



"Hizmetlerimizin  
tümü 7/24  
devrede"

6'da Cenk Alper



"Ülkemizde üretim  
çok önemlidir.  
Bugün Cihangir'de  
üretilen bir ürün  
İsrail, Filistin veya  
bir gün İngiltere'de  
olacak."

12'de Levent Veli



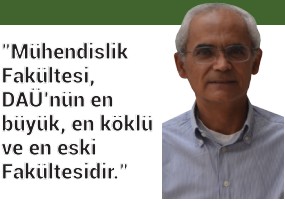
"Esnaf açısından  
toparlanma  
süreci uzun  
zaman alacaktır"

9'da Yusuf Acemoğlu



"Kuzey  
Kıbrıs'ın üretim  
yapabilme  
kapasitesini  
arttırma hedefi  
ile hızla yol  
alıyoruz"

14'de Recep Dönmez



"Mühendislik  
Fakültesi,  
DAÜ'nün en  
büyük, en köklü  
ve en eski  
Fakültesidir."

22'de Prof. Dr. Hüseyin Özkaramanlı



"Pandemi  
süreci bizleri  
fazlasıyla  
etkiledi"

20'de Ercan Cengiz



"Lefkoşa'nın tek rengi yoktur, tek kokusu yoktur. Lefkoşa'nın güzelliği de buradan gelir zaten. Lefkoşa'da kokular hep birbirinin içine geçer. Lefkoşa, renklerin iç içe geçtiği bir yerdir. Yeter ki tüm renkleri kucaklayabilelim."

Mehmet Harmancı  
Lefkoşa Belediye Başkanı

## Renklerin Şehri Lefkoşa

2'de



## 2020 III. Çeyrek Ekonomi Bülteni tanıtıldı

KTTO tarafından , Digi Veri Araştırma Merkezi'nin işbirliğiyle hazırlanan ve küresel ekonomi, KKTC, Türkiye ve GKRY'deki makroekonomik

gelişmelere detaylı bir şekilde yer verilen 2020 III. Çeyrek Ekonomi Bülteni, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Konferans Salonu'nda basın ile paylaşıldı.

4'de

## AYIN KONUSU



Ülkemizde yerel yönetimlerin önemi, halen yaşamakta olduğumuz pandemi süreci ile beraber bir kez daha kendisini ispatladı. Tüm dünyayı etkisi altına alan Covid-19 virüs salgını insanlığın yaşam biçimini değiştirmeye devam ediyor. Bu süreçte bir yandan 'yeni normal'lere alışmaya çalışırken, sağlık yanında başta ekonomik olmak üzere pek çok sorunla da karşı karşıya kalıyoruz. Tüm dengeler ve normaller değişirken aslında yeniden

yenileştirdiğimiz bir olgu da, doğru zamanda doğru adımların önemi olmuştur. Başkent Lefkoşa Türk Belediyesi pandemi sürecinin henüz başından itibaren konuya yönelik tüm paydaşlar ile iş birliği ve dayanışma içerisinde sergilediği tavır ile örnek olmayı başarmıştır. İlk kez yaşadığımız pandemide konunun uzmanları ile çalışan belediye, gerek iş yerlerinin alması gereken önlemleri, gerek belediye sorumluluk alanında bulunan önlemleri, gerekse yurttaşların yapmaları gerekenler konusunda proaktif davrandı. Zor zamanlar paylaşmanın, el ele verebilmenin, ihtiyaçlı olanların yanında olabilmenin zamanıdır. Mart-Mayıs ayına baktığımız zaman LTB, duyarlı kurum, kuruluş ve bireylerin de katkıları ile 12.383 gıda paketi ve Paylaşım Mutfağı'ndan 12.302 porsiyon yemek dağıttı yaptı. Bankalar, marketler, eczaneler, devlet daireleri gibi alanları sürekli ilaçladı, evden çıkamayan yaşlıların market ve eczane alışverişini yaptı. Su, kanalizasyon, temizlik gibi temel hizmetler aksatılmadan devam etti. Sosyal medyada ise uzman görüşlerinin yer aldığı bilgilendirici videolar, fiziksel aktiviteler, canlı konserler, sesli kitaplar gibi faaliyetlerle de dijital mecradan yurttaşlara ulaştı. LTB kiracılarının kapalı olunan döneme ait kiralalarının alınmaması ve su faturaları konusunda açılımlar yaptı. Pandemi süreci halen devam ediyor. Bu süreçte LTB gibi diğer yerel yönetimlerimiz de yurttaşlara hizmet, dayanışma ve iş birliği konusunda başarılı hizmetler verdi. Pandemi koşulları ile beraber kendini daha çok hissettiren ekonomik daralma, dövizdeki hızlı yükseliş gibi ekonomik realiteler de göz önünde bulundurulduğu zaman, yerel yönetimleri mali açıdan zor bir dönem beklemektedir. Bu noktada merkezi yönetimlerin yerel yönetimlerle daha çok iş birliği yanında zor dönemlerde hem halk sağlığı hem de halkın ekonomik refahı için çözüm yollarını beraber bulmaları gerektiği aşikardır. Zor dönemlerin ardından ayağa kalkmaya başlayan Lefkoşa Türk Belediyesi bir yandan Paylaşım Mutfağı, Kadın Sığınma Evi, El Ele Kreşi, Engelsiz Lefkoşa Birimi, Toplum Merkezi gibi icraatları ile sosyal belediyecilikte ilklere imza atarken Şht. Ecvet Yusuf Caddesi-Kemal Aksay Caddesi'nin yenilenmesi ve asmaaltı yayalaştırma projesinin tamamlanması ile şehirde yaşayan herkesin güvenliğini kazanırken, çalışmalarını devam ettirmekte olan 30 Milyon TL'nin üzerindeki Lefkoşa Ana Taşıyıcı Kanalizasyon hattı projesi, yine yapımı devam etmekte olan 8 Milyon TL'nin üzerindeki çok fonksiyonlu yeni açık Pazar, Hamitköy kanalizasyon sisteminin yenilenmesi, önümüzdeki yıl yapım çalışmalarına başlanması planlanan Kanlıdere'nin rehabilitasyonu ve Lefkoşa Şehir Parkuru gibi projeler ile zor ekonomik koşullarda şehrin bugünü ve geleceğine yatırım yapmaya devam ediyor. Lefkoşa'nın değişimi, dönüşümü demek ülkemizin değişimi ve dönüşümü demektir. Bu konuda ortaya konan kararlılık, vizyon ve iş yapma becerisini sergileyen, bu şehirde ayrımsız her insanın her zaman yanında olan LTB Başkanı Mehmet Harmancı ve LTB yönetimine görevlerinde başarılarının devamını diliyorum.

Gökhan Necipoğlu

## Renklerin şehri Lefkoşa

Lefkoşa Belediye Başkanı Mehmet Harmancı, Belediye projeleri hakkında bilgi verdi. Pandemi sürecini değerlendirdi.



**Mehmet Harmancı**  
Lefkoşa Belediye Başkanı

Modern, düzenli ve herkesin ihtiyacına cevap verecek çok fonksiyonlu Yeni Açık Pazarı hem Lefkoşamıza hem de ülkemize kazandırmayı yine beraber başarıyoruz. Özker Özgür Caddesi'nde yer alan atıl alan değerlendiriliyor ve tüm halkımızın kullanımına Ocak 2021'de sunuyoruz.

### Bodrum Kat

85-86 kişilik küçük amfi salonun kullanılabilir şekilde tamamlanacak. Bunun yanında kulisler, tuvaletler ve çok amaçlı toplantı odası tamamlanacaktır.

### Zemin Kat

İdari ofis binası, bölgeye hizmet vermesi planlanan vezne, kafeterya binası (iç mekan servis+mutfak 95m<sup>2</sup>, teras 120m<sup>2</sup>) ihalede binayı kiralayın bitireceği şekilde kiralanacaktır.

### 1.Kat

Toplam 260 metrekaarelik alan olup gençlik meclisinin faaliyetlerinde kullanılması hedeflenmektedir. Katlar arası erişim engelsiz olup binada asansör bulunmaktadır.

Yeni açık pazarın maliyetinin genel toplamı 7,430,562.13.-TL'dir. Bunun 1,667,692.19.-TL'si TC yardımı olup 5,762,869.94.-TL'si ise LTB öz kaynağıdır. Yeni Açık Pazar, sadece pazar günleri değil farklı günlerde de hizmet verecektir. Bu kapsamda pazar günleri dışında Üretici ve Zanaat Pazarı, Sezon Sonu Ürünleri Pazarı, 2. El Araba Pazarı, Organik Pazar ve Kadın Emeği Pazarı gibi farklı pazarlar birlikte tanıtım ve organizasyonlar, konserler, özel günler (Yeni yıl pazarı vb.), kermesler gibi etkinlikler de yeni açık pazarda yer alabilecektir.

İdari Binada bulunan Kafeterya haftanın her günü hizmet verecek şekilde ihale edilip kiralanacaktır.

### Lefkoşa için vizyonunuz ne idi. Hayallerinizi bu kentte gerçekleştirebildiniz mi?

2014 yılında "Lefkoşa'nın tek rengi yoktur, tek kokusu yoktur. Lefkoşa'nın güzelliği de buradan gelir zaten. Lefkoşa'da kokular hep birbirinin içine geçer. Lefkoşa, renklerin iç içe geçtiği bir yerdir. Yeter ki tüm renkleri kucaklayabilelim.." demiştik. Şehirle Lefkoşalıları barıştırmak gerekiyordu. İlk dört yıl için hedefimiz şehrin yeniden düzleşme çıkabilmesi, sürdürülebilir ekonomik yapı oluşturulması ve belediyenin personel gücünün toplumsal faydaya dönürebileceği sosyal belediyecilik uygulamalarını hayata geçirebilmektir. Bu konuda çok çalıştık, Lefkoşalıları da tüm süreçte yanımızda oldular. Bu nedenledir ki 2018 yılında Lefkoşalıları yeniden bu görevde devam etmemiz için %52'lik ciddi bir destek göstermiştir. Denetlenebilir, hesap veren, açık ve şeffaf bir yönetimi anlayışı ile çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Sorunun ikinci kısmına geldiğimizde, İmar planlarının amacı şehrin kontrollü gelişimini altyapısı ile artan nüfusa ve kullanımlara göre planlamaktır. Lefkoşa İmar Planı 1999 yılında yayınlandı. Beş yılda bir revize edilmesi gereken imar planlarında bu süreçte siyasi baskılarla merkezi hükümet tarafından esasa ilişkin 2012 yılında merkezi iş hanı yaratılmasına dair değişiklik büyük bir yapılaşma potansiyeli yaratmıştır. Bu plan değişikliklerinde yeterli altyapı olup olmadığı sorgulanmadan değişiklikler yapılmıştır. Bu noktada imar planlarında değişiklik yetkisinin belediyelere verilmesi imar planlarında gelişim ile birlikte altyapının da planlanması ve böylece şehirlerin daha planlı gelişmesini sağlayacağı da aşikardır.



Modern, düzenli ve herkesin ihtiyacına cevap verecek çok fonksiyonlu Yeni Açık Pazarı hem Lefkoşamıza hem de ülkemize kazandırmayı yine beraber başarıyoruz. Özker Özgür Caddesi'nde yer alan atıl alan değerlendiriliyor ve tüm halkımızın kullanımına Ocak 2021'de sunuyoruz.

### Lefkoşa'nın turizm kenti olması tarihi dokusu çok önemli. Bu konuda nasıl bir yol izlendi. Yani bu dokunun korunması ve geleceğe taşınması için neler yapıldı?

Belediyemiz 1979 yılında Sn. Mustafa Akıncı döneminde başlayarak iki toplumlu olarak UNDP finansmanı ile yapılan Lefkoşa Master Plan vizyonu çerçevesinde surlar içinde yatırımlara devam etmektedir. İki toplumlu yapılan planda kapıların açılacağı vizyonu ile Lokmacı çevresi, Arasta çevresi ardından Selimiye Meydanı çevresi ve benim dönemimde ise Asmaaltı Sokak ve Kumarcılar Hanı Meydanı yayalaştırıldı. Asmaaltı yayalaştırma bölgesinde tarihi dokuya ve estetiğe uygun şekilde hazırlanana gölgelendirme projemiz ve Girne Caddesi için yarışma ile hazırlanan proje için mali kaynak arayışımız devam etmektedir. Lefkoşa şehrinin turizm değerini turizm sektöründe de yer almış bir birey olarak çok iyi biliyorum. Görev süremiz boyunca bir yandan Lefkoşa'yı normale döndürmeye çalışırken bir yandan da turistik değerine yönelik çalışmalarımız oldu.

Asmaaltı yayalaştırma projesini tamamlamamız şehrin turizmine yapılan en büyük yatırımların başında geliyor. Bu sayede bölge özellikle genç girişimcilerin cazibe merkezi haline geldi, turistler ve ülkemizdeki herkes için buram buram tarih tüten bir bölgede keyifle gezilecek, güzel ve rahat vakit geçirilecek bir şekilde dönüşümü sağlandı.

### Önümüzdeki iki yıl Lefkoşa için planınız nedir? Lefkoşa'nın geleceğini nasıl görüyorsunuz?

8 Milyon TL'nin üzerinde bir yatırımla çok fonksiyonlu yeni açık Pazarı şehrimize kazandıracakız.

Burada biz sadece bir açık pazara yaratmıyoruz, kent ve kent insanının sosyalleşme süreçlerine etki edebilecek, kültür sanattan, kadın emeğinin güçlendirilmesine, yarı açık yarı kapalı etkinliklerin de içerisinde yer alabileceği bir sosyal merkez inşa ediyoruz.

Çok fonksiyonlu açık pazarın bitirilmesine paralelle, Lefkoşa için



milat olabilecek yeni terminal projesi ve Kültür Sanat sarayının bitirilmesi ivedilikle hız kazanacak. Burada iş insanlarımızın gücünü kamunun gücüyle birleştirebilecek Kamu özel ortaklıkları gündeme gelecektir. Bu konuda yaptığımız ön çalışmalar tamamlanma aşamasına gelmiş durumdadır.

**AB finansmanı ile 50 Milyon TL'nin üzerinde bir yatırım ile Kanlıdere'nin ıslahı ve Lefkoşa Şehir Parkuru projesinin yapım çalışmalarına 2021 yılının ilk çeyreğinde başlanması planlanıyor. Elbette bu süreçte tek belirleyici mekanizma LTB olmayacaktır. AB'nin de Kıbrıs Türk toplumuna ödevleri ve sorumlulukları vardır ve bu projenin bir an önce hayata geçmesi için onların da kararlarını daha hızlı ve daha etkin vermeleri gerekmektedir. Proje kapsamında bisiklet yolu, yürüyüş yolları, açık hava tiyatrosu, çocuklar için oyun alanları, restoran ve kafeler, botanik bahçe, spor alanları, estetik anlayışla tasarlanmış şehir mobilyaları bulunuyor. Bir yandan bölgedeki habitata korurken, Lefkoşalı'nın huzurlu ve doğal ortam ihtiyacını da karşılayacağız. Sanat, spor, kültür ve yeşil alanın birleştiği bu ortam Lefkoşalılara rahat bir nefes alacaktır.**

**Yapım çalışmasına başlanan, AB finansmanı ile 100 Milyon TL'nin üzerinde bir maliyetle Lefkoşa'nın 30 yıl sonraki nüfus gelişimini dikkate alarak hazırladığımız Lefkoşa Ana Taşıyıcı Kanalizasyon Hattı Projesi 2021 yılı içinde tamamlanacaktır. Şehrin böbrekleri sıfırlanacak, temiz, kanalizasyon kokusundan tamamen arınmış bir başkent olacağız.**

Özellikle yoğun kullanımlı caddeler ve ana arterler hem motorlu araçlar hem de bisikletler ve yayalar için güvenli ulaşım ve erişilebilirlik hedefiyle yenileme çalışmalarına 2021 yılının ortasında başlamayı hedefliyoruz. Değişim ve dönüşüm sağlayacak yol ve kaldırım çalışmalarına 3E (Estetik, Ekolojik, Ekonomik) vizyonumuza uygun ve şehrin kimliğini öne çıkaran çevre düzenlemeleri de güvenlik ve erişilebilirlikten ödün vermeyecek şekilde entegre edilecektir. İlk etapta 20 milyon TL yatırım planı yaptığımız bu alanda çalışmalarımız Mehmet Akif Caddesi'nden başlayacak, ardından da Dr. Fazıl Küçük Bulvarı, Mustafa Ruso Caddesi ve Dr. Burhan Nalbantoğlu Caddesi-Ali Rıza Efendi Caddesi ile devam edecektir. Elbette bunu yatırım kresidisi kullanarak yapmayı planlamaktayız, bu konuda karar merci olan belediye meclisimizin de önüne düzgün bir finansman çalışması ile çıkıp şehrin ihtiyacı olan yatırımları yapma kararlılığımızdayız.

Hamitköy'ün tümünün ve kısmi olarak Dumlupınar'ın kanalizasyon sorununa kalıcı bir çözüm getirecek AB finansmanı ile 50 Milyon TL'nin üzerinde bir maliyet olan altyapı projemize 2021 yılının ilk yarında başlamayı hedefliyoruz.

Şiddete Karşı Yan Yana projemiz kapsamında AB finansmanı ile ve 3 Milyon TL yatırımla Avrupa Konseyi tarafından belirlenen ilkeler ve standartlarla uyumlu, daha geniş kapasiteli ve daha donanımlı bir sığınma evi inşaatı 2021 yılında tamamlanmış olacak.

Bir yandan özel gereksinimli bireylerin sosyalleşmesi bir yandan da ailelerin hayatlarını kolaylaştırmak hedefiyle kurulacak "Engelsiz Ev" günün ve gecenin belirli saatlerinde randevu sistemiyle çalışacak olan "Engelsiz Ev" 2021 yılında hizmet vermeye başlayacaktır. Planlı atık yönetiminin birinci adımı üretilen atık miktarının azaltılmasıdır. Bunun için de kullanılmış ürünlerin çöpe gitmek yerine el değiştirerek veya yenilenecek kullanılması teşvik etmek gerekiyor. 2021 yılında hizmet vermeye başlayacak olan Lefkoşa Paylaşım Mağazası bir yandan bu amaca hizmet ederken diğer yandan da sosyal ve ekonomik mahrumiyetle mücadele eden Lefkoşalılara "ücretsiz alışveriş" imkanı sağlayacak.

## Finans Kuruluşları Kuzey Kutbu'ndan çekiliyor



**Gözde Erkanat**  
( KTTÖ Ekonomi Uzmanı )

Uluslararası Finans Kuruluşları, kredi politikalarını Paris İklim Anlaşması ile uyumlu hale getirerek Kuzey Kutbu'ndaki katranlı kum, petrol ve doğal gaz sondajı yatırımlarına finansman sınırlanmasını kararı aldı.

Petrol ve doğal gaz şirketlerinin doğada tahribata neden olması, emisyonun azaltılmasına yönelik oluşan kamuoyu baskısı, ve projelerde meydana gelen sorunlar petrol ve doğal gaz arama faaliyetlerine yönelik finansman sınırlanmasının başlıca sebepleridir.

Karbon yoğunluğu yüksek olan projelerde yasal altyapı, kar marjının düşmesine ve beklenen gelirlere ulaşılmasına engel olacaktır. Ayrıca çevreye zarar veren projelere finansman sağlanmaması, hem uluslararası finans kuruluşlarının finansal risklerini azaltacak hem de çevre duyarlılığı ile uluslararası piyasa da kurum itibarlarını artıracaktır.

### AVRUPA'DA REKOR TAHLİL İHRACI

Koronavirüs ile mücadele konusunda hükümetlerin ve şirketlerin para toplamaya başlaması, buna ek olarak Merkez Bankalarının teşvik önlemlerinin de borçlanma maliyetlerinin düşmesine katkı sağlaması, tahvil ihracının 1.5 trilyon Avro seviyesini aşarak yeni bir rekora imza atmasına sebep oldu.

### TÜRKİYE CUMHURİYETİ MERKEZ BANKASI '2020 YILI EKİM AYI BEKLENTİ ANKETİ'Nİ YAYIMLADI

Eylülde yüzde 1,46 olan Ekim ayı Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) beklentisi, bu anket döneminde yüzde 1,62 oldu.

Cari yıl sonu TÜFE beklentisi yüzde 11,46'dan 11,76'ya çıktı. 12 ay sonrası TÜFE beklentisi yüzde 10,15'ten 10,53'e, 24 ay sonrası TÜFE beklentisi yüzde 8,86'dan 9,05'e yükseldi.

### TÜRKİYE CUMHURİYETİ MERKEZ BANKASI FAİZ KARARI NE OLDU?

Çokuluslu ABD Bankası Goldman Sachs, politika faizinin 300 baz puan artışla %12.25-15.25 bandında olmasının makul olduğunu belirtti.

J.P Morgan'da 200 baz puan artış beklentisi olduğunu, bunun yeterli olmayan ancak fiyat ve finansal istikarara yönelik riskleri kontrol altına almak için doğru bir hamle olduğunu açıklamıştı. Ancak Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası Para Politikası Kurulu 22 Ekim'de gerçekleşen toplantıda beklentilerin aksine politika faizini 10.25'te sabit bırakma kararı alarak beklentileri boşa çıkardı. Karar sonrası Dolar ve Euro'da artış meydana geldi.

### BİR YILDA DÖVİZDE NE DEĞİŞTİ?

Geçen yılın aynı dönemine göre en fazla değer kazanan %43.98 artış ile altın oldu. Altını %30.86 değer artışı ile Avro, %28.09 artış ile Sterlin ve %26.98 artış ile Dolar takip etti.

### KUZEY KIBRIS'TA EKONOMİK DURUM

Ocak- Ağustos dönemi ithalat hacmi bir önceki yılın aynı dönemine göre %28 düşüş göstererek 655.9 milyon dolar olarak gerçekleşti. İhracat ise Ocak- Ağustos döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine göre %22.9 artış göstererek 77 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir.

KKTC İstatistik Kurumu tarafından hazırlanan Tüketici Fiyatları Genel Endeksi 2020 Eylül ayı sonuçlarında, bir önceki aya göre %1.68, bir önceki yılın Aralık ayına göre %10.70 ve bir önceki yılın aynı ayına göre % 11.18 değişim gerçekleşmiştir.

## 2020 III. Çeyrek ekonomi bülteni tanıtımı



KTTÖ tarafından , Digi Veri Araştırma Merkezi'nin işbirliğiyle hazırlanan ve küresel ekonomi, KKTC, Türkiye ve GKRY'deki makro ekonomik

gelişmelere detaylı bir şekilde yer verilen 2020 III. Çeyrek Ekonomi Bülteni, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Konferans Salonu'nda basın ile paylaşıldı.

## MÜSİAD EXPO 2020 FUARI

Tüyap Tüm Fuarçılık Yapım A.Ş. ve Müstakil Fuarçılık tarafından düzenlenecek olan MÜSİAD EXPO 2020 Fuarı, 18-21 Kasım 2020 tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi, Büyükçekmece - İstanbul'da gerçekleştirilecek. Her yıl giderek artan katılımcı sayısı ve sektör çeşitliliğiyle MÜSİAD EXPO 2020 Fuar'ı ticareti desteklemeye ve

geliştirmeye devam ediyor. Yenilikleri kucaklayan ve global trendleri takip eden Fuar, dünya çapında destek ve talep görüyor. Birçok farklı sektörden katılımcıyı ağırlayacak olan MÜSİAD EXPO 2020 Fuarı'nda düzenlenecek olan organizasyonlar, paneller ve ikili iş görüşmeleri ile Türkiye'nin ticari bağlarının genişlemesi hedeflenmektedir.

**MÜSİAD EXPO 2020**  
MÜSİAD TİCARET FUARI  
18-21 KASIM 2020  
TÜYAP İSTANBUL FUAR ve KONGRE MERKEZİ

**Sinergi burada!**

## Pet Kavanozlar



Yöresel lezzetlerimizi  
en iyi şekilde saklamanıza  
yardımcı oluyoruz...

## Pet Şişeler



## Bidonlar



*Termek*

### FABRİKA MERKEZ

+90 392 365 46 00  
+90 533 850 50 10  
+90 392 365 42 44  
info@senalplastik.com  
OSB. L'şa ana yolu üzeri/ M/sa

### LEFKOŞA ŞUBE

+90 392 225 38 43  
+90 533 850 50 11  
+90 392 227 51 19  
OSB. 2. Cadde No:4 /  
Lefkoşa

### MAĞUSA TERMİNAL

+90 392 366 33 34  
+90 392 365 42 44  
Ayhan Niyazi Sk. Otobüs Terminal  
Yanı Baykal / Gazimağusa



Senal Plastik



senalplastik



www.senalplastik.com



0533 850 50 10



25 yıldır ülkemizde hizmet veren ve KKTC'deki ilk operatör olan Telsim, salgın sürecinde birçok başarılı sosyal sorumluluk projelerine imza attı. Yeni normal olarak adlandırılan bu süreçte, hem şirket olarak kesintisiz iletişim ve proje sürekliliği konusunda hızlı adımlar atıldı hem de ülke refahına katkıda bulunuldu.

## “Hizmetlerimizin tümü 7/24 devrede”



**“UZAKTAN EĞİTİMDE TÜM MÜŞTERİLERİMİZE EBA TV VE KKTC EĞİTİM BAKANLIĞI PORTALLARI İÇİN 6GB ÜCRETSİZ İNTERNET HİZMETİ VERİLDİ VE VERİLMEME DE DEVAM EDİYOR.”**

Telsim Genel Müdür'ü Cenk Alper, salgın sürecinde yapılanlar ve devam eden projelerle ilgili Ekonomi'ye konuştu:

Alper: “Salgın dönemi boyunca çalıştık ve çalışmaya devam ediyoruz” dedi.

### **“TELSİM SİZİN İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM EDİYOR.”**

KKTC'nin ilk operatörü Telsim olarak, sizleri sevdiğinizden koparmamak için salgın dönemi boyunca çalıştık ve çalışmaya devam ediyoruz. Kuzey Kıbrıs'ta her gün binlerce kişinin tüm ihtiyaçlarını evlerinden çıkmadan gerçekleştirebilmesi için sahadaki ekiplerimiz, müşterilerimizin evden internetlerini sorunsuz kullanımı ve tüm işlemlerinin rahatça yapılabilmesi için görev başındaydı. Dijital dönüşümün önemini her geçen gün daha iyi anladığımız bu günlerde, geleceğin teknolojik çözümlerini sizlere sunmaya devam ediyoruz. Mobil altyapısı, veri merkezleri ve dijital servisleriyle hem bireylerin hem de kurumların yanında olmaya da devam ediyoruz.

**Cenk Alper**

Telsim Genel Müdürü

### **“ÖNCELİĞİMİZ ÇALIŞANLARIMIZIN SAĞLIĞI VE KESİNTİSİZ İLETİŞİM OLDU. PERSONELİMİZ HALA EVDEN HİZMET VERMEYE DEVAM EDİYOR.”**

Telsim olarak ekosistemi desteklemeye özen gösteriyoruz. Bu günlerin, şirketlerin, sağlık çalışanlarının, basın, öğretmen ve öğrencilerin, başta yaşlılar olmak üzere tüm vatandaşların yanında olarak aşılabacağına inanıyoruz.

“Evde kalmak önemliydi, ancak evde hayatı devam ettirmek daha önemliydi. Biz hayatı devam ettirmek adına çok ciddi tedbirler aldık ve almaya da devam ediyoruz. Telsim olarak evde hayatı kolaylaştırmak, verimli ve keyifli hale getirmek adına aldığımız önlemlerden biri, öncelikle çalışanlarımızı ilk vakayı öğrendiğimiz Mart ayında henüz kapanma kararı alınmadan evden çalışma modeline geçirmemiz oldu. Evden çalışma modeli için çağrı merkezi altyapısı hızlıca tamamlandı ve müşteri hizmetlerimiz evden hizmet vermeye başladı.

Evden çalışma modelinde adaptasyon dönemimizin çok kısa olmasını sağlayan en başlıca nedenlerden bir diğeri ise, iş sürekliliği politikamız oldu. Halihazırda her ay iki gün evden çalışma modelimiz bir süredir vardı. Salgın nedeniyle evlere gidilen ilk günden itibaren, tüm ekip olarak çalışmalarımıza devam ettik.

### **“HİZMETLERİMİZİN TÜMÜ 7/24 DEVREDE”**

Pandemi döneminde Sağlık Bakanlığı tarafından yapılan uyarılara istinaden, müşterilerin buldukları yerden fatura ödeme, fatura ile paket bilgileri alma ve ek data paketi satın alma gibi işlemlerini “My Vodafone” uygulaması üzerinden rahatlıkla yapabileceklerini duyurduk. Müşterilerimizin evde kalmasını teşvik etme amacıyla, “My Vodafone” üzerinden fatura ödemesi yapan herkese 2GB internet anında hediye ettik.

Telsim olarak iletişimi kesintisiz devam ettirecek teknolojiler devrede ve bu sayede de hayatın akışını destekliyoruz. Dünyanın bu zor günlerinde, tüm ülkeler büyük bir teknoloji sınavından geçiyor. Her gün binlerce kişinin tüm ihtiyaçlarını evlerinden çıkmadan gerçekleştirebilmeleri için dijitalleşmenin ne kadar önemli olduğu ortaya çıktı. Bu vesile ile dünyada olduğu gibi KKTC'de de dijital dönüşüme öncü olmaya ve katkı sunmaya devam ediyoruz.

### **“UZAKTAN EĞİTİMDE TÜM MÜŞTERİLERİMİZE EBA TV VE KKTC EĞİTİM BAKANLIĞI PORTALLARI İÇİN 6GB ÜCRETSİZ İNTERNET HİZMETİ VERİLDİ VE VERİLMEME DE DEVAM EDİYOR.”**

KKTC Millî Eğitim ve Kültür Bakanlığı tarafından alınan okulların tatil edilmesi ve uzaktan eğitim kararı üzerine, online eğitim süresince devam eden 6GB internet, tüm öğrencilere ücretsiz olarak

tanımlandı. Ücretsiz verilen internet, KKTC Milli Eğitim ve Kültür Bakanlığı eğitim portalı olan [egitim.mebnet.net](http://egitim.mebnet.net) ve T.C. Milli Eğitim Bakanlığına ait [eba.gov.tr](http://eba.gov.tr) eğitim portalına erişimler için geçerli olup, ayrıca Red Cool ve Freezone müşterilerinin tanımlanan 6GB internetlerini, Vodafone TV uygulamasında olan EBA TV kanalları içinde de kullanabiliyorlar.

### “İNSAN KAYNAKLARI DEPARTMANIMIZ ÇALIŞAN SAĞLIĞI VE RUHSAL BÜTÜNLÜĞÜNÜ DESTEKLEYEN PROJELER GERÇEKLEŞTİRDİ.”

Çalışanlarının sağlığı ve ruhsal bütünlüğüne son derece önem veren bir şirketiz, çalışanlarımızın motivasyonlarını yitirmemeleri için de insan kaynaklarının yaptığı online etkinlikler olmuştur.

Bu etkinlikler hem ruhsal hem de fiziksel sağlığı destekleyici şekilde olmuştur.

Klinik Psikoloğ Deniz Erkal ile yapılan söyleşi ile salgın döneminde evlerinden çalışan annelere hem yol gösterici hem de motive edici bir online sohbet alanı yaratıldı.

Prof. Dr. Mustafa Camgöz'ün konuk edildiği bir diğer söyleşide ise Korona Virüs hakkında çok değerli bilgiler çalışanlarla paylaşıldı. Prof. Dr. Camgöz'ün Korona Virüs hastalığını geçiren bir kişi olarak yaşadığı tecrübeleri de çalışanlarımıza anlatarak birinci ağızdan hastalık sürecini dinlemelerini ve konu ile ilgili bilgi edinmelerini sağladık.

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'na özel çalışanlarımızın çocukları için düzenlenen Master Kids online deneyler projesi ile çalışanlarımızın çocuklarının bu dönemde mutlu olmaları sağlandı.

### “MÜŞTERİLERİMİZE EVDEN ALIŞVERİŞ KOLAYLIĞI SUNULDU.”

Korona Virüs salgını nedeniyle evden alışverişin yoğunlaştığı ve hala markete gitmek istemeyen özellikle risk grubu müşterilerimizin hayatını kolaylaştıracak bir kampanya başlatmıştık. Telsim'liler, Kuzey Kıbrıs'ın önde gelen online marketlerinden GoySepete'de yapılan alışverişlerde gönderim ücreti ödemiyor.

### “SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİ KESİNTİSİZ DEVAM EDİYOR.”

Küresel salgın konusunda farkındalık yaratmak ve teknolojik fikirleri hayata geçirmek isteyen 14-17 yaş arası gençler için Telsim, Türkiye Vodafone Vakfı ve Habitat'in birlikte düzenlediği “Yarını Kodlayanlar Online Covideathonu'na” Kuzey Kıbrıs'ta yaşayan gençler de dahil etti. Hem çocuklarımızın evde kaldığı dönemde aktivite yapmaları, Korona Virüs konusunda araştırma yapıp yaratıcılıklarını da artırmaları, hem de takım çalışmasını dijital ortama taşıma tecrübesini yaşamalarına vesile olduk.

### “İNTERNET KULLANIMININ ARTMASIYLA, ARTAN CYBER RİSK FAKTÖRLERİ GÖZ ÖNÜNDE BULUNDURULDU”

Pandemi döneminde internetteki tehlikelerin artabileceği göz önünde bulundurularak 10 yıldır KKTC Milli Eğitim ve Kültür Bakanlığı işbirliğinde süren ve okullarda birebir verilen Güvenli İnternet Eğitimleri online platforma taşındı. Çocukların evlerinden eğitim aldıkları bu dönemde, interneti daha güvenli bir şekilde kullanmaları için Güvenli internet Eğitimi dijital ortamda kendilerine hem sosyal medya aracılığıyla hem de toplu sms yoluyla iletildi.

# NEW BLACK AKDENİZ®

SINCE 2008

## Kuzey Kıbrıs'ın Balık Markası

## Tadına doyamayacaksınız!



Aldığınız her Akdeniz Ton ile  
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na  
katkıda bulunun.



omega  
3ve6

%100  
KATKISIZ



**Şevket Hançerli Ticaret Ltd.**

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - [info@shancerli.com](mailto:info@shancerli.com)

## Biliyor musunuz?

## Dünyadan Haberler

### “Covid-19 Yaklaşımı” 30 Kasım 2020 tarihine kadar uzatıldı

KKTC Merkez Bankası – Kuzey Kıbrıs Bankalar Birliği Covid-19 Yaklaşımı hakkında ortak basın duyurusu yayımlamıştır.

Duyuruda bankalarda mevcut canlı kredilerin yapılandırılması amacıyla ortaya konulmuş olan “Covid-19 Yaklaşımı”nın 30 Kasım 2020 tarihine kadar uzatıldığı belirtilmiştir. Bununla birlikte “Covid-19 Yaklaşımı” çerçevesinde, kredilerin yapılandırılmasına bağlı olarak ortaya çıkacak vergilerden feragat edilmekte, oluşacak masraflar sınırlandırılmakta, belli yasal sınırlara istisnalar getirilmekte ve bu yolla yapılandırmanın teşvik edildiği hatırlatılmıştır. “Covid-19 Yaklaşımı” ile ayrıca kredi piyasasında rekabetin çalışmasını sağlayarak kredi kullanma maliyetinin düşürülmesinin de amaçlandığı vurgulanmıştır.

### Kredilerin Yapılandırılması

Kredilerin yapılandırılmasına ilişkin Yasa Gücünde Kararname yayımlanmıştır. Kararname’deki düzenlemeye göre kredilerin yapılandırılması aşağıdaki gibi düzenlenmiştir;

- Mevcut kredilerin yapılandırılmasında banka tarafından her hangi bir ücret alınmayacak.
- Kredi yapılandırılması kapsamında krediler başka bir bankaya aktarılacak suretiyle erken kapatılabilecek. Erken kapama tazminatı kredinin kapanması için ödenen tutarın %0,5’ini (binde beş) aşamayacak.
- Kredinin başka bir bankaya aktarılması durumunda krediye bağlı ipotekler varsa bu ipotekler kredinin aktarılacağı bankaya devir yoluyla taşınması şart olacak.
- Bu düzenleme 30 Kasım 2020’ye kadar yürürlükte kalacak.

### İşletmelere Destek Kredisi II’nci Kredi Portföyü Hakkında

11 Eylül 2020 tarihinde aşağıda belirtilen 3 çeşit Kredi Garanti Fonu (KGF) teminatlari kredilerin duyurusu Başbakanlık tarafından yapılmıştır.

- 1 – Küçük Esnaf, Tarım Ve Hayvancılık Kredi Portföyü
  - 2 – Otel İşletmeleri Kredi Portföyü
  - 3 – İşletmelere Destek II’nci Kredi Portföyü
- Küçük Esnaf, Tarım ve Hayvancılık Kredi programına ilişkin detaylar daha önce sizlerle paylaşılmıştır. Bu çerçevede İşletmelere Destek II’nci Kredi Portföyü de, Kredi Garanti Fonu web sayfasında duyurulmuştur.

Kredinin şartları özetle aşağıdaki gibidir.

Kredi Portföy Tutarı  
200.000.000 TL (İki Yüz Milyon TL).

Kredinin Faiz Oranı  
Kredi sabit veya değişken faizli olarak kullanılabilir. Sabit faizli kredilerin oranı %18’dir.

Kredinin Vadesi  
Aylık eşit taksitli ilk 1 yıl ödemesiz toplam 60 ay.  
Başvuru Süresi:  
En geç 30 Aralık 2020.

Kredi Limiti  
Azami 10.000.000 TL (On Milyon TL).

Kredi Masrafları  
Bankalar tarafından faiz dışında herhangi bir komisyon ve benzeri masraflar (3. taraflara ödenenler hariç) alınmayacak.

Kapsam Dışı Olanlar  
– Tahsili gecikmiş borcu bulunan işletmeler.  
– Çek yasağında bulunan işletmeler.

### Almanya’da kare şeklinde çikolata üreten Ritter Sport, Milka’nın açtığı davayı kazandı



Dünyaca ünlü Alman çikolata firması Ritter Sport, ülkede kare şeklinde çikolata üretme patenti konusunda on yıllardır süren mahkemeyi kazandı. Daha önce İsviçreli çikolata devi Milka tarafından açılan davada Alman mahkemesi Ritter Sport aleyhinde karar almıştı.

Almanya Federal Adalet Divanı yaklaşık 10 yıl süren dava sonrası ülkede kare şeklinde çikolata üretme patentinin Ritter Sport’da olduğunu açıkladı ve İsviçreli Milka’nın şikayetini reddetti.

Bu karar, Ritter Sport’un Almanya’da raflarda yer alabilecek tek kare şekilli çikolata olması anlamına geliyor. Ritter Sport 1996 ve 2001 yıllarında kendisine has kare şeklindeki çikolata paketleri için patent başvurusunda bulunmuştu. İsviçreli Milka ise Alman firmaya ait olan bu patent hakkına 2016 yılında itiraz etmişti. ‘Kare şeklinde çikolata fikri’ 1932’de ortaya çıktı

Ritter Sport markasının çoğu firmanın aksine dikdörtgen yerine kare şeklindeki paketlerde çikolata üretmesinin hikayesi 1932’ye kadar gidiyor. Şirketin o dönemdeki sahibi Clara Ritte’nin “Herkesin cebine kırılmadan sığabilecek ve uzun çikolatalarla aynı ağırlıkta bir çikolata üretme” fikriyle yola çıkması sonrası firmanın alametifarikası olan kare şeklindeki çikolataları doğdu. Aile şirketi olan Ritter Sport kare şeklindeki çikolataların 1996 yılında patentini aldı. Ancak Milka 2010 yılında kare şeklinde çikolata piyasa sürünce konu davalık oldu.



Sacem Ltd. ve Cookies Bake Shop Direktörlerinden Yusuf Acemoğlu ile restorancılık sektörü üzerine konuştuk. Acemoğlu, sektörün sorunlarını Ekonomi'ye aktardı.

## "Esnaf açısından toparlanma süreci uzun zaman alacaktır"

### Sizi tanıyabilir miyiz?

1981 yılında Mağusa'da doğdum. İlkokul eğitimimi tamamladıktan sonra ortaokul ve lise eğitimimi GMTMK de tamamlayıp Uludağ Üniversitesi Eğitim Bilimleri Fakültesi Müzik Öğretmenliği Bölümü'ne gittim. Üniversite eğitimimi tamamladıktan sonra Bursa'da bir dönem çalışıp Kıbrıs'a geri döndüm ve burada ticaret hayatıma başladım. Sacem Ltd.'in faaliyet alanı olan gıda toptancılığı ve dağıtımı 2011 yılında tam anlamıyla hayata geçti. 2014 yılında ise Restoran-Cafe sektörüne 'Cookies Bake Shop'la adım attık.

### Restorancılık sektörüne nasıl adım attınız?

2014 yılında her iki işletmede de ortağım olan Mehmet Sabancı ile üniversite yıllarımızdan kalma olan bir hayalimizi hayata geçirebilir miyiz sorusunu kendimize sorduk. Pastasıyla, unlu mamulleriyle ve yemek menüsüyle üretimi tamamen kendimize ait bir konseptin başarılı olma ihtimalinin yüksek olduğu düşüncesiyle bu adımı attık.

### Neden "Cookies?" Yani Türkçe bir isim yerine neden İngilizce bir isim seçtiniz? Cookies ortaklı bir şirket mi?

Spontane gelişen bir olay oldu. "Cookies" in gerek konsepti gerekse de menü içeriği olsun tamamen beyin fırtınası esnasında ortaya atılan fikirlerin harmanlanmasıyla oluştu. Çok isim düşündük, o günün şartlarında bu operasyonu yürütmekte sorumlu arkadaşımızın da fikriyle "Herkesin aklında nasıl kalır?" sorusunun yanıtı "Cookies" olarak çıktı.

### Cookies'in yemek tarzı nedir? Hangi mutfak tarzı ağırlığıyla müşteriye yemek sunuyor?

Aslında Cookies'i food-beverage-patisserie (yiyecek-içecek-pastane)'den oluşan 3 farklı bölüm olarak tasarladık. Hepsinin de eşit şekilde dağılmış bir müşteri kitlesi var. Tatlı, öğlen yemeği, kahvaltı ve kahve için gelen müşterimiz de

var, bugün organizasyonlarındaki pastalarını tasarlamak için gelen müşterimiz de var.

### Müşteri portföyünüz nedir? Daha çok öğrenciler mi geliyor?

Müşteri portföyümüzün yaklaşık %60'ı lise ve üniversite öğrencisinden oluşuyor. Fakat bizim "Cookies" in ilk kurulduğu günden itibaren, sadece belli bir zümrenin değil herkesin gönül rahatlığıyla gelebileceği ve mutlaka kendisine göre bir şeyler bulabileceği bir ortam yaratma arzumuz büyük oranda gerçekleşmiş durumdadır.

### Pandemi sürecinde azalan nüfus sizi nasıl etkiledi?

Pandemi süreci dönemsel olarak bazı market ve marketlere ürün tedariki yapan firmalar için hoş geçmiş gibi görünse de sonraki senaryolar çok da keyifli değil. Ciddi cirosal kayıplar tüm işletmeler için geçerli. Adayı resmi olarak terk etmiş, gerek öğrenci gerekse de çalışma izinli adada ikamet eden nüfusun yaptığı tüketim, iş dünyası döngü hanesinden düştü. Alınan bir şişe su bile bu zincirin devamında yer alan galericiyi, marketçiyi, ev satanı hatta kiralayanı da etkiler. Herkes bu çarkın içerisinde yer alıyor ve her dişli çok önemlidir. Bu çarkın önemli gücü de nüfustur. O nüfusun büyük bir kısmı yok.

### Sektörün bu dönemde yaşadığı sıkıntılar nedir? Birçok restoran faaliyetlerini sürdürüyor... Siz nasıl etkilendiniz?

Elbette pandemi süreci bizleri fazlasıyla etkiledi. Cookies'in kötü gitmeyen bir çizgisi var ama olması gerektiği yerde değil. Sadece biz değil; hiçbir kurum ve kuruluş olması gerektiği yerde değil. Esnafın ne kadar etkilendiğini ise mevcut birçok işletmenin batması veya batma noktasına gelmesiyle görmekteyiz. Esnaf açısından toparlanma süreci biraz uzun süreli olacaktır. Özellikle bunun paralelinde sadece pandemi değil yaşanan döviz krizi de süreci olumsuz etkilemektedir. Bunların hepsinin birleşmesi esnaf için güzel günlerin çok yakında olmadığını göstergesidir. Döviz cinsinden ödenen kiralar ve yine dövizle bağlı ham madde girdilerinin çok yükselmesi tüm esnaf için ciddi bir sıkıntıdır.

**Yusuf Acemoğlu**

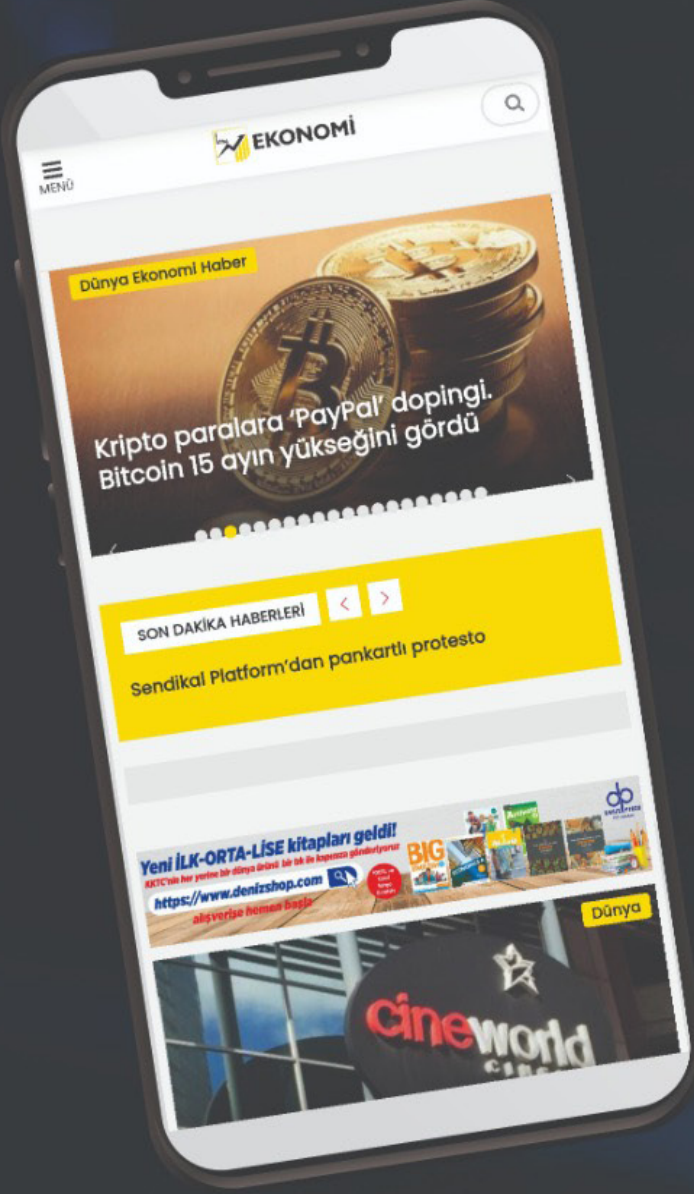
Sacem Ltd. ve Cookies Bake Shop  
Direktörü





# EKONOMİ

## YAYIN HAYATINA BAŞLADI



Ülkemizdeki ve dünyadaki ekonomi haberleri ve gelişmeleri, piyasalardaki son durum ve iş dünyasına dair tüm bilgileri takip edebileceğiniz ve aylık olarak yayımlanan **Ekonomi Gazetemizdeki** röportajlara da ulaşabileceğiniz **KTTO Ekonomi Gazetesi** haber portalı yayın hayatına başlamıştır.

Haber portalına telefon uygulamasından, Facebook ve internet sayfasından ulaşabilirsiniz.

[www.kttoekonomigazetesi.com](http://www.kttoekonomigazetesi.com)

[@kttoekonomigazetesi](https://www.facebook.com/kttoekonomigazetesi)



KKTC'DE EKONOMİNİN NABZINI TUTUYORUZ...



# ASBUZU TİC. ŞTİ. LTD.

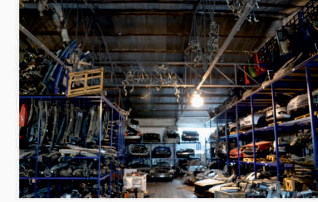
HURDACILIK & MADENCİLİK  
İTHALAT & İHRACAT

Üzeyir ALTUNDAŞ  
Direktör

## HURDA ALIM-SATIM

### 0 533 834 51 51

İKİNCİ EL YEDEK PARÇA SATIŞI



Merkez: Haspolat Sanayi Bölgesi No:5 -Lefkoşa  
Şube: SerbestBölge Mağusa Limanı -Gazimağusa  
Web: [www.asbuzu.com](http://www.asbuzu.com) E-mail: [uzeyir@asbuzu.com](mailto:uzeyir@asbuzu.com)

Tel:0 392 233 57 95  
Fax:0 392 233 54 75  
GSM: 0533 834 51 51

Velis LTD. Direktörü Levent Veli, çalışmalarından bahsederek ülke ekonomisini değerlendirdi.

## "Ülkemizde üretim çok önemlidir. Bugün Cihangir'de üretilen bir ürün İsrail, Filistin veya bir gün İngiltere'de olacak. "



"Türkiye ile KKTC arasındaki sıkıntıları tespit etmek, bunları gidermek ve bunları canlı tutma hedefindeyiz"

Forumla ilgili çalışmalara daha yeni başladık. Ancak Türkiye ile KKTC arasındaki ilişkileri yorumlayacak olursak, Türkiye ile ilişkilerimizin üst seviyede olması bizim için son derece önemlidir. Bizlerin Türkiye ile ilişkilerimizi sıcak tutması, ekonomimiz ve gelişmemiz açısından çok önem arz etmektedir. Türkiye ile KKTC arasındaki sıkıntıları tespit etmek, bunları gidermek ve bunları canlı tutma hedefindeyiz.



**Levent Veli**  
Velis LTD. Direktörü

### Velis LTD. hakkında bilgi verisiniz?

1985 yılında İngiltere'de doğdum. Son 6 yıldır aile şirketi olan Velis LTD. direktörlüğünü yapmaktayım. 1997 yılında babam Ümit Veli tarafından Velis Traffic Centre olarak kurulan işletmemizde termo plastik, yol, otopark çizimleri, otobüs durakları, kauçuk, hız kesiciler, bariyerler, trafik levhaları gibi ürünler sunuyoruz. Devam eden ürün ve hizmetlerimizin dışında da 2011 yılında yapı sektörüne yönelik ciddi bir atılım ve yatırım yaptık. Bu yatırımımız trapez saç

ile başladı. Daha sonra garaj kapıları, çatı cephe sandviç panelleri, antipaslı boru profiller, çelik lentolar, izolasyon köpük gibi devam etti ve firmamız bugün yaklaşık 6500 metrekare kapalı alan içerisinde %100 yerli 50 adet ürün üretmektedir. Velis LTD. olarak 2019 yılının başında ürettiğimiz tüm ürünlerin kalite belgelerini aldık. Aldığımız belgeler sayesinde Yeşil Hat Tüzüğü'nden de faydalanarak Güney Kıbrıs'a satış gerçekleştirebiliyorduk.

2019 yılının Ağustos ayında Güney'e ilk satışımızı yaptık ve mevcut olarak Güney'e ciddi bir şekilde ihracat yapıyoruz. Güney'in tüm bölgelerine uzanacak şekilde geniş kapsamlı bir bayi ağını oluşturmuş durumdayız. Velis ürünleri sadece adanın Kuzey'inde değil; adanın tümünde görmek mümkündür. Bizleri sevindiren, heyecanlandıran bir diğer gelişme ise İsrail'den sipariş almamızdır. Aldığımız 1 konteyner siparişinden sonra bu ticaretimizin devam edeceğiyle

ilgili karşı firmayla iş birliği içerisindeyiz. Önümüzdeki birkaç ay içerisinde uluslararası bir ticaret gerçekleştireceğiz. Bu vesileyle de ülkemizden dünyaya açılan bir marka olmaya başlayacağız. Aynı zamanda ülkemizin de tanıtımını yapacağız.

### Halen devam eden bir pandemi sürecinden geçiyoruz. Bu durum sizi ve sektörünüzü nasıl etkiledi?

Pandemi sürecinde nasıl etkilendiğimiz dışında öncelikle sağlık diyoruz. Bütün dünyanın verdiği mücadele içerisinde umarım halkımız ve vatandaşlarımızla sağlıklı bir şekilde bu dönemi atlattırız. Pandemi sonrası sağlık önlemlerimizi alarak firma olarak bıraktığımız noktadan, üretimimize, satışlarımıza tekrardan başlayarak devam ettik. Bu süreç içerisinde yapı sektörünün çok fazla etkilendiğini düşünmüyorum. Hali hazırda devam eden projelere pandemi sonrasında süratle devam edildi ve yeni projelere start verildi. Öte yandan ürün çeşitlerimiz çok olduğu için bu dönemi biraz avantajlı geçirerek, az etkilenecek geçirdik. Çünkü bir ürüne olan talep azaldıysa, diğeri ürüne çoğalmıştır. Bunlar birbirini dengeledi.

### Ülkemizdeki ekonomik yapıyı değerlendirir misiniz?

Ülkemizin ekonomik durumun iyi olduğunu sanıyorum ki hiç kimse söyleyemeyecektir. Çalışmadan, yorulmadan, emek vermeden, üretmeden rahat yaşamaya çalışan bir ekonomik sistemimiz var. Öte yandan da bakıldığında bir ülkenin vereceği, alacağından daha fazlaysa eğer burada bir açık oluşur ve maalesef bu açığı vatandaş öder. Vatandaş alması gereken hizmetleri almayarak, almadığı hizmetleri de almış gibi öder. Ödediği için de maddi gücü düşer ve bu piyasaya yansır. Maalesef ülkemizde böyle bir ekonomik sıkıntı vardır ve bu sıkıntıya karşın devletimizin ciddi stratejiler uygulayıp, halkın elini halkın cebine koymadan gelirini arttırması gereklidir. Bu da plan, program, doğru kişilerle olacaktır. Umuyorum ki bunları en yakın zamanda görürüz.



**TÜRK  
TAPULU**  
LANSMANA ÖZEL  
36 AY  
FAİSİZ

CASA

*Oliva*

SİZİN HİKAYENİZ ŞİMDİ BAŞLIYOR  
DOĞA İLE DOST, DOĞA İLE BÜTÜN



Her detayı incelikle düşünülerek tasarlanmış, toplamda 14 villadan oluşan Casa Oliva, doğal ve yalın dış cephe görünümü, modern estetik tarzı ile zeytin ağaçlarıyla çevrelenmiş bir arazide yer alıyor.

Kapınızdan çıktığınız anda yeni kesilmiş çimlerin kokusunu hissetmek, kuş sesleri ile güne merhaba demek, yoğun bir günün ardından bahçenizde oturup tertemiz dağ esintisini yüzünüzde hissetmek.

Doğayı evinize taşıyan tasarımlarla, dokunduğunuz her köşede dinginliği ve huzuru yeniden keşfedeceğiniz Casa Oliva'da yeni bir hayat sizleri bekliyor.

 **ÖZYALÇIN**  
CONSTRUCTION



ozyalcinconstruction



ozyalcinconstruction\_



0392 650 2900 | 0548 850 2900



sales@ozyalcinconstruction.com

[www.ozyalcinconstruction.com](http://www.ozyalcinconstruction.com)

“Kuzey Kıbrıs’ın üretim yapabilme kapasitesini arttırma hedefi ile hızla yol alıyoruz”

# “Kuzey Kıbrıs’ın üretim yapabilme kapasitesini arttırma hedefi ile hızla yol alıyoruz”



## Kendinizi ve firmanızı tanıtır mısınız?

Kimya Mühendisiyim. 25 yıldan beri su ve meşrubat sektöründe yöneticilik yapmaktayım. Yaklaşık 2,5 yıldır da bu güzel adadayım. Ektam’a Genel Müdür olarak geçtiğimiz yıl atandım. Daha önce Köprülü’de fabrika müdürü olarak görev yapıyordum. Ektam Kıbrıs Ltd. 1981 yılında Kıbrıs’ta Pepsi Cola ve diğer meşrubat ürünleri üretmek için Tamek Holding sahipleri Güngör ve Melih Sipahioğlu tarafından KKTC’de kurulan ilk uluslararası şişeleme firmasıdır. Bu yatırımla Sipahioğlu ailesi, ada halkına sadece üretim ve istihdam olanağı yaratmamış, aynı zamanda dünyanın en büyük meşrubat markasının KKTC’de üretimini sağlayarak, Kuzey Kıbrıs’a 1974’den sonra konulan ekonomik ambargoların fiilen kaldırması sürecini de başlatmıştır. Bugün Coca-Cola, Burber King, Gloria Jeans vs gibi uluslararası firmalar, KKTC’de varsa bunda Ektam’ın büyük katkısı vardır.

## Yerli üretimin önemi gün geçtikçe daha da önemli olduğu ortaya çıkmaktadır. Bu bağlamda şu anda yerli üretim olarak neler üretiyorsunuz?

KKTC’de ürettiğimiz 60’a yakın ürünümüz var. Pepsi, Fruko, Seven Up gibi Pepsi ürün grupları yanında Charger enerji içeceği, Tamek Ice tea, Pergama doğal maden suyu gibi kendi markalarımızı da üretiyoruz. Suyumuzla, şekerimizle, yerli tedarikçilerimizle ve her şeyden önemlisi KKTC’nin çalışkan insanıyla ürettiğimiz ürünlerimizi gururla tüketime sunuyoruz, Bu üretimler, sadece İthalatı ve döviz kaybımızı engellemiyor ayrıca muadil yabancı ürünlerin adaya girişlerinde devletimizin vergi gelirlerine katkıda

da bulunmuş oluyoruz. Ektam Kıbrıs Ltd. olarak 40 yıldır adanın istihdam kapasitesine katkıda bulunduğumuz gibi KKTC meşrubat sektörü ve yerli sanayi öğretisi açısından gerçek bir okul olmuş durumdayız. Adadaki üniversite öğrencilerinin önemli bir staj yeri olarak bu görevimize ciddiyetle devam ediyoruz. Önümüzdeki yıl 40. yaşımızı kutlayacağız. Biz bir fabrikanın ve üretimin ülkeye faydasının ne olduğunu bilen bir sanayi şirketinin temsilcileriyiz. KKTC’de yerli üretimin artmasının ada halkının tüm dünyaya karşı, kendi ayakları üzerinde dimdik durması için ne kadar önemli olduğunun bilincindeyiz.

## Ürün yelpazenize eklediğiniz ve yerli üretim noktasında yeni bir ürün olan ‘Pergama Doğal Mineralli Suyu’ hakkında bizlere bilgi verir misiniz?

Pergama, Beyarmudu köyünün eski ismidir. Yöre halkı halen kendilerini Pergamalı olarak tanımlamaktadırlar. Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Güngör Sipahioğlu tarafından maden suyumuza isim olarak, adayı ve bölgeyi çağrıştırması nedeniyle “Pergama” konulmuştur. Pergama doğal mineralli suyunun üretimi, Kıbrıs yer altı sularının (kuyu suları) değerlendirilmesi ve kıymetinin bilinmesi açısından da çok önemli bir projedir. Pergama doğal mineralli suyu bugün ülkemizde satılan, dünya da marka olmuş pek çok maden suyundan, yüksek mineral içeriğiyle daha zengindir. Bu minerallerin İnsan sağlığına katkısı itibarıyla en az muadilleri kadar sağlıklıdır.

Doğal mineralli suyun oluşumu için, yeraltında bulunacak mineral kayaçlar, insan tarafından kirlenmemiş su ve yüzlerce yıl



gereklidir. Şu anda şişelediğimiz Pergama Doğal Mineralli Su'yu yüzlerce yılda oluşmuş gerçek doğal maden sularıdır. İçinde insan sağlığına zararlı hiçbir kimyasal madde içermez. Bunu, yurtdışında ve Türkiye Devlet Laboratuvarları'nda onlarca kez yaptırdığımız kimyasal, mikrobiyolojik ve radyoaktif analizlerden biliyoruz. Maden suyumuzun taşıdığı makro minerallerden; kalsiyum ve magnezyum ve flor, kalp kasları, kemik ve diş yapımızın gelişimine büyük katkı sağlar. Ayrıca kalsiyum, magnezyum, sodyum, potasyum gibi makro minerallerin yanında selenyum, çinko, demir, iyot, lityum gibi diğer mikro minerallere de ihtiyacımız vardır. Mineraller beslenme sistemimizin en önemli unsurlarıdır. Besin zincirimizde, proteinler, karbonhidratlar ve vitaminler çok iyi bilinmektedir ve/fakat mineraller eksik alındığında, aldığımız protein ve vitaminler vücutta gerçek anlamıyla tesir gösteremez. Özellikle vitaminler, mineraller olmadan alınırsa istenilen faydayı asla sağlayamaz. Biz Türkler maalesef, yumuşak su içme alışkanlığı olan bir milletiz. Yurtdışına çıkan her Türk boşuna masada yumuşak su arar ve genellikle sağlığını yitirdiğimizde doktor tavsiyesi ile eczanelerden mineralleri ilaç olarak alırız. Oysa bu mineraller madensularının içindedir. Pergama doğal mineralli suyu sağlıklı bir yaşam için günlük olarak ihtiyaç duyduğumuz "su" olduğu kadar, pek çok makro ve mikro minerali bünyesinde taşıyan zengin bir mineral deposudur. Gök Bilimci, Carl Sagan'ın dediği gibi **"Hepimiz Yıldız tozuyuz"** tüm bu nedenlerle, **doğal maden suları** besin zincirimizin ihmal ettiğimiz önemli bir parçasının tamamlanması için yegâne kaynaktır.

#### Üretim yaptığınız ürünler iç piyasaya mı yoksa Türkiye'ye ihracat bazında mı yapılıyor?

Türkiye'de Tamek tarafından satılan ürünlerimiz var. Maden suyu için şu anda Libya ve Irak ile görüşme halindeyiz. İhracat konusu için ise, büyük ihtimalle önümüzdeki günlerde Pergama doğal maden suyu, Charger enerji içeceğimiz ve Tamek Ice tea'mız da yurt dışına ihraç edilecektir. Pandemi salgını dolayısıyla ihracatta biraz gecikme yaşadık.

#### Yerli üretim yanında ithalat da yapan bir firmasınız. Peki ithalatta ya da ülkeye geldikten sonra ürünlerin pazarlanmasında sıkıntı yaşıyor mu?

Tüm dünyayı halen olumsuz etkilemekte olan COVID-19 pandemisinin yüksek olduğu Mart-Haziran 2020 döneminde sadece ihracatta değil iç tüketimde de piyasa daraldığı için üretimlerimizi azaltmak zorunda kaldık. Fakat iç tüketimin normalleşmesi ile birlikte yeniden tam gaz üretmeye ve Türkiye'den getirdiğimiz Tamek ürünlerinin satışına devam ediyoruz.



#### Firmanızın vizyonu ve hedefleri nedir?

Ektam Kıbrıs Ltd. olarak misyonumuz; 40 yıldır yaptığımız gibi Kıbrıs'ın üretim kapasitesine giderek artan ürün çeşitlerimizle katkıda bulunmaktır. Hedefimiz ise hepsi birer KKTC markası olan, Pergama zengin mineralli doğal maden suyumuzu, Charger enerji içeceğimizi ve Tamek Ice tea ürünlerimizi tüm dünyaya satıyor olmaktır.

**Kıbrıs Türk Ticaret Odası tarafından üye firmaların karşılaştıkları sektörel sıkıntıların belirlenmesi ve bu sıkıntılara çözüm bulunması amacıyla ilgili firma temsilcilerinin katıldığı toplantılar düzenlendi. Daha önce yüz yüze yapılan toplantılar pandemi nedeniyle online gerçekleştirildi.**



**AHMET CİHAN VARDAR**  
TKO Yönetim Kurulu Üyesi

#### **KKTC-TÜRKİYE arasında ticaretin gelişmesi için ne yapılmalıdır?**

Mevcut olarak en büyük sorunumuz gümrük kısmındadır. Verilen izinler, getirilen ürünlerin EMO'da çekilen zorlukları, mobilyaya karşı ödediğimiz fonlar... Bunlarda iyileştirmeler olursa eğer, daha fazla ürün getirip, daha ucuza mal edip, daha da ucuz satarız. Örneğin Kıbrıs'a getirdiğimiz bir sandalyenin %42 oranında

bir fonu var. Navlunlar gün geçtikçe de artmaktadır. 100 liraya alınan bir mobilyayı 160 liraya mal ediyoruz. Örneğin Kıbrıs'taki müşterilerimiz Türkiye'deki alışveriş sitelerinde ürünü 130 TL'de görürken, aynı ürünü burada 300 liraya satılıyor. Bunların çözülmesi için gümrüklerde fon düzenlenmesi gerekir. Öte yandan Rum tarafındaki mobilya fiyatları ile buradaki fiyatlar karşılaştırıldığında aradaki farklar, navlun ve vergi düzenlenmesi yapıldıktan sonra giderilebilir.

Bu iyileştirmeler yapılırsa eğer hem Rum tarafı ile daha iyi rekabet edebiliriz, hem de Kıbrıs'taki evlerimize daha ucuza ürün alabiliriz. Tabii bu sorun yıllardır devam eden bir sorundur, her zaman gündeme getiriliyor ancak hiçbir şekilde bir iyileştirme yapılamıyor. En büyük sorunumuz budur. Bunun dışında Türkiye ile ticari anlamda hiçbir şekilde bir sorunumuz yoktur.

İstedığımız ürünleri istediğimiz zamanda getirebiliyoruz fakat Çin'den istenilen bir ürün ancak 3 ay sonra geliyor. Bu bakımda Türkiye bizim için sağ kolumuzdur. Ancak; fonlar ve diğer ödemeler bizleri fazlasıyla zorlamaktadır.



**HAZAL EZİÇ**

Eziç Direktörü - KTTO Meclis Üyesi

#### **Ekonomimizi değerlendirir misiniz?**

Bilindiği üzere çok kırılgan olan ekonomimizin Covid-19 pandemi süreciyle birlikte ciddi bir sarsıntı geçirdiğini, ancak Covid-19 sonrası ilk 2 ay eski düzeye gelmemekle birlikte kısmen de olsa toparlandığını görüyoruz. Ancak son 2 aydır inanılmaz derecede daraldığını da görmekteyiz. Bunun başlıca birkaç sebebi olduğunu ve ülke ekonomisine büyük katkı sağlayan turizm sektörünün durması, buna bağlı olarak bu sektörde çalışan beyaz yakalılarının ülkemizden ayrılmasıdır. İkinci en büyük darbe de öğrencinin bir anda %30 civarlarına düşmesiyle yaşanmıştır. Buna bağlı birkaç nedenler ekonomimizde büyük kayıplara yol açmıştır. Bunlara ek olarak dövizdeki artış da yerel tüketicilerin alım gücünün düşmesine sebebiyet vermiştir. Şahsi fikrim 2021 Eylül ayına kadar bu şekilde süreceğidir.

#### **Taşımacılık sektörünü değerlendirir misiniz?**

Pandemi sürecinden dolayı taşımacılık sektörü çok büyük bir çıkmaz içerisindedir. Sağlığa her zaman öncelik verilmelidir ancak aynı önemde ekonomiye de verilmesi gerekmektedir. Bir ada ülkesi olduğumuzdan dolayı taşımacılık sektörü bizlerin vazgeçilmesidir. Bu çerçevede taşımacılık sektörüne artırıcı önlemler alınmalıdır. Özellikle son dönemlerde ülkemize taşımacılık "yok" derecesindedir. Aynı şekilde konaklama sektörü hizmeti veren birçok işletmemiz de çok zor durumdadır. Herkes ayakta kalabilmek için mücadele etmektedir. Bu yıl için de tüm beklentiler yok olmuştur. Sektörün sadece ayakta kalabilme noktasında düşünülmektedir. Herkes bu kapsamda çalışmalar yapmaya çalışmaktadır. Bu bağlamda komite olarak bir toplantı düzenledik ve toplantımızda, gelen sektör temsilcilerinin sektörlerinin fazlasıyla



**MERYEM ÇERKEZ**

Konaklama, Yolcu Taşımacılığı, Seyahat Acenteleri Sektör Başkanı - KTTO Meclis Üyesi

zorda olduğunu aktardılar. Bu sıkıntının gün geçtikçe arttığını ve önümüzdeki yıllarda bu sıkıntılar çığ gibi önümüze düştüğünü söylediler. Bizler de kapsamda çalışmalarımıza başladık.



# SOLAR SİSTEM TAK

Faturasız bir hayatın  
keyfine bak

  
**Ekrem  
Güneş  
Solar**

0542 868 75 90  
0392 224 05 90



## Ziyaretler



UBP Genel Başkanı, Cumhurbaşkanlığı adayı, Başbakan Ersin Tatar ile Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faiz Sucuoğlu, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ve Yönetim Kurulu'nu ziyaret etti.



Türkiye-KKTC Ticaret Odası (TKO) Yönetim Kurulu Üyeleri, TC Lefkoşa Büyükelçiliği Ticaret Başmüşaviri Hayrettin Yücel ile Gümrük Müşaviri Eyüp Gönültaş'ı ziyaret etti.



Türkiye-KKTC Ticaret Odası (TKO) Yönetim Kurulu Üyeleri, TC Lefkoşa Büyükelçiliği Kalkınma ve Ekonomi İşbirliği Ofisi Koordinatörü Bülent Koçak'ı ziyaret etti.



Doğu Akdeniz Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Prof. Dr. Hüseyin Özkaramanlı, Yrd. Doç. Dr. Davut Solyalı ve Yrd. Doç. Dr. Orhan Korhan, Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nı ziyaret etti.



Motorlu Araç Satıcıları ve İthalatçılar Birliği Başkanı İbrahim Akın ve beraberinde Başkan yardımcısı Mustafa Karaoğlu, Birlik sekreteri Hasan Tosunoğlu, "Otomotiv sektörü" ile ilgili Kıbrıs Türk Ticaret Odası'na ziyarette bulundu. Ziyarete KTTO Başkanı Turgay Deniz'e, Oda Genel Sekreteri Aysun Önet İleri ve Oda Meclis üyesi Serhan Kombos eşik etti.



Türkiye-KKTC Ticaret Odası (TKO) Yönetim Kurulu Üyeleri, TİKA Koordinatörü Havva Pınar Özcan'ı ziyaret etti.



Türkiye Cumhuriyeti Kültür ve Turizm Bakanı Yardımcısı Serdar Çam ve beraberindeki heyet, Kıbrıs Türk Ticaret Odası'na nezaket ziyaretinde bulundu

## TEKNOLOJİ

## Instagram'a bomba özellik geldi!

Söz konusu bu özellik başka bir uygulama indirmek ya da uygulamalar arasında geçiş yapmak zorunda olmadan Instagram ve Messenger kullanıcılarına ya da bu uygulamalardan WhatsApp'a mesaj gönderebilmesi fikrini temel alıyor.

Şu önemli notu da belirtelim. Şimdilik bu özellik WhatsApp'ta çalışmıyor.

Instagram ve Facebook Messenger arasında mesajlaşmayı sağlıyor. Aynı özelliğin WhatsApp'ta ne zaman aktif olacağı ise belli değil!



## SEYAHAT

## Explore Angola: Afrikayı doğudan batıya keşfe çıkan tren

Afrika'da Hint Okyanusu ve Atlantik arasında seyahat eden tren tatilcilere eşsiz bir deneyim sunuyor. Tanzanya'nın Dar Es Salaam kentinden hareket eden tren saatte ortalama 30-40 kilometre ile 4 bin 500 km'lik yolu katediyor. Yolculuğun toplam süresi de 15 gün. Bazıları 1940'lara kadar uzanan bu vagonlarda, Avrupa, Güney Afrika veya ABD'den gelen turistler, 5 yıldızlı bir otelde rock star gibi karşılandı. Bu trenin çalışanları için de bir macera. Çoğu Angola'yı da keşfeden Güney Afrikalılar. Trenin işletmecisi Rovos Rail'in tepe yöneticisi Rohan Vos, bütün yolculuğu müşterileriyle birlikte yaptı. Namibya'nın demiryolu ile Angola'ya bağlanmasını dört gözle beklediğini söyleyen Vos, koronavirüsten dolayı geçen yaz seferlerin iptal edildiğini söylüyor: "Tüm biletler satılmıştı. Bu yüzden bu sene iptal etmemiz bizim için çok üzücü bir durumdu. Gerçekten çok üzücü. Ve eminim ki bize rezervasyon yaptıran yolcular çok hayal kırıklığına uğradı. Ama her zaman gelecek yıl vardır. Gelecek yıl haziran, temmuz."



*Sadece bir ev değil, yepyeni bir yaşama kucak açmaya hazır olun.*



## Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen Hacı Ali kalitesinde yepyeni bir yaşam alanı doğuyor! Geç kalmayın!...



10,000 Stg. Peşinat ve ayda sadece 200 Stg taksitle



**M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.**

Kızılay Sokak No:1 Yenişehir / Lefkoşa Tel: 228 06 82 - 227 02 23 / Cep Tel: 0533 853 15 44  
www.hacialihomes.com

Ercan Amcacık Direktörü, Ercan Cengiz yıllardır sektöre hizmet verdiklerini anlattı ve Arasta Bölgesi olarak pandemi döneminde yaşamış oldukları sıkıntıları paylaştı.

## “Pandemi süreci bizleri fazlasıyla etkiledi”



**Ercan Cengiz**

Ercan Amcacık Direktörü

**“Süreç bizleri çok fazla etkiledi. Birçok esnafımız dükkanlarını kapattı. Bazıları kapıların açılmasını bekliyorlar, bazıları maalesef ki battılar, bazıları ise sürecin atlamasını bekliyor. Bu dönemde esnaf kendini ayakta tutabilme, batmamaya çalışıyor.”**

### Kendinizi tanıtır mısınız?

1970 yılında Vadili’de doğdum. Eğitimimi Açık Öğretim Üniversitesi’nde tamamladım. Mevcut işimizi babam yaklaşık 50 yıl kadardır devam etmekteydi. Bizler de babamızdan aldığımız bayrağı, ilkokuldan itibaren işimize gelerek, sıkı sıkıya bağlanarak dalgalandırmaya başladık. Yaklaşık 35 yıldır sektörümüzde hizmet vermekte ve işletmemizi çalıştırmaktayım. Babamız rahmetli olunca abimle birlikte işimizi yürütmeye devam ettik. Daha sonra abim de rahmetli oldu ve şu anda işletmeyi ayakta tutma mücadelesi içerisindeyim. Kardeşlerim de ara sıra bizlere yardım etmektedirler.

**Pandemi sürecinin özellikle Arasta Bölgesini fazlasıyla etkilediğini görmekteyiz. Bu bağlamda neler düşünüyorsunuz? Neler yaşadınız?**

Maalesef Arasta Bölgesi %70-80 oranında olumsuz etkilendi. Lokmacı Sınır Kapısı’nda bulunmamızdan dolayı Rum tarafından gelen birçok müşterimiz vardı. Ancak kapıların kapanmasıyla müşterilerimiz gelemeyi başaramadık. Dönem dönem irtibata geçtik ve kendileri bizlere “sipariş ettiğimiz malzemelere nasıl ulaşacağız? Bizlere ürünlerimizi getirebilir misiniz?” diye soruyorlar.

Bizlerde elimizden geldiğince, bazı arkadaşlarımız veya dostlarımız vasıtasıyla uzun zamandır yanımızda kalan siparişlerini gönderebildik. Fakat bunlar bir elin parmaklarını geçemeyecek kadardır. Dolayısıyla bu süreç bizleri çok fazla etkiledi. Birçok esnafımız dükkanlarını kapattı. Bazıları kapıların açılmasını bekliyorlar, bazıları maalesef ki battılar, bazıları ise sürecin atlamasını bekliyor. Bu dönemde esnaf kendini ayakta tutabilme, batmamaya çalışıyor. Dükkan kirasını, işçisini ödeyebilmeyi ve evde kalan ailesini idame ettirebilmek için mücadele veriyor. Umuyorum ki birkaç ay içerisinde eskisi gibi olmasak bile, yavaş yavaş rayına oturacaktır. Birkaç sene içerisinde de tam anlamıyla bu günleri atlamayı umut ediyoruz.



**Pandemi süreci içerisinde maske üretimi yaptınız mı? Kumaş tedarik etmede sorun yaşadınız mı?**

Maske üretmedik. Sadece ihtiyacımız olduğu kadarı için kendimize ürettik. Ancak kumaş üreten firmalara kumaş verdik.

Pandemi sürecinde Milli Eğitim Bakanlığı gibi birçok kurum ve kuruluşa kumaş tedarik ettik. Elbette süreç içerisinde malın bizlere ulaşması, dağıtımını gibi birçok sorunla karşılaştık, ama elimizde mevcut olan kumaşlar ile idare ettik.

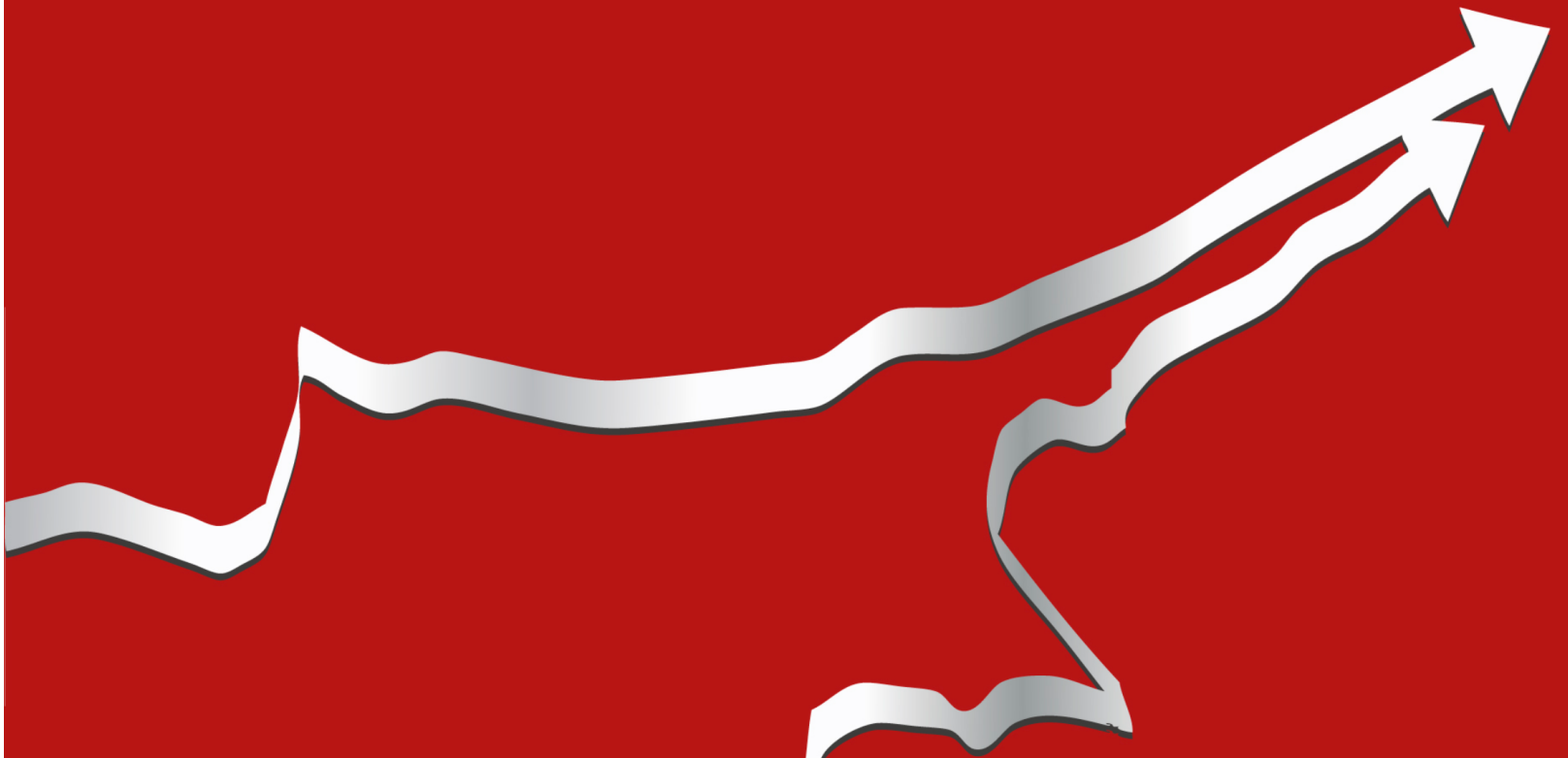
**Ticaret Odası’nın çalışmalarını değerlendirir misiniz?**

Başta başkanımız Sayın Turgay Deniz ve yönetimi çalışmalarını yakinen takip ediyoruz, yaptıkları tüm çalışmalardan da memnunuz. Ticaret Odası pandemi sürecinde de bizlere, esnafa ve tüccara her türlü konuda destekçi olmaya çalıştı ve imkanları çerçevesinde bizlere yardımcı oldu. Bu yardımların ve desteklerin her zaman devam edeceğine de inancımız sonsuzdur.



**K~Pet**

**KIBRIS` IN ENERJİSİ**



DAÜ Mühendislik Fakültesi Dekanı Prof.Dr.Hüseyin Özkaramanlı, Ekonomi Gazetesi'ne konuşarak, fakülte hakkında bilgiler verdi.

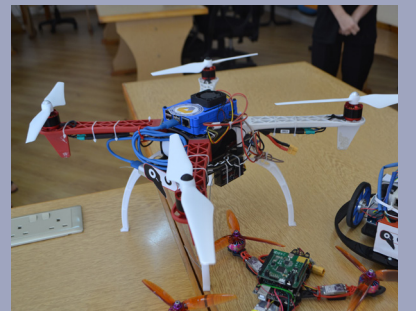
## “Havacılık ve Uzay Bilimleri, Otonom Araçlar Mühendisliği programları için görüşme aşamasındayız ama önümüzdeki yıllarda fakültemize katacağız.”



Prof. Dr. Hüseyin Özkaramanlı  
Daü Mühendislik Fakültesi Dekanı

Fakültemiz üniversitemizin en eski fakültesidir. 1979 yılında yüksek teknoloji endüstrisi olarak kurulduğumuz dönemde, fakültenin içerisinde makine, inşaat ve elektrik mühendisliğine başladık. Daha sonra diğer mühendislik bölümlerimizde eklendi ve mevcut olarak fakültemizde 5 bölümümüz (Makine, İnşaat, Elektrik, Bilgisayar, Endüstri) var. Bu bölümlerimizin altında yürüttüğümüz epeyce programımız vardır. Bütün programlarımız YÖK ve YÖDAK onaylıdır. Önümüzdeki dönemlerde yeni açmayı planladığımız birkaç programımız var. Birisi Bilgisayar Mühendisliğinde Yapay Zeka, Elektrik ve Makine Mühendisliğinde ortak olarak açılacak olan Enerji Sistemleri Mühendisliği programımız olacaktır. Enerji, günümüzde çok önem arz etmektedir. Enerji Sistemleri Mühendisliğimizde; yenilebilir, alternatif enerji kaynakları ve geleneksel enerji kaynaklarını içine alacak bir program olacaktır. Havacılık ve Uzay Bilimleri, Otonom Araçlar Mühendisliği programları için görüşme aşamasındayız ama önümüzdeki yıllarda fakültemize katacağız. Mühendislik fakültesi, DAÜ'nün en büyük, en köklü ve en eski fakültesidir. Fakültemiz aynı zamanda hem öğrenci sayısı hem de kadro bakımından en büyük fakültesidir. Toplamda 61 unvanlı hocamız vardır. En önemli

konu ise DAÜ Mühendislik Fakültesinin kaliteli eğitim verdiği net olarak söyleniyor. Bunun en önemli göstergesi de aldığımız akreditasyondur. O da dünyanın en iyi kuruluşu olan ABET tarafından verilmiştir. Kuruluştan ilk danışmayı 1998 yılından aldık. İlk akreditasyon 2003-2004 yıllarına denk gelmektedir. 2022 yılında 4.kez ABET gelip mezun verdiğimiz tüm programlarını yeniden akredite edecektir. Geçtiğimiz 2016 döneminde mezun verdiğimiz bütün programlar akredite olmuştur. Kalite anlamında tescillendiğini gösterir. Yabancı ve Türkiye'den gelen öğrenciler, ABET'in değeri çok biliyorlar. Burasını tercih etmelerinin temel sebeplerinden birisi ABET tarafından akreditasyonlu olmamızdır. Öte yandan öğrencilerimize pratik anlamda, mezun olduktan sonra rahatlıkla iş bulabilmeleri için belirli imkanlar yaratmaya çalışıyoruz. Bunların başında da projeler yer almaktadır ve bizler bu projelere fakülte olarak çok önem veriyoruz. Bu kapsamda birkaç projemiz vardır. Bu projelerin başında ise elektrikli araç projeleri gelmektedir. Bunu gururla söylüyoruz: “Tüm elektrikli araç projelerimiz ve bu bağlamda son projemiz olan Da Vinci de olmak üzere tamamıyla Doğu Akdeniz Üniversitesi tarafından üretilmiştir.” Motoru, pilleri, süspansiyon sistemleri gibi aracın tüm parçaları Doğu Akdeniz Üniversitesi tarafından üretilmiştir. Öğrencilerimiz de bu tip projelere çok örnek vermektedir. Bu projelerde kendilerine fazlasıyla katkılar sağlamaktadır. Mezun olup gittiklerinde gerçek bir ürüne katkı koyarak ayrılıyorlar. Bu da hem iş bulmalarını hem de buldukları işin iyi bir iş olmasını sağlıyor. Bu bağlamda geçtiğimiz günlerde Ticaret Odasına bir ziyarette bulunduk ve fakültemizin projelere verdiği önemini, yaptığımız bazı projelerimizi anlattık. Özellikle elektrikli araç projelerimiz, Odanın fazlasıyla ilgisini çekti. Niyetimiz; fakültemizin Sanayi, Ticaret Odasıyla bir araya gelerek “birlikte neler yapabiliriz?” noktasında araştırma yapmaktır. Birlikte yapabileceklerimizi ortaya çıkartmaktır. Neticede fakülte olarak bizleri yaptığı birçok işler vardır ve bu işlerin ilgiliodalara duyurulması ve onların bilgisine getirilmesi önemlidir. Sadece ilgiliodalara değil aynı zamanda bunları topluma fazlasıyla kazanç sağlayacaktır. Bu çerçevede ilk ziyaretimizi Ticaret Odasına yaptık. Ziyaretimizde sözleştik ve ileriki zamanlarda yapılacak olan bir workshop ile ilgili çevrelerin ihtiyaçlarının bizlerin fakülte olarak yapabileceğini bir ara gelip, konuşup, tespit edeceğiz. Sonrasında hareketlenmesini sağlayacağız.



## DÜNYADAN

## ABD ekonomisi yılın ikinci çeyreğinde yüzde 31,7 daraldı



ABD ekonomisi, Covid-19 salgınının etkisiyle bu yılın ikinci çeyreğinde yüzde 31,7 küçülerek piyasa beklentisinin altında bir daralma gösterdi. ABD Ticaret Bakanlığı, nisan-haziran dönemine ait ikinci

şisel tüketim harcamaları, ihracat, yabancıların sabit yatırımları, özel stok yatırımları ve yerel hükümet harcamalarındaki düşüşlerin federal hükümet harcamalarındaki yükselişle kısmen dengelenmesi belirleyici oldu.

İkinci çeyreğe ait GSYH'deki aşağı yönlü revizyonda ise özel stok yatırımları ve kişisel tüketim harcamalarının önceki tahminlerden daha az bir düşüş göstermesi etkili oldu.

Söz konusu dönemde, kişisel tüketim harcamaları yüzde 34,1 azaldı.


Yılın ikinci çeyreğinde kişisel tüketim harcamaları fiyat endeksindeki azalış yüzde 1,9'dan yüzde 1,8'e revize edildi. Gıda ve enerji harcamalarının hesaplama dışı tutulduğu çekirdek kişisel tüketim harcamaları fiyat endeksindeki düşüş de yüzde 1,1'den yüzde 1'e güncellendi.

öncü gayrisafi yurt içi hasıla (GSYH) verisini açıkladı.


Buna göre, ABD'de GSYH yılın ikinci çeyreğinde yıllıklandırılmış olarak yüzde 31,7 azaldı. Aşağı yönlü revize edilen GSYH verisine ilişkin piyasa beklentisi, ekonominin ikinci çeyrekte yüzde 32,5 küçülmesi yönündeydi. Geçen ay yayımlanan ilk öncü verilerde GSYH'nin ikinci çeyrekte yüzde 32,9 daraldığı kaydedilmişti. Covid-19 salgınının etkisiyle bu yılın ikinci çeyreğinde rekor seviyede daralma gösteren ülke ekonomisi, ilk çeyrekte de yüzde 5 küçülmüştü. Bu dönemde ABD ekonomisindeki daralmada, ki-




Avrupa İstatistik Ofisi (Eurostat), Avrupa Birliği (AB) ve Avro Bölgesi'nin eylül ayı enflasyon verilerini yayımladı. Buna göre, Avro Bölgesi'nde ağustosta yüzde eksi 0,2 olan yıllık enflasyon, eylülde yüzde eksi 0,3 düzeyine düştü. AB'de ise ağustosta yüzde 0,4 olan yıllık enflasyon, eylülde yüzde 0,3 olarak ölçüldü. Böylece Avro Bölgesi'nde eylülde art arda iki ay düşerek sıfırın altında kalan yıllık enflasyonun son dört yılın en düşük oranı olması da dikkati çekti. Nihai veriler, 2 Ekimde yayımlanan öncü verileri teyit etti. Eylülde enerji ürünleri fiyatlarındaki gelişmelerin, Avrupa'da genel fiyatlarda ortalamanın üstünde düşmeyi sağladığı belirtiliyor. Avrupa genelinde, talep ve arz göre farklılık gösteren enerji ürünlerinin fiyatları, eylülde küresel piyasalarda petrol varil fiyatlarının gerilemesiyle 2019'un aynı ayına göre yüzde 8,2 düştü. Öte yandan, işlenmemiş gıda fiyatları ise yüzde 3,1 artış gösterdi




**CYSINGS**  
CONSTRUCTION



Puzzle Turizm  
Poyraz Residence İnşaatı




Mehmet Eziç  
Yaşam - 7 Projesi




Değirmenlik Belediyesi  
SAM Projesi




Gkk'lığı Eski Erenköy Projesi




İskele Belediyesi  
Yarköy Spor Kulübü Projesi



Vakıflar İdaresi  
Akdoğan Camii Projesi



KKTC Meclisi Genel Kurul  
Salonu Tadilat Projesi



Spor Dairesi Müdürlüğü  
Geçitkale Sentetik Saha Projesi

Cumhuriyet Caddesi No:31  
Büyük Kaymaklı ,Haspolat ,Lefkoşa  
0533 881 2981 - 0533 865 0450  
info@cysings.com www.cysings.com  
f : Cysings Construction

Kıbrıs Türk İnşaat Mütahhitleri Birliği  
**Cysings Construction**  
KKTC Mütahhitleri Birliği üyesidir

K.K.T.C İnşaat Encümeni

ktto

ISO 9001:2015

ISO 14001:2015

# Dünya genelinde Kovid-19 bulaşan kişi sayısı

İlk kez Aralık 2019'da Çin'in Vuhan kentinde görülen ve "Kovid-19" olarak adlandırılan dünya çapında ölümlere neden olan koronavirüs milyonlarca insanı tedirgin etmeye devam ediyor



## DÜNYA GENELİ VAKA SAYISI

**41 MİLYON**  
124 BİN 326



## KOVİD-19'DAN ÖLENLERİN SAYISI

**1 MİLYON**  
131 BİN 039



## İYİLEŞENLERİN SAYISI

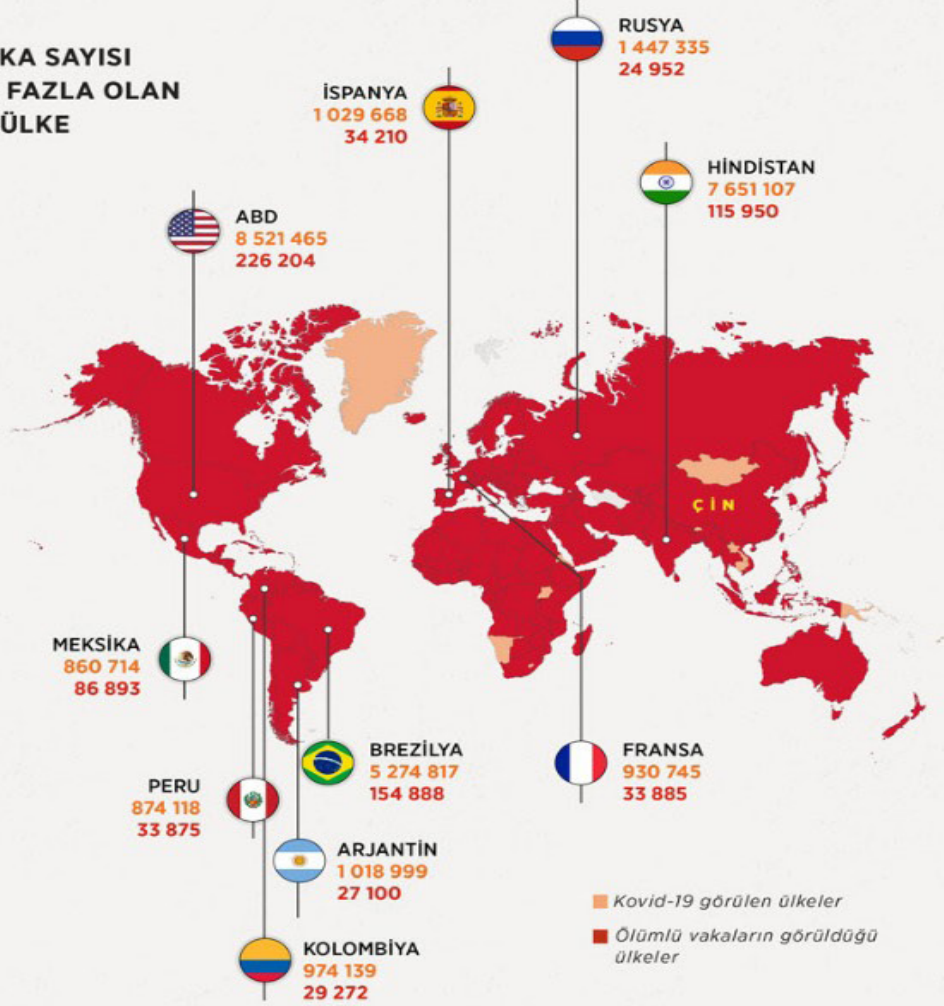
**30 MİLYON**  
672 BİN 468

## VAKA SAYISI 100 BİNDEN FAZLA OLAN ÜLKELERDEKİ

### VAKA / ÖLÜ SAYISI

İngiltere	762 542	/	43 967
Güney Afrika	706 304	/	18 656
İran	545 286	/	31 346
Sili	494 478	/	13 702
Irak	434 598	/	10 366
İtalya	434 449	/	36 705
Bangladeş	393 131	/	5 723
Almanya	380 898	/	9 955
Endonezya	373 109	/	12 857
Filipinler	362 243	/	6 747
Türkiye	351 413	/	9 445
S. Arabistan	342 968	/	5 217

## VAKA SAYISI EN FAZLA OLAN 10 ÜLKE



Pakistan	324 744	/	6 692
Ukrayna	315 826	/	5 927
İsrail	306 503	/	2 278
Hollanda	244 391	/	6 814
Belçika	240 159	/	10 489
Kanada	203 688	/	9 794
Polonya	202 579	/	3 851
Çekya	193 946	/	1 619
Romanya	191 102	/	6 065
Fas	179 003	/	3 027
Ekvador	154 115	/	12 404
Nepal	144 872	/	791

Bolivya	140 037	/	8 526
Katar	129 944	/	224
Panama	125 739	/	2 585
Dominik Cum.	121 973	/	2 204
BAE	119 132	/	472
Kuveyt	117 718	/	714
Umman	111 484	/	1 137
Kazakistan	109 766	/	1 796
İsveç	106 380	/	5 922
Mısır	105 705	/	6 142
Portekiz	103 736	/	2 213
Guatemala	102 219	/	3 546



# Digiturk ve internet tek faturada



Aylık Ödemeler

Avantajlı Fiyatlar

Ücretsiz Kurulum

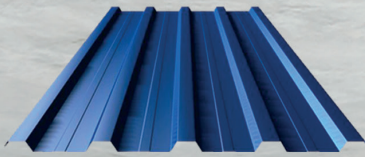
# %100 YERLİ ÜRETİM ÜRÜNLERİMİZLE HİZMETİNİZDEYİZ!

Kurulduğumuz günden bugüne %100 yerli sermayeyle uluslararası standartlarda, **Sandviç panel, Trapez sac, Eps strafor, Demir boru profil, Lento, Yapı destek profilleri, Konteyner, Söve, Metal Lambiri ve Sarmal kapı** üretimi yapıyor, halkımıza en iyi ve en kaliteli hizmeti sunarken, milli sermayeye de katkı sağlıyoruz.

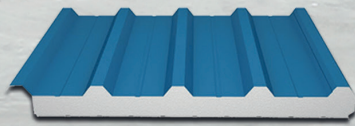


Tüm ürünler Velis Ltd. tarafından, uluslararası kalite normlarına uygun şekilde, kendi üretim tesisimizde üretilmektedir.

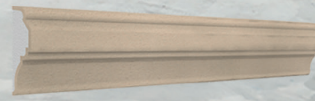
Konteyner



Trapez Sac



Sandviç Panel



Söve



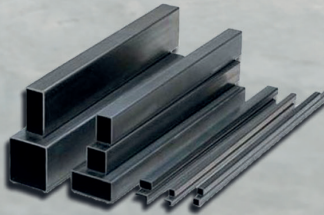
Sarmal Kapı Sistemleri



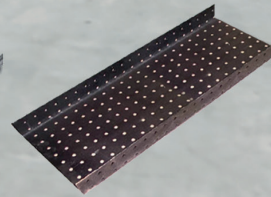
Asmolen



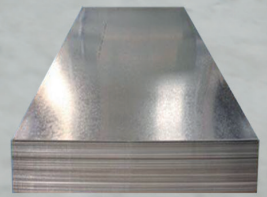
Karbonlu Eps



Demir Profil, Köşebent Çeşitleri



Çelik Lento



Galvaniz Sac



+90 392 232 51 51  
+90 392 232 51 52 (Fax)

www.velisltd.com  
info@velisltd.com

Merkez  
Yenikent Caddesi No:1  
Çhangir - Lefkoşa, KKTC

Üretim Tesisi  
Sanayi Bölgesi No:1  
Çhangir - Lefkoşa, KKTC



Sizin  
bir Ada'nız  
var.



BURADA BAŞKA  
BİR HAYAT VAR

[www.kuzeykibrizamzamani.com](http://www.kuzeykibrizamzamani.com)





En taze  
anı;  
ilk tattığım  
hellim



0 392 22 84 104 | www.mericsut.com



İhtiyaçlarınız  
için en iyisi

**Akinoks'un  
kalitesi.**



Şht. Erdoğan Mustafa Sk, Yenişehir / Lefkoşa | 0392 22 79 376 | www.akinoks.com



# Azizem

Çok Yakında Sizlerle...


 azizem  azizem\_cyprus

# KAÇAK İNŞAATLARA DUR !!



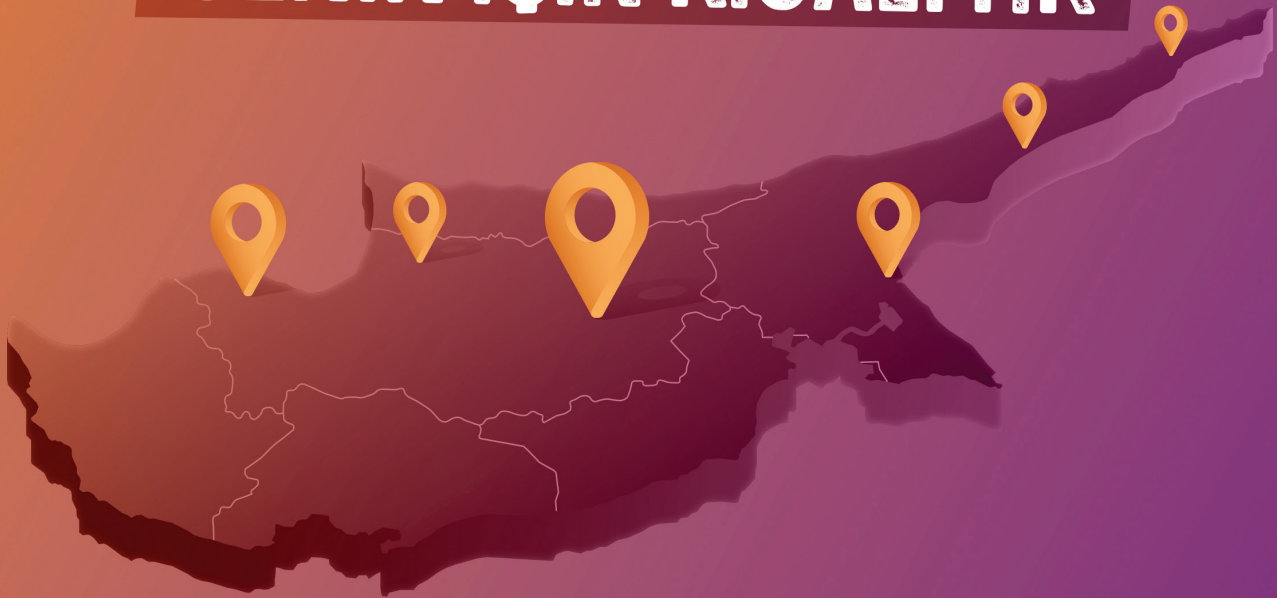
Kaçak işçi çalıştırmanın  
5 Asgari Ücret  
Para Cezası Olduğunu  
Biliyormuydunuz?



 Kıbrıs Türk İnşaat  
Mütahhitleri Birliği

İHBAR HATTI  
**ALO 170**  
www.ktimb.org

## MESAFELERİ SENİN İÇİN KISALTTIK



+90 533 835 44 44



# PERGAMA

ADANIN KALBİNDEN



Zengin Mineralli Doğal Maden Suyu



EKTAM KIBRIS LTD. | 444 14 53

**Sahibi:**  
Kıbrıs Türk Ticaret  
Odası (a)  
Turgay DENİZ

**Genel Yayın Yönetmeni**  
Deniz GÜRGÖZE

**KTTO Haber ve Yazı İşleri  
Müdürü**  
Gizem Y. DAVULCU

**KTTO Yayın Danışmanı**  
Omaç CİN (YK Üyesi)

**KTTO Editör**  
Gözde ÖZ

**Reklam, Pazarlama ve İletişim**  
Növber GÜRTAY

**Grafik Tasarım**  
Nazire BÜYÜKOĞLU

**Reklam Tasarımı**  
Safiye ÖZYÜREKLİLER

**Kıbrıs Türk Ticaret Odası Merkez İletişim**

Adres: 90 Bedrettin Demirel Caddesi Lefkoşa  
Tel: +90 (392) 228 37 60, +90(392) 228 36 45  
Fax: +90 (392) 227 07 82  
E-Posta: ktto@ktto.net

**Mesarya Ajans İletişim**

Adres: 1. Sok. No: 41, Taşkınköy  
Tel: 0 392 225 65 95 - 0548 855 00 41  
E-mail: mesarya.ajans@gmail.com

Baskı: Comment Grafik - Matbaacılık