLECEK HER TÜRLÜ GÖREVİ YAPMAYA HAZIRIZ”

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz de, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Yönetim Kurulu olarak Cumhurbaşkanı'nı ziyaret ettiklerini ifade ederek, “Sizlere, yeni seçilmiş olduğunuz Cumhurbaşkanlığı görevinde başarılar diliyoruz. Bu sürecin Kıbrıs Türk toplumu için hayırlı olmasını canı gönülden diliyoruz” dedi.

Kıbrıs Türk toplumunun uluslararası arenada tanınan iki tane kurumuna işaret eden Turgay Deniz, “Biri Cumhurbaşkanlığı bir diğeri de Kıbrıs Türk Ticaret Odası. Dolayısı ile bu önümüzdeki zorlu süreçte Kıbrıs Türk Ticaret Odası olarak bizlere verilecek her türlü görevi yapmaya hazırız. Sizlerle bu süreçte yakın temasta olarak her zaman, istediğiniz zaman, ihtiyaç duyduğunuz zaman görüş ve önerilerimizi sizlerle paylaşmaya hazırız” diyerek desteklerini vurguladı.





## Türkiye - AB Karma İstişare Komitesi Türkiye Kanadı KTTO ile biraraya geldi



Kıbrıs Türk Ticaret Odası, TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu başkanlığındaki Türkiye - AB Karma İstişare Komitesi Türkiye Kanadı üyeleri onuruna yemek düzenlendi.





# YÜKSEK METAL

Direktör: Ahmet YÜKSEKTEPELİ

**Hizmetlerimiz**

Ferforje İmalat ve Montaj  
Güneş Enerjisi ve Depoları  
Su Tesisatı

Tel: 0533 860 04 77 - 0548 860 04 77  
Adres: Naci Talad Cad. 23/A Girne (Heybe Çorba Karşısı)







**TÜRK  
TAPULU**  
LANSMANA ÖZEL  
36 AY  
FAİZSİZ

CASA

# Oliva

SİZİN HİKAYENİZ ŞİMDİ BAŞLIYOR  
DOĞA İLE DOST, DOĞA İLE BÜTÜN





Her detayı incelikle düşünülerek tasarlanmış, toplamda 14 villadan oluşan Casa Oliva, doğal ve yalın dış cephe görünümü, modern estetik tarzı ile zeytin ağaçlarıyla çevrelenmiş bir arazide yer alıyor.

Kapınızdan çıktığınız anda yeni kesilmiş çimlerin kokusunu hissetmek, kuş sesleri ile güne merhaba demek, yoğun bir günün ardından bahçenizde oturup tertemiz dağ esintisini yüzünüzde hissetmek.


Doğayı evinize taşıyan tasarımlarla, dokunduğunuz her köşede dinginliği ve huzuru yeniden keşfedeceğiniz Casa Oliva'da yeni bir hayat sizleri bekliyor.

 **ÖZYALÇIN**  
CONSTRUCTION

 ozyalcinconstruction

 ozyalcinconstruction\_

 0392 650 2900 | 0548 850 2900

 sales@ozyalcinconstruction.com

[www.ozyalcinconstruction.com](http://www.ozyalcinconstruction.com)





# KUZEY KIBRIS

doğa kültür tarih



Neyin peşinde olursanız olun,  
onu Kuzey Kıbrıs'ta

**bulacaksınız!**



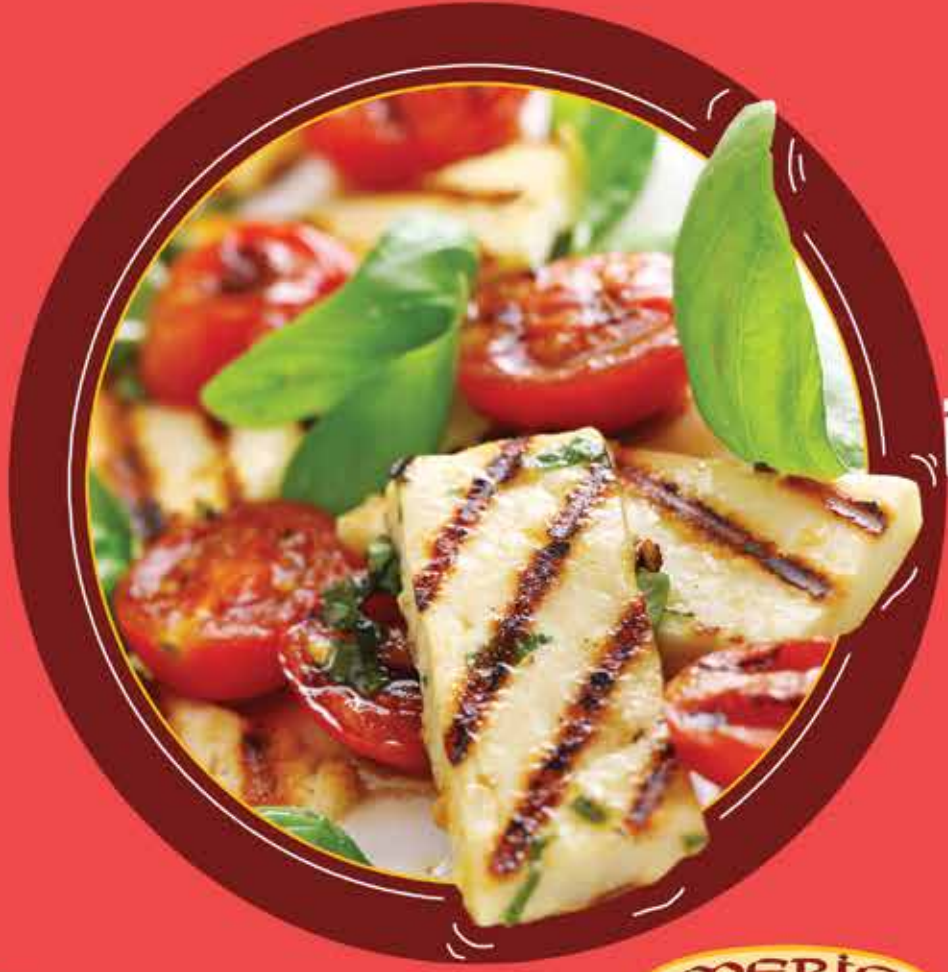
OKUT VE  
KEŞFET  
visit  
ncy  
.COM



Özelilmiş sağlık, güvenlik ve hijyen protokolleri Kuzey Kıbrıs genelinde uygulanmaktadır.

#visitncy #guvendekal





En taze  
anı;  
ilk tattığım  
hellim

meriç  
SÖT DRÖNLERİ

0 392 22 84 104 | www.mericsut.com

22 Yıl  
Teşekkürler Kıbrıs.



İhtiyaçlarınız  
için en iyisi

**Akinoks'un  
kalitesi.**

**Akinoks**  
Mutfak Ekipmanları

Şht. Erdoğan Mustafa Sk, Yenişehir / Lefkoşa | 0392 22 79 376 | www.akinoks.com

CRYSTAL



ŞİMDİ SAĞLIK ÇOK DAHA ÖNEMLİ !



  
metgin

NEW BLACK  
**AKDENİZ**<sup>®</sup>  
SINCE 2008

*Tadına doyamayacaksınız!*

Kuzey  
Kıbrıs'ın  
Balık  
Markası

 Aldığınız her Akdeniz Ton ile  
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na  
katkıda bulunun.



omega  
3ve6

**%100  
KATKISIZ**



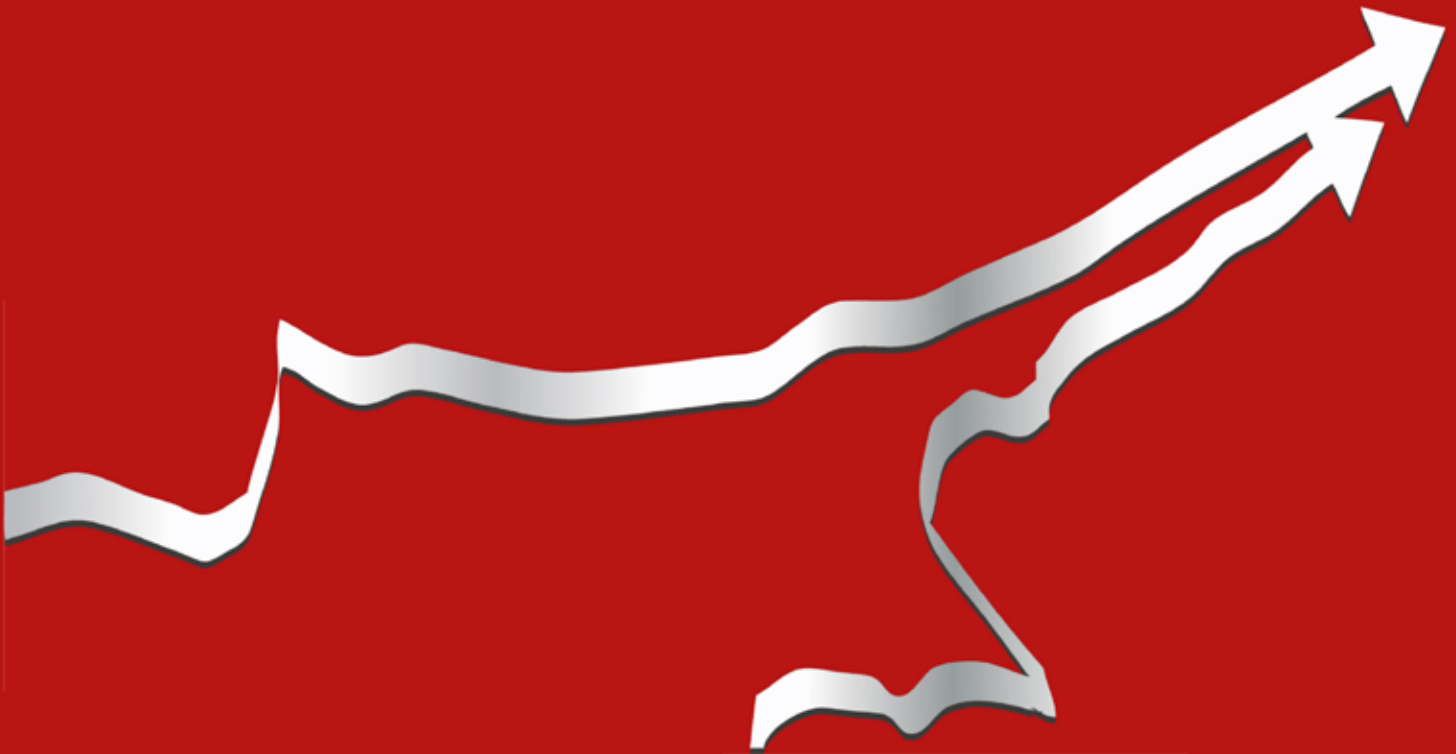
 Sevket Hançerli Ticaret Ltd.

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - info@shancerli.com



**K~Pet**

**KIBRIS` IN ENERJİSİ**





# CN CAHİT NECİPOĞLU

Elit Mağazası

Ercan yonca kavşağı yanı / Demirhan

Tel:0548 861 00 25

Modern çizgiler ve zerafet  
bir arada uyum içerisinde



CAHİT NECİPOĞLU

Yenişehir Mağazası

37,Şht.Ecvet Cad.Yenişehir/Lefkoşa

Tel:444 19 07 - 229 26 88





# Kıbrıs'ın Mobil Cüzdanı



0392 600 02 02 | hepi.koopbank.com



**Sahibi:**  
Kıbrıs Türk Ticaret  
Odası (a)  
Turgay DENİZ

**Genel Yayın Yönetmeni**  
Deniz GÜRGÖZE

**KTTO Haber ve Yazı İşleri  
Müdürü**  
Gizem Y. DAVULCU

**KTTO Yayın Danışmanı**  
Omaç CİN (YK Üyesi)

**KTTO Editör**  
Gözde ÖZ

**Reklam, Pazarlama ve İletişim**  
Növbetçi GÜRTAY

**Grafik Tasarım**  
Nazire BÜYÜKOĞLU

**Reklam Tasarımı**  
Safiye ÖZYÜREKLİLER

**Kıbrıs Türk Ticaret Odası Merkez İletişim**

Adres: 90 Bedrettin Demirel Caddesi Lefkoşa  
Tel: +90 (392) 228 37 60, +90(392) 228 36 45  
Fax: +90 (392) 227 07 82  
E-Posta: ktto@ktto.net

**Mesarya Ajans İletişim**

Adres: 1. Sok. No: 41, Taşköy  
Tel: 0 392 225 65 95 - 0548 855 00 41  
E-mail: mesarya.ajans@gmail.com

Baskı: Comment Grafik - Matbaacılık