



Atakan: Ekonomik çarkların dönemesi şarttır. Kapanma söz konusu değil !

Bu dönemde öne çıkan ihtiyaçlar çerçevesinde özellikle gümrük, kdv ve fon oranlarının ayarlanması noktasında şu anda uzaktan eğitime yönelik laptop, tablet gibi ürünlerde bir ayarlama yapıldı.

Bu yakın zamanda başka ürün kategorilerinde vatandaşa bir artı sağlama çerçevesinde bir ayarlama yapılacaktır. Bununla ilgili, ilgili bakanlıklar bir çalışma yürütmektedir.

8'de



Kıbrıs Türk Ticaret Odası
Turkish Cypriot Chamber of Commerce

Ekonomi

EKİM / 2020



SİYASİ ZAFERLER
EKONOMİK ZAFERLERLE
TAÇLANDIRILMAZSA
BİR MANA İFADE ETMEZ

Bu gazete Kıbrıs Türk Ticaret Odası yayınıdır

Ücretsizdir

K. Atakan

ÖĞRENCİ

DOSTU

ADA

- » 12 Bin KKTC vatandaşı, 48 Bin TC vatandaşı ve 40 Bin de 3. ülke vatandaşı üniversitemizde eğitim almaktadır.
- » 5000'in üzerinde bilim insanı ülkemizdeki üniversitelerde görev almaktadır.
- » "Öğrenci Dostu Ada" projesinde öğrencilere sağlanacak indirim sistemine, KKTC'de öğrenim gören tüm vatandaşlıklara sahip öğrenciler ve yurtdışında öğrenim gören tüm KKTC vatandaşı öğrenciler dahil olacaktır.

"Üniversite Adası Kıbrıs yerine Öğrenci Dostu Ada"



2'de

Ziya Öztürkler

Maden: "Vatandaşımız en iyi hizmeti hak ediyor"



7'de

Harun Maden

Telaşlı olmayacağız, tedbirli olacağız"



12'de

Mahmut Özçınar

"Emlak piyasası 2008'de yaşanan krizden daha büyük bir kriz içerisinde"



20-21'de

Cemal İnce

"Her sektörün ana unsurunun iletişim olduğunu düşünüyorum"



26'da

Güran Ataker

"Sigortacılıkta Dijital Öncülük"



14-15'te

Ersan Dağlı

AYIN KONUSU



BİRİNİ KAYBETTİK, DİĞERİNİ DE KAYBEDİYORUZ !!!

Ülkemizin tüm sektörlerinin gelişmesine de katkı koyan iki sektörümüz var. Turizm ve Eğitim Sektörü.

Bu sektörlerle gelişmeleri için çeşitli teşvikler verilerek büyümeleri sağlandı.

Bu imtiyazlardan murad edilen, bu iki sektörün gelişmesi ile diğer sektörlerle de çarpan etkisi yaparak onların da gelişmesini sağlamaktır. Bu yıl Turizm sektörü için kayıp bir yıl oldu. Ekonomimiz bunun acı tecrübesini yaşamaktadır.

Ancak, diğer lokomotif sektörümüz olan; Yüksek Öğretim sektörümüzü de gerekli düzenlemeleri yapamadığımız için göz göre göre kaybediyoruz. Üniversitelerin yüz yüze eğitim yerine uzaktan eğitime yönelmesi, diğer tüm sektörlerde yıkıcı bir etki yaratacaktır. Böyle bir durum hem özel sektörü hem de kamu maliyesini etkileyecektir.

Uzaktan eğitimin benimsenmesi halinde bunun kalıcı olma riski yüksektir. Devletin alacağı tedbirlerle öğrencilerin güvenli bir şekilde adaya getirilmeleri, üniversitelerin de yüz yüze eğitim programlarına dönemlerini kolaylaştıracaktır. Öğrencilerin gelişti tamamlanincaya kadar eğitim uzaktan devam ederken, o tarihten sonra da yüz yüze eğitim yarı zamanlı olarak programa dahil edilmelidir.

Alınacak bu tedbirler, yapılması zor olan şeyler değildir. Devletin ödemekten imtina ettiği, adaya gelecek öğrencilerin karantina bedeli, öğrenci başına yaklaşık 180 stg'dir. Her öğrencinin okul ücreti dışında en az yılda 3.000 stg harcadığı düşünülürse, ülkemize gelmesi beklenen yaklaşık 30.000 öğrencinin ekonomimize yapacağı katkının büyüklüğü ortaya çıkmaktadır. Kapasitesi müsait olan otellerimizin karantina merkezi olarak kullanılması, komadaki turizm sektörüne de cansuyu olacaktır.

Devletin karantina bedelinden imtina ederken, öğrencilerin gelmemesi durumunda ekonomimizin uğrayacağı kayıp ve kapanan işyerlerinin tazmini için katlanacağı bedel çok daha yüksek olacaktır.

Her zamanki gibi "öncelik kamu maliyesi" düşüncesi ile hareket edilmektedir. Ancak öğrencilerin getirilememesi halinde, ortaya çıkacak yıkımın altında kalacağımızı tarihe not düşmek istiyoruz.

Hiç temenni etmediğimiz bu sonuç çıkarsa şimdi buna "KADER" mi diyeceğiz ?

Omaç CİN

Eğitim ve Kültür Bakanlığı Yüksek Öğretim ve Dış İlişkiler Dairesi Müdürü Ziya Öztürkler, 2020-2021 eğitim öğretim yılı ile ilgili Ekonomi'ye bilgiler verdi.

“Üniversite Adası Kıbrıs yerine Öğrenci Dostu Ada”



Ziya Öztürkler (Eğitim ve Kültür Bakanlığı Yüksek Öğretim ve Dış İlişkiler Dairesi Müdürü)

2020-2021 güz yarıyılında eğitim öğretim modeli nasıl olacak?

Salgın nedeniyle adaya gelmeyi tercih edemeyecek öğrencilerimiz için derslerimiz çevrim içi olarak yürütülecektir. Kampüse gelmeyi tercih eden öğrencilere çevrim içi eğitim yanında yüz yüze eğitim de (hibrit model) verilebilecektir. Hangi programların hibrit modelde (yüz yüze ve çevrim içi) hangi programların ise sadece çevrim içi yapılacağı bilgisi öğrencilerimize önümüzdeki süreçte duyurulacaktır.

Öğrenciler kampüslerimize geri dönüşünde salgın sebebi ile yaşanması muhtemel sıkıntıları asgariye indirmek amacıyla "aşamalı" geri dönüş planı çerçevesinde tüm derslerin ilk 5 haftalık kısmı sadece çevrim içi olacaktır. Yüz yüze eğitim verilecek derslerin planlanmasında sosyal mesafe ve hijyen kriterleri gözetmek kaydı ile uygulama gerektiren derslere seyreltilmiş ortamlarda öncelik verilecektir.

Tüm sınavlar, projeler, ödevler ve ölçme-değerlendirme süreçleri çevrim içi olarak yapılacaktır. Salgının seyrine göre ve KKTC Bakanlar Kurulu'nun ileriki tarihte alacağı kararlar doğrultusunda yeni düzenlemeler yapılabilecektir.

KKTC'de yüksek öğrenimi kısaca nasıl değerlendirirsiniz?

40 yıl önce başlayan yüksek öğrenim yolcuğumuzda bugün 21 üniversite 100.000'in üzerinde öğrenci ülkemizde eğitim ve öğrenim görmektedir. KKTC yüksek öğrenimi geldiği nokta takdire şayandır. Bugün 5000'in üzerinde bilim insanı ülkemizdeki üniversitelerde görev almaktadır. 140 ülkeden öğrenci ile uluslararasılaşma noktasında da önemli adımlar atılmıştır. Şu 12 bin KKTC vatandaşı, 48 bin TC vatandaşı, 40 bin de üçüncü ülke vatandaşı üniversitelerimizde eğitim almaktadır. Üniversitelerimizden mezun birçok kişinin kendi ülkelerinde önemli noktalara gelmesi bizleri mutlu etmektedir.

KKTC üniversitelerini Avrupa üniversiteleriyle karşılaştırdığınızda hangi noktadayız?

Avrupa'da üniversitelerin köklü bir geçmişi vardır. Bugün anladığımız manada ilk üniversitelerin 11'inci yüzyılın sonlarında, 12'nci yüzyılın başlarında Avrupa'da geç feodal dönemin sosyokültürel şartları içerisinde ortaya çıktığı bilinmektedir. Bologna (1088), Paris (1150) ve Oxford (1167) ilk kurulan üniversitelerdir.

Biz ise 40 yıllık bir geçmişe sahibiz. Ama bugün birçok üniversitemiz Bologna sürecini takip etmekte ve bu sürecin şartlarını yerine getirmeye çalışmaktadır. Avrupa'da yüksek öğrenim; eğitim, araştırma geliştirme ve topluma hizmet üçgeni içerisinde ilerlemektedir. Bizim üniversitelerimizde eğitim boyutu ön plandadır. Araştırma ve topluma hizmet noktasında atılması gereken adımlar vardır. AR-GE, Teknopark, Diploma eki gibi uygulamaların üniversitelerimizde yaygınlaşmaya başlaması önemlidir.

KKTC'deki üniversitelerin tercih edilme nedenleri nelerdir?

Üniversitelerde öğrenciyi merkeze alan samimi kültürel yapı, öğretim elemanları ve yöneticilere kolay ulaşma, üniversite öğretim ücretinin diğer ülke üniversiteleriyle karşılaştırıldığında düşük olması üniversitelerimiz tercih edilmesinde önemli etkidir. Yabancı ve Türk öğrencilere sağlanan burs olanakları, İngilizce programlar, ada kültürü, iklim ve turizm destinasyonunun olması ülkemizin avantajlarıdır.

Tabii ki modern kampüs ve güvenli ortamın olması, ideolojik kamplaşmanın az olması da üniversitelerimizin tercih edilmesine katkı sağlamaktadır.

Yabancı uyruklu öğrencilerin üniversitelere ve ülke ekonomisine katkılarını nasıl değerlendirirsiniz?

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nin dünyaya açılan en önemli kapısı yüksek öğrenimdir. Ülke nüfusunun üçte biri kadar öğrenci ülkemizde okumaktadır. Yapılan anket çalışmalarında yabancı uyruklu bir öğrencinin yılda 18 bin dolar getirisinin olduğu görülmektedir. Bu oranın %30'u civarı üniversitelere eğitim harcı olarak kalmaktadır. Devlet Planlama Örgütü verilerine göre de 2-2.5 milyar civarında yüksek öğrenim öğrencisinin ülke ekonomisine katkısı söz konusudur.

Bu yıl uygulamaya girecek Öğrenci Dostu Ada projesi hakkında bilgi verir misiniz?

Milli Eğitim ve Kültür Bakanlığı'nın yürüttüğü, adada öğrenim gören tüm vatandaşlıklara sahip yüksek öğrenim öğrencileri ve yurt dışında öğrenim gören KKTC vatandaşı tüm öğrencilere iyileştirmeler sağlama yolunda bir süredir yapılan çalışmalar sonuçlandı.

Bu proje kapsamında 24 Temmuz 2020 tarihinde Atatürk Kültür merkezinde bir devlet projesi olan Öğrenci Dostu Ada Projesi'nin önemli adımlarından biri olan öğrencilerin yaşam şartlarında kolaylıklar sağlayacak olan indirim sistemi ile ilgili bir protokol imzalandı.

"ÜNİVERSİTE ADASI KIBRIS" yerine "ÖĞRENCİ DOSTU ADA"

anlayışıyla çıkarılan bu yolda KKTC'de okuyan tüm yüksek öğrenim öğrencilerine, vatandaşlık ayrımı yapmadan, hiçbir öğrenciyi sistemin dışında bırakmadan ve yurt dışında okuyan tüm KKTC vatandaşı öğrencilere özellikli bir banka kartı tahsis edilmesi konusunda gerekli işlemler tamamlanmıştır. Bu proje kapsamında banka, kendi sağladığı promosyonlara ek olarak Öğrenci Dostu Ada kart kullanıcılarına ayrı promosyonlar da sağlayacaktır.

Öğrencilere tahsis edilecek bu kart;

- Nakit kullanmadan cüzdanmatik olarak işlem görecektir.
- Kart uluslararası geçerliliği olan banka ve alışveriş kartı olacaktır.
- Dünyanın her yerinde para çekebilme imkanı sunacaktır.
- İstenen kartlarla da entegre olabilme özelliğinden dolayı, öğrencilere tek bir kart yeterli olacaktır.
- Öğrencilere kendi aralarında ücretsiz para transferi imkanı sunacaktır.
- Uygulama ile yaptığı finansal hareketlerini izleyebileceği yazılımlar öğrenciye sunulacaktır.

Öğrencilere sağlanması hedeflenen kolaylıklar;

- Bu kartla halk, işletmeci ve esnafla yapılan görüşmeler ışığında öğrenciye indirim sağlanacaktır.
- Ailelerin çocuklarına para göndermesi kolaylaşacaktır.
- Kart sadece KKTC'de değil birçok ülkede geçerli olacaktır.
- Tüm devlet bursları ve öğrencilere sağlanacak iyileştirmeler bu kart üzerinden yansıtılacaktır.
- İsteyen tüm bankalar gerekli teknik şartları sağlamaları durumunda bu sisteme dahil olabilecektir.
- Öğrenciler prosedür ve banka şubelerine ihtiyaç duymadan sisteme dahil olabilecektir.
- 2020-2021 öğretim yılında KKTC üniversitelerine yeni kayıt yapacak olan tüm öğrencilere 500'er TL'lik katkı sağlanacaktır.
- 1 Ekim'den itibaren adaya gelecek olan öğrencilerden ücretsiz tek PCR testi istenecektir.
- Proje kapsamındaki kart hizmetine devlet tarafından 5 milyon TL'lik katkı sağlanacaktır.

Öğrenci Dostu Ada Projesi kapsamında öğrencilere sağlanacak olan indirim sistemine KKTC'de öğrenim gören tüm vatandaşlıklara sahip öğrenciler ve yurt dışında öğrenim gören tüm KKTC vatandaşı öğrenciler dahil olabilecektir. Sisteme dahil olabilmek için yapılacak başvurular 1 Eylül 2020 tarihi itibarıyla başlayacaktır. Başvurular online şekilde alınacaktır. Başvuru ile ilgili diğer bilgiler ileriki bir tarihte yayınlanacaktır.

ABD'İN DARALMA BEKLENTİSİ %3.7 'YE DÜŞÜRÜLDÜ



Gözde Erkanat
(KTTO Ekonomi Uzmanı)

Fed Başkanı Powell Jackson Hole Sempozyumundaki konuşmasında, para politikasında ekonomik büyüme ve güçlü istihdam piyasasına odaklanacaklarını dile getirmiştir. Powell'in açıklamasından sonra Fed'in faiz artırımını için uzun süre bekleyeceği görüşünün güçlenmesi ile ABD doları değer kaybetmiş ve uzun vadeli tahvil getirileri yükselmiştir. Fed Ekonomik Projeksiyon Raporu'na göre; ABD'nin 2020 yılı daralma beklentisi %6,5 ten %3,7 ye düşürülürken ,2021 yılı büyüme oranı beklentisini %5 ten %4'e düşürülmüştür. Ağustos ayının son günlerinde üst düzey ABD ve Çin yetkililerin telefon ile görüşerek ticaret aşamasının ilk aşamasına bağlılıklarını belirtmesi, ticari ilişkilerin geleceğine yönelik endişelerin azalmasını sağladı. Çin'de üçüncü çeyrege ait verilerde toparlanmanın sürdüğü görülürken, Euro bölgesindeki veriler daha sınırlı bir düzelmeye işaret ediyor.

AVRUPA'YA BAKIŞ

Avrupa ülkeleri yılın birinci ve ikinci çeyreğinde açıkladıkları ekonomik tedbir paketlerindeki; KDV, stopaj ve fon indirimleri ile kurumlar vergisi ötelemelerine devam etmiş ve işletmelerin koronavirüsle mücadele sürecinde kolay ulaşabilecekleri finansman kredileri ile sektörlere nakit akışı sağlamışlardır.

TÜRKİYE'NİN KREDİ NOTLARI GÜNCELLENDİ

Covid 19 pandemisinin yarattığı ekonomik krizden tüm Dünya gibi Türkiye de büyük ölçüde etkilendi. Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'nın yaklaşık %11 küçülmesi, 1998 yılından beri gözlemlenen en derin çeyreklik düşüş olarak kayıtlara geçti. 4 Eylül itibarıyla altın hariç brüt döviz rezervleri %40 tan fazla düşerek 44,9 milyar dolara indi. Bu durum ödemeler dengesi üzerindeki baskıyı artırmıştır. Türkiye'nin güncel notları; Fitch BB- Negatif, Moody's B2 Negatif ve S&P B+ Durağan olarak görülüyor. Etkili ekonomi reformlarının

bir an evvel yapılmaması, Türkiye'nin dış finansman bulmada zorlanmasına neden olacaktır.

TÜRKİYE CUMHURİYETİ MERKEZ BANKASI BEKLENTİ ANKETİ İSTATİSTİKLERİ EYLÜL 2020 RAPORU

Cari yıl sonu döviz kuru (ABD Doları/ TL) beklentisi bir önceki anket döneminde 7,34 TL iken, bu anket döneminde 7,60 TL olmuştur. 12 ay sonrası döviz kuru beklentisi ise bir önceki anket döneminde 7,68 TL iken, bu anket döneminde 7,94 TL olarak gerçekleşmiştir.

KKTC'DE PANDEMİ SÜRECİNİN EN AZ ZARARLA ATILABİLMESİ İÇİN NELER YAPILABİLİR?

KKTC'nin de pandemi kriziyle başı belada. Gayri Safi Yurtiçi Hasılanın tahmini %11 daralması öngörülüyor. Kısıtlamalar ile durma noktasına gelen ticaret, sürecin belirsizliği, ödeme yükümlülüklerinin azalmaması ve yetersiz finansman destekleriyle her geçen gün daha da çıkmaza sürükleniyor. Atomu yeniden parçalamaya gerek yok. Başımızı kaldırıp Dünya bu konuda ne yapıyor diye baktığımız zaman karşımıza çok güzel örnekler çıkıyor. KDV ve stopaj indirimi ile hayat pahalılığının etkisi azaltılabilir, trafik cezaları, emlak vergileri, araç seyrüsefer gibi alacakların ötelenmesi, hanehalkının giderlerini azaltarak satın alma gücünü artıracak ve özel sektöre bir nebze de olsa nakit akışı sağlayacaktır. Ekonomik kuruluşların sürdürülebilirliğini sağlamak, Devletin temel görevlerinden biridir. Devletin alacaklarından kısmi feragat etmesi veya ötelemesi Devlet için kayıp değildir. Hem günü geldiğinde Devlet alacaklarının tahsilini yapacak hem de bu süreçte ödeme yükümlülükleri azalan hanehalkı özel sektöre can suyu olabilecektir. Aksi takdirde ekonomik küçülme, kapanan iş yerleri, artan işsizlik, ödeme yükümlülüklerinin yerine getirilmemesi gibi sorunlar büyüyecek ve Devlet gelirleri de bu muhtemel olumsuz tablodan büyük ölçüde etkilenecektir. Bu sebeple geç kalınmadan önlemler artırılmalı ve bu süreçten toplum olarak en az zararlı çıkmamız sağlanmalıdır.

“Ülkede yapısal sorunlara neşter vuracak cesur yürek yok”



Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Başkanı Turgay Deniz, ülkemizdeki yapısal sorunlara neşter vurulmaması ile ilgili “ülkede bunları yapacak cesur yürek yok. Aynı şeyler devamlı tartışılıyor ama bir

arpa boy yol alınmıyor” dedi. Ada TV'de konuşan Deniz, “Bizde hiçbir zaman uzun vadeli plan olmaz. Çünkü seçime endeksliyiz. Seçimden sonra Allah Kerim anlayışı... Uzun vadede kimse çalışma motivasyonu içinde değil. Orta uzun vadeli ekonomik planlar yapalım diyoruz ama olmuyor. Aynı şeyler devamlı tartışılıyor ama bir arpa boy yol alınmıyor. Bir çalışmayı ciddiye alacak birini göremiyorsunuz. Dengeler ben bunu yaparsam kaç oy kazanır kaybederim. Bunları yapacak cesur yürek yok” diye konuştu.

KTTO üyelerinin Türkiye ile olan iş ve ticaret ilişkilerinin gelişimi için TOBB2B Platformu

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) bünyesinde kurulan bir uluslararası ticaret platformu olan TOBB2B, Türkiye ve diğer ülkelerden iş dünyasını bir araya getiren bir eşleştirme e-platformudur. Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın TOBB ile yürütmekte olduğu Türkiye-KKTC Ticaret Odası Forumu kurumsal kapasite geliştirme çalışmaları kapsamında; Oda üyelerimizin TOBB2B platformuna KTTO aracılığıyla üye olması imkanı sağlanmıştır. Hedef, üyelerin Türkiye ile olan iş ve ticaret ilişkilerinde; yeni pazarlar ve müşteriler bulma, alım ve satımlarını artırma, işbirliği olanaklarını geliştirme ve iş bağlantılarını sağlamalarına katkıda bulunmaktır.

Platforma ilişkin daha detayları bilgilere www.tobb2b.org.tr den ve TOBB2B dokümanından ulaşabilirsiniz.

Platforma üyelik için ilgilenen üyelerimizin üyelik başvuru formunu doldurarak KTTO'ndan Ticaret Geliştirme Uzmanı Sonay Özmen'e veya İş Geliştirme Uzmanı Alara Ataç'a ulaştırmaları gerekmektedir.

Sonay Özmen İletişim Bilgileri:

Tel: 0392 228 37 60 (104)

E-mail: sozmen@ktto.net

Alara Ataç İletişim Bilgileri:

Tel: 0392 228 37 60 (131)

E-mail: alaraatac@ktto.net



ŞENAL PLASTİK



Pet Kavanozlar



Yöresel lezzetlerimizi
en iyi şekilde saklamanıza
yardımcı oluyoruz...

Pet Şişeler



Bidonlar



FABRİKA MERKEZ

+90 392 365 46 00
+90 533 850 50 10
+90 392 365 42 44
info@senalplastik.com
OSB. L/şa ana yolu üzeri/ M/sa

LEFKOŞA ŞUBE

+90 392 225 38 43
+90 533 850 50 11
+90 392 227 51 19
OSB. 2. Cadde No:4 /
Lefkoşa

MAĞUSA TERMİNAL

+90 392 366 33 34
+90 392 365 42 44
Ayhan Niyazi Sk. Otobüs Terminal
Yanı Baykal / Gazimağusa



Senal Plastik



senalplastik



www.senalplastik.com

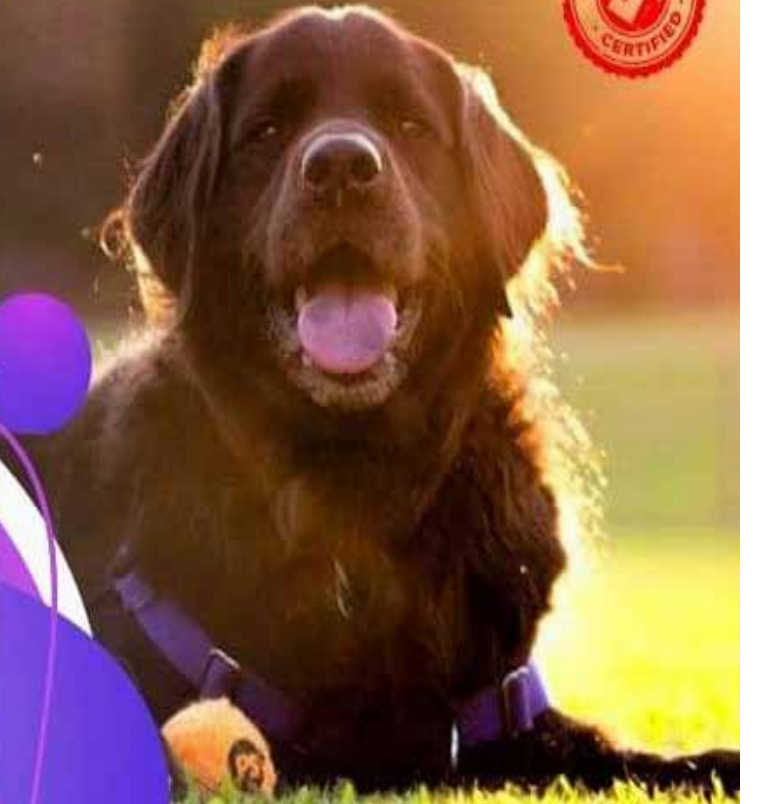


0533 850 50 10



NexGard SPECTRA™

*Pire, kene ve iç parazitlere
karşı koruma hiç bu kadar
lezzetli olmamıştı!*



*Köpeklerin tercihi
Beef aromalı!*



MERIAL  **LINE**
DESIGNED FOR PETS MADE FOR VETS®

Kuzey Kıbrıs'ın lider GSM operatörü Kuzey Kıbrıs Turkcell Covid-19 süresince sosyal sorumluluk alanında bir çok başarılı işlere imza attı. Bu kapsamda Kuzey Kıbrıs Turkcell Genel Müdürü Harun Maden, yürütülen çalışmalarla ilgili Ekonomi'ye konuştu.

Maden: "Vatandaşımız en iyi hizmeti hak ediyor"



Kuzey Kıbrıs Turkcell pandemi süresince çalışanları ile nasıl bir hizmet yürüttü?

Kuzey Kıbrıs Turkcell olarak 13 Mart tarihinde "uzaktan çalışma" test uygulaması kararını aldık. Şubat ayının başından itibaren Çin'de başlayan salgının yayılma eğilimi gösterdiğini izliyorduk. "Şayet buralara gelirse, ne yaparız" diyerek bir ay öncesinden belirli hazırlıklar içerisine girdik ve henüz ülkede karantina konusuna ilişkin herhangi bir tedbir anons edilmeden, 13 Mart Cuma günü biz şirketimizi boşalttık ve "herkes evinden çalışacak" diyerek; o güne kadar hazırladığımız uzaktan çalışma modelini hayata geçirdik. Zaten Pazartesi gününden itibaren de karantina uygulaması başlamış oldu. Biz teknik alt yapı, işlerin akışı ve yürütülmesine ilişkin hazırlıklıydık. Dolayısıyla çok kolay adapte olduk. Gerek iş süreçlerinin takibi, gerek arkadaşlarımızın günlük vazifelerini yerine getirmeleri, gerekse de değerlendirme toplantıları ve onay süreçlerini uzaktan yapmaya başladık.

Müşteri hizmetleri çok önemliydi. 7/24 görev alan çağrı merkezlerimizdeki arkadaşlarımızın, müşterilere evde hizmet verebilecekleri bir alt yapı da sağlamıştık. Çünkü iletişim ihtiyacı, kesintisiz bir ihtiyaçtır. İnsanların evinde kalmaya başladığı andan itibaren iletişimin de kesintisiz devam etmesi gerekiyordu. Bununla da ilgili gerekli düzenlemeleri yaptık. Pandemi sürecinde sahada teknik alt yapı, kurulum, arıza giderme görevlerinde olan ve bire bir müşterilere hizmet veren çalışma arkadaşlarımız için; hijyen, mesafe, maske ve diğer koruyucu giysiler konusunda gereken tüm yönlendirme ve hazırlıkları yapmıştık. Bunların uygulama esaslarını hayata geçirdik. Burada hem çalışanlarımızın temas ettikleri müşterilerimizin sağlığını koruma, hem de müşterilerimize karşı vermemiz gereken iletişim hizmetlerini kesintisiz bir şekilde sürdürme noktasında elimizden geleni yaptık.

Yaş ortalaması olarak genç ve eğitim seviyesi yüksek bir çalışan profilimiz var. Arkadaşlarımızın alışık olduğu bir ortamdan ve

birbirlerinden uzak, evlerinde tek başına veya eş, çocuklarıyla beraber karantina sürecinde çalışmak zorunda kalmaları; bizlerin özellikle de insan kaynakları ekiplerimizin, çalışanlarımızın verim ve performanslarını yüksek tutmak amacıyla moral, motivasyon sağlayacak uzaktan birçok aktiviteler (fitness, konserler, vb.) ve etkinlikler üretmesine vesile oldu. Bu süreçte çalışanlarımızı diri tutmaya çalıştık. Bu esnada bütün departmanlardaki toplantılar uzaktan yapıldı. Yönetim birimleri ve çalışanlarla olan toplantılar da aynı şekilde yapıldı. Biz de haftada bir gün bütün çalışanlarımızı görüntülü arayarak ziyaret ettik.

Bu süreçten sonra hedeflediğiniz projelerinizden bahsedermisiniz?

Gerek sağlık hizmetleri üretenlerin, gerekse de pandemi sürecini yöneten bakanlık gibi; herkesin işi çok zor. Hem yoğunluk hem de karar açısından çok zorluklar içerisindedir. Dolayısıyla sıkıntılı bir süreçteyiz.

Bu bağlamda özellikle bu dönem için Türkiye'de "Hayat Eve Sığar" gibi bir uygulama geliştirildi. "Hayat Eve Sığar" ile pozitif vakalar veya izlenenleri tek bir uygulamada görülebiliyor. "Hayat Eve Sığar" uygulamasını kullanan herkesin bir HES kodu oluyor. HES kodu olmayanlarının belirli hizmetlerden yararlanamaması gibi de bir süreç gelişti. Yine Türkiye'de E-devlete bağlı olarak E-nabız uygulaması hayata geçirildi. Kişilerin E-devlet kimlikleriyle tüm sağlık verilerine erişebilecekleri bir uygulama yer almaktadır. PCR test sonuçlarının tamamı E-nabız sistemine giriliyor ve kişi oradan sonucuna ulaşabiliyor. Turkcell sadece bir GSM operatörü değil; aynı zamanda kurumsal firmalara, iş ortaklarına teknoloji danışmanlığı yapan, sistem entegrasyon projeleri hayata geçiren bir teknoloji şirkettir. Ayrıca sadece kendi bünyemizde değil, dışarıya da çağrı merkezi hizmeti verebilecek bir konumdayız. Dolayısıyla ihtiyaç duyan kurumlara çağrı merkezi hizmeti de sunabilmekteyiz.

Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanı Tolga Atakan, salgın nedeniyle Türkiye ile Kuzey Kıbrıs arasında durdurulan uçuşların yeniden başlamasıyla ilgili Ekonomi'ye konuştu.

Atakan: Ekonomik çarkların dönmesi şarttır. Kapanma söz konusu değil!



Tolga Atakan (Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanı)

“Ana sıkıntımız kontrol ve denetim noktasıdır. Bu konuda teknolojiden yararlanmak mümkündür. Aplikasyon ya da elektronik kelepçelere kadar bir çok uygulama mevcut. Hükümet olarak, ülkemizde bunların hangilerini uygulayabiliriz noktasında gerekli görüşmeleri yapıp, karar alacağız”

Covid-19 süresince uçuşlar nasıl olacak? Yine bir kısıtlama getirilecek mi?

Uçuşların devamı tamamıyla karantinanın imkanı ve kabiliyetimiz ile alakalı bir durumdur. Eğer karantinaya ilk girenlerin çıkmasıyla beraber belirli bir karantina imkanımız olursa kademeli olarak uçuşlarımızı açacağız.

Sadece karantina koşullarından dolayı değil, sağlık koşullarının da ön planda olmasından kaynaklanan bir endişe var. Eğer sağlık, önümüzdeki haftalarda farklı bir şekil alırsa bir hafta daha uçuşlarla ilgili erteleme devam edecektir. Bu biraz da ihtiyaca göre şekillenecektir.

Ekonomik anlamda en büyük sıkıntı, ekonominin tamamıyla o devinime ve mobiletaye bağlı olmasıdır. Biz insanların ürün ve hizmetlerinin mobilitesini durdurduğumuz anda çok büyük bir sıkıntıyla karşılaşıyoruz.

Bunu da Avrupa başta olmak üzere bütün dünya Mart, Nisan ve Mayıs aylarında kapanarak yaşadı. 1 Temmuz sadece ülkemizin açılma süreci değildi. Bütün Avrupa ve dünyanın kademeli olarak açıldığı bir tarih oldu. İrili, ufaklı, küçük, büyük fark etmeksizin bütün işletmeler kapalı olmakla çarkların döndürülmesinin mümkün olmadığını gördü. Bir şekilde devinimin sağlanması lazımdı. Biz de bu çerçevede 1 Temmuz için açılma kararı aldık. 1 Temmuz için karar alındığında yakın coğrafyamızdaki vaka sayıları da bugünkü noktada değildi.

Şu anda içerisinde bulunduğumuz durum, yaşadığımız koşullarla paralel olarak bir ara kısıtlama dönemine girdi ve uçuşlara da bunu yansıttık. Ama bu kısıtlama kapanmaya evrilmeyecek!

Çok önemli bir dönemdeyiz. Turizm ve potansiyel sezonunu kaybettik. Bir diğer önemli nokta ise yüksek öğrenimdir. Yüksek öğrenim noktasında Ekim ayı başından itibaren üniversitelerin faaliyetleri başlayacak. Bu yöndeki gelecek olan üniversite öğrencilerini “nasıl ülkeye getirebiliriz” noktasında farklı çalışmalarımız var. İlgili bakanlıklarla da bu konuda kısa bir zamanda planlama yapacağız. Üniversite öğrencilerine yönelik deniz ve hava ulaşımı seferleri planlanıyor. Bunları da cazip hale getirecek çalışmalar sürdürüyoruz.

1 Ekim tarihinden itibaren ülkemize gelen kişi sayısında pandemi otellerinin kapasitesi ve pandemi hastanesinin bitiş tarihine bağlı olarak herhangi bir kota uygulaması yapılacak mı?

Bu karantina uygulamasının ne kadar devam edeceği ile bağlantılıdır. Öte yandan gündeme; karantina uygulaması devletin belirlediği karantina merkezlerinde mi yoksa bugün dünyada birçok ülkede uygulanan karantina uygulaması gibi yani; kişinin kendi evinde veya kendi noktasında mı karantinaya gireceği şeklinde sorular oluşturmaktadır. Mali ve eldeki imkanlar anlamında da karantina uygulamasının şu an sürdürülebilir olması da gerçekçi değildir. Çünkü ülkemizde kapalı olduğumuz dönemde otellerimiz kapandı ve bu yüzden otellerde karantina uygulaması yapamadık, şu an

otellerimiz açık ama her otel de bir karantina yerleşkesine dönmeye çok sıcak bakmıyor.

Yükseköğrenim başladığından dolayı yurtlar da karantina noktaları olamıyor. Dolayısıyla bir kısıtlamaya girmek yerine, kişilerin karantina süreçlerini evlerinde geçirmesi noktasında bazı çalışmalar yapılması lazımdır. Ana sıkıntımız ise kontrol ve denetim noktasıdır. Bununla ilgili yasal bir boşluk var ve Meclis bu konudaki yasal boşluk için çalışmalar yapıyor.

Ayrıca bu konuda teknolojiye de yararlanmak mümkündür. Aplikasyon ya da elektronik kelepçelere kadar bir çok uygulama var. Hükümet olarak, ülkemizde bunların hangilerini uygulayabiliriz noktasında gerekli görüşmeleri yapıp, karar alacağız. Ayrıca Sağlık Bakanlığı, bir aplikasyon üzerinde çalışmalarını sürdürmektedir. Polis Genel Müdürlüğü kendi içinde "Pandemi Denetim Birimi" gibi bir birim oluşturuldu. Bu yerine göre Belediye zabıtalılarıyla veya Çalışma ve Sağlık Bakanlığı'nın müfettişleriyle de güçlendirilecek bir birim olacaktır. Bu birim; bu şekilde bir taahhütname imzalayan, evinde karantinada olması gereken, olduğu yerde bulunması gereken kişileri kontrol edebilecektir.

Eğitimde online sisteme geçildiğini fakat geçişte internetteki altyapımızın da yetersiz olduğu görüldü. Bu konuda çalışma yapıyor musunuz?

Altyapı noktasındaki sıkıntılarımız pandemi döneminde sadece online eğitim noktasında değil; devletin zaruri ihtiyaçlarını da online olarak verememesi ile su üzerine çıktı. Bununla ilgili altyapımızın eksik olduğuyla karşılaştık.

Bu birkaç günlük bir süreç değildir. Geçmişten bugüne kadar gelen bir süreçtir. Uhdemizde olan konular bağlamında bu değişim ve dönüşüm noktasında çok ciddi bir hazırlık yaptık, fakat maalesef, üzülerek söylüyorum ki o kadar sık seçimler, seçim yasakları, hükümet değişiklikleri ve bunlar gibi durumlar yaşıyoruz ki; kılı kırk yarararak yaptığımız çalışmalar mutlaka bir şeye takılıyor.

Pandemi döneminden çıktık, seçim yasaklarına girdik ama biz çalışmalarımıza devam ediyoruz. Ülke genelindeki bakır tel altyapısını fiber optikle değiştirip, bu fiber optik altyapıyı saha üstü dolaplarıyla düzenleyip, ada genelindeki her eve fiber optikle bağlantı sağlayacağız.

Bunun son aşamasındayız. Koyduğumuz tarih 1 Ekim'di. 1 Ekim itibarıyla yaptığımız çalışmaları Maliye Bakanlığı'na teslim edeceğiz. Kasım ve Aralık ayında teknik çalışmalar, idari duyuları gibi konular noktalarda harcanacak bir süreç var.

2021 yılının Ocak ayında ihaleye çıkmayı planlıyoruz. Bu çalışmaları tamamladığımız zaman 2021 yılı içerisinde çok önemli bir adımı da atmış olacağız.

Uçak ve gemi seferlerinin durdurulması ihracat ve ithalatı nasıl etkiledi? Öte yandan bilgisayar ve laptoplardaki KDV ve fonların düşeceği söylendi ama uygulamaya henüz geçilmediği görüldü. Nedeni nedir?

Bu çalışmayı Maliye Bakanlığı yaptı fakat sirkülasyonu henüz tamamlanmadı. Bu süreçte deniz yoluyla ülkemize getirilen ürünler noktasında sıkıntı yaşamadık ama bazı zorluklarla karşılaştık. Örneğin tırlarla getirilen yüklerde, karantina koşullarından dolayı tır şoförlerinin ülkemizde karantinaya girmesinden dolayı bir müddet tırlar şoförsüz geldi.

Ülkemizdeki şoförler bu tırları alıp, dağıtımını gerçekleştirdiler. Bu da bizlere navlun maliyeti olarak yansıdı.

Uçak kargosu ile gelen hassas, medikal ve elektronik ürünlerde uçak kargosunun tam anlamıyla çalışmamasından dolayı da sektöre uğradı. Bu doğal olarak ürün ve navlun maliyetlerine, tüketicinin ona ulaşma noktasında sıkıntı yaşamasına yansıdı.

Bu sürecin devam edip etmeyeceği, salgının seyriyle alakalıdır,

ama en ufak bir düzensizlikte bile en üst seviyede etkilenen bir ülkeyiz. Kapalı bir ekonomimiz ve tek bir bağlantı noktamız var, o da Türkiye. Bağlantı araçlarımız sınırlı. Geniş bir bağlantı ağımızın olmamasından dolayı bu süreç zor oldu.

Bu dönemde öne çıkan ihtiyaçlar çerçevesinde özellikle gümrük, kdv ve fon oranlarının ayarlanması noktasında şu anda uzaktan eğitime yönelik laptop, tablet gibi ürünlerde bir ayarlama yapıldı. Bu yakın zamanda başka ürün kategorilerinde vatandaşa bir artı sağlaması çerçevesinde bir ayarlama yapılacaktır.

Bununla ilgili, ilgili bakanlıklar bir çalışma yürütmektedir.

Ercan Havaalanı'nda gelen yolcular için kontrol ve denetim mekanizması tam anlamıyla çalışıyor mu? Personel sayısı yeterli midir?

Personel sayımız yeterlidir. Fiziki eksiklerine ters orantılı olarak son derece iyi bir denetim mekanizmamız vardır. Zaman zaman yığılmalar veya benzeri sıkıntılar yaşanıyor ama bu tamamıyla fiziksel yetersizlikle alakalıdır. Maalesef havalimanımız yeteri kadar bir metrekareye sahip değil. Diğer havalimanımızın yapımında pandemiden dolayı 3-4 aylık bir gecikme yaşandı. Bu yılın sonuna doğru ciddi bir oranda tamamlamayı hedefliyorduk ama yaşadığımız süreçten dolayı yeni havaalanımızı 2021 yılının ilk çeyreğinde tamamlamayı hedefliyoruz.

Net bir tarih vermek şu an itibarıyla zor ama kapalı olduğumuz dönemde de oradaki faaliyetler olabilecek azami şekilde devam etti. Örneğin tüm bagaj sistemleri, körükler ve diğer elektronik sistemler hayata geçirildi.

Mevcut pistimizde 3 adet sorunumuz vardı. Kapalı olduğumuz dönemde altyapı takviyesi yapıldı ve şu anda daha güvenli bir hale getirildi. Açılma süreciyle faaliyetler hızlandı ve bizler de sıkı bir şekilde takip ediyoruz.



Altyapı noktasındaki sıkıntılarımız pandemi döneminde sadece online eğitim noktasında değil; devletin zaruri ihtiyaçlarını da online olarak verememesi ile su üzerine çıktı. Bununla ilgili altyapımızın eksik olduğuyla karşılaştık. Bu birkaç günlük bir süreç değildir. Geçmişten bugüne kadar gelen bir süreçtir. Uhdemizde olan konular bağlamında bu değişim ve dönüşüm noktasında çok ciddi bir hazırlık yaptık, fakat maalesef, üzülerek söylüyorum ki o kadar sık seçimler, seçim yasakları, hükümet değişiklikleri ve bunlar gibi durumlar yaşıyoruz ki; kılı kırk yarararak yaptığımız çalışmalar mutlaka bir şeye takılıyor. Pandemi döneminden çıktık, seçim yasaklarına girdik ama biz çalışmalarımıza devam ediyoruz. Ülke genelindeki bakır tel altyapısını fiber optikle değiştirip, bu fiber optik altyapıyı saha üstü dolaplarıyla düzenleyip, ada genelindeki her eve fiber optikle bağlantı sağlayacağız.



Halk, ekonomik geleceği konusunda kaygılı

Standard

Kıbrıs'ın Ekonomi Portalı

Kuzey Kıbrıs'ta yaşayanların çok ciddi bir kesiminin ekonomik gelecek konusunda oldukça yüksek oranda kaygılar taşıdığı saptandı.

Göç, Kimlik ve Hak Çalışmaları Merkezi CMIRS'in (The Centers for Migration, Identity and Rights Studies) yaptığı son kamuoyu araştırmasında, katılımcıların %85.35'inin ülke ekonomisinin gelecek 2 sene içerisinde "daha kötü olacağını" düşündüğü ortaya çıktı. Araştırmada, katılımcıların %9.83'nün ülke ekonomisinin 2 sene içerisinde "aynı kalacağını" söylemesi yanında, sadece %4.81'nin "daha iyiye gideceğini" öngörmesi, ülkedeki ekonomik gelecek kaygılarının tavan yaptığını gösteriyor.

Göç, Kimlik ve Hak Çalışmaları Merkezi Direktörü Mine Yücel kontrolünde yapılan çalışmada, ankete katılan kişilerin %88.26'sı "ülkede işlerin yanlış bir yönde gittiğini" belirtti.

CMIRS tarafından Eylül 2020 döneminde 500 kişi ile telefon anketi şeklinde yürütülen çalışmada, katılımcılara kendi şahsi ekonomik durumları hakkındaki öngörülerini de soruldu. Bu soruda ortaya çıkan görüşlere göre katılımcıların %62.19'u önümüzdeki 2 sene içerisinde kendi şahsi ekonomik durumunun "daha kötü" olacağını düşünüyor. Buna karşılık %32.44'ü şahsi ekonomik durumunun aynı kalacağını, %5.37'ü ise daha iyi olacağını öngörüyor.

TEK BAKIŞTA ARAŞTIRMA SONUÇLARI

Ülke ekonomisi gelecek 2 sene içerisinde;

%85.35: Daha kötü olacak

%9.83: Aynı kalacak

%4.81: Daha iyiye gidecek

%88.26: Ülkede işler yanlış bir yönde gidiyor.

Şahsi ekonomik durumum 2 sene içerisinde:

%62.19: Daha kötü olacak

%32.44: Aynı kalacak

%5.37: Daha iyi olacak.

MİNE YÜCEL: HER 3 AYDA ARAŞTIRMA...

Göç, Kimlik ve Hak Çalışmaları Merkezi Direktörü Mine Yücel Eylül ayında çıkan araştırma sonuçları konusundaki açıklamasında, "Her üç ayda bir düzenli olarak Kıbrıslı Türklerin siyasi güven, sosyal güven, bireysel özgüven, mutluluk algısını ölçmekte ve bu oranların zaman içerisinde birbiriyle ilişkisi yanında yaşadığımız gelişmelerden ne şekilde etkilendiğini de gözlemlemekteyiz" dedi.

SİZİN HALA
WEBSİTENİZ
YOKMU?

M Mesarya Ajans
225 65 95



ASLI SU

"Suyun aslı"

YENI
ÜRÜN



ASLI SU bir Esenem Enterprises markasıdır.
esenem
e n t e r p r i s e s l i t d .

"Telaşlı olmayacağız, tedbirli olacağız"

Belediyelerimiz pandemi sürecini nasıl yönetti, bu günden sonra neler yapılacak?

Yerel yönetimler, isminden de anlaşılacağı gibi yerinden yönetimlerdir. Yerel yönetimler yerinde olan bir olayda ilk müdahale edebilecek unsur olmasından dolayı hem sorumluluk hem de görev hızı açısından çok önemlidir. Bizim bu süreçte bulaşıcı hastalıklarla ilgili ana temamızda bulaşıcı hastalıkları önleme görevinde yer almak vardı. Bulaşıcı hastalıklar yasasına bakıldığı zaman bütün sorumluluğun genel itibarıyla Sağlık Bakanlığı üzerinde toplanması, yönetim içerisinde yerelin olmaması uygulama açısından bazı sorunları ortaya çıkardı. Burada "yetkili misin, değil misin ve uygulama anlamında yetkiyi nasıl kullanacaksınız?" gibi sorularla karşı karşıya kaldık. Yerel yönetimler sorumluluklarını bildikleri için vatandaşın gelen ilk tepkilere, ilk istençlere cevap verme adına kendilerini sorumlu bildi. Kendi imkanları çerçevesinde sorumluluklarını yerini getirmeye çalıştı.

Gerek Belediyeler Birliği'ndeki kaynaklarının bir kısmını bu alana kaydirdi gerekse hijyen, dezenfektasyon gibi tedbirlerin alınması için bütçe olanaklarını da zorlayarak bu süreci aştı.

Belediyelerin bütçelerinde azalma oldu mu?

Belediyelerin vermiş olduğu hizmetlerden elde ettikleri gelirler var. Bunlar; su, emlak, meslek, iş yeri bulundurma ve çöp gibi vergilerdir.

Belediyelerin vermiş olduğu hizmetlere baktığımız zaman ülkede verilen hizmetlerle karşılaştığımız zaman hizmet adına gelirleri çok düşük kalmaktadır. Verdiğiniz hizmetin karşılığını daha da kaliteli bir noktaya taşımak adına vergileri yükseltmemiz gerekmektedir.

2000'li yıllardaki çöp vergisinin oranıyla, 2020'deki çöp vergisinin oranı arasındaki fark paralel olarak büyümemiştir. Aynı şekilde diğer cezalar da öyledir.

Aslında 2008 yılında Belediyeler Yasası'nın güncelleştirilmesini sağlamış olsaydık, belediyelerin gelir oranlarının artması da sağlanacaktı. Şu anda mecliste olan yasa tasarısının geçmesi halinde, bu farkı kapatabileceğiz.

Geçen süreyi kapatma noktası ise, belediyelerin kendi içindeki alacakları tedbirlerle sağlanabilir. Önümüzdeki günlerde de 5195 sayılı Belediyeler Yasası'nda gelen artışları eleştirir duruma geleceğiz. Toplumun şu andaki konumuna baktığımız zaman yaşadığımız bu olumsuzluklar, ekonomik hayatın durağanlaşması, özel sektörün gelir yapıları tepkiye neden olacaktır. Bu da aslında "acaba artışları bu toplum kaldırabilecek mi?" sorusunu sorduruyor.

Esas sorunumuz, belediye vergilerimizin hizmetimizin karşılığını bulamıyor olmasıdır. Bizim gibi ülkelerin önceliği belediye vergileri değildir. Öncelikle devlet vergileri, seyrüseferler ve elektrik vergileridir. Bana göre de 1. sırada elektriktir. Çünkü elektriğiniz kesildiği anda yaşantınız zorlaşıyor. Dolayısıyla insanlar elektrik vergilerini ödeme alışkanlığını daha ön planda tutuyor. Belediyelere ödenmesi gereken vergiler ise 3. veya 4. sırada yer alıyor. İnsanlar önce elektriğini ödüyor, bankalara borçlarını ve diğer harcamalarını ödüyor ve belediyeye ödemelerini en sona bırakıyor.

Belediyeler bu süreçte farklı bir yol izleyecek mi?

Dünyada virüse çözüm bulunmadığı sürece, izleyeceğimiz yolun doğrusu bunun devamıdır. Şu anda gelen mesajlar, 2021 ortalarına kadar bu süreci yaşayacağımız noktasındadır. Hangi belde, hangi bölge, hangi ülke tedbirleri en iyi şekilde yapabilecekse bulaş noktasında bunu o kadar azaltacaktır. Biz sektörlerimizi yaşatarak kendimizi bulaştan uzak tutabiliriz ve dıştan gelişleri kapatarak şansımızı yaratabiliriz. Fakat şu anda bile yurt dışına çıkmamama, bir bölgeden diğer bölgeye gidememe gibi insanlar psikolojik olarak rahatsızlık duymaktadır. Kapatılarak bundan kurtuluruz noktası doğru bir yaklaşım değildir. Önemli olan kronik hastalıklara ulaşmayacak, ölüm noktasına taşımayacak, belirli kurallara uygun risk grubunu belirleyerek ve risk gurubunu koruyacak etkinliklerden uzaklaşarak bundan kurtulmamız gerekir.

65 yaş ve üzerinde olan vatandaşların tüm ihtiyaçlarını karşılayabiliyor musunuz?

Bu konuda belediyelerimizin sosyal hizmetler birimini oluşturması çok önemliydi. Beldelerde ve ilçelerde temel sağlık birimleriyle, belediyelerin sosyal yardım birimlerinin bir ekip haline dönüşmesi gerekir. Nasıl ki emniyet adına polis ve zabıta birleşiyorsa, aynı yapıyı burada da oluşturmamız gerekir. Denetimlerimizi sıklaştırmamız, vatandaşlarımızın moral ve motivasyonunu artırmamız gerekir. Aksi halde bunu aşabilme şansımız zordur. Dolayısıyla bu süreçte öncelikle vatandaşın bilinçlenmesi gerekir. Bilinçlenmesi gerekir ki; eğitimimizi yapabilelim. Aynı zamanda çevremizi de temiz tutmak zorundayız. Hizmetleri insanımıza en kaliteli şekilde vermemiz gerekir. En önemlisi, birbirimize olan saygı ve sevgi kaybetmemek ve suçlayıcı bir yapıdan uzaklaşmamız gerekir.

Telaşlı olmayacağız, tedbirli olacağız. Çok telaş yaratarak bu işi aşmaktansa, tedbirli olarak aşmak zorundayız. Tedbir, tedbir, tedbir... Öncelikle sosyal mesafeye dikkat eder ve kronik hastalarımızı koruyabilirsek bu işi aşabiliriz.



Mahmut Özçınar (Belediyeler Birliği Başkanı)

Belediyeler Birliği Başkanı Mahmut Özçınar, pandemi döneminde belediyelerin üstlendiği görevleri ve yanı sıra bu sürecin sağlıklı bir şekilde atlatılması için yapılması gerekenleri Ekonomi'ye değerlendirdi.



**TÜRK
TAPULU**
LANSMANA ÖZEL
36 AY
FAİZSİZ

CASA
Oliva

SİZİN HİKAYENİZ ŞİMDİ BAŞLIYOR
DOĞA İLE DOST, DOĞA İLE BÜTÜN



Her detayı incelikle düşünülerek tasarlanmış, toplamda 14 villadan oluşan Casa Oliva, doğal ve yalın dış cephe görünümü, modern estetik tarzı ile zeytin ağaçlarıyla çevrelenmiş bir arazide yer alıyor.

Kapınızdan çıktığınız anda yeni kesilmiş çimlerin kokusunu hissetmek, kuş sesleri ile güne merhaba demek, yoğun bir günün ardından bahçenizde oturup tertemiz dağ esintisini yüzünüzde hissetmek.

Doğayı evinize taşıyan tasarımlarla, dokunduğunuz her köşede dinginliği ve huzuru yeniden keşfedeceğiniz Casa Oliva'da yeni bir hayat sizleri bekliyor.

 **ÖZYALÇIN**
CONSTRUCTION

 ozyalcinconstruction  ozyalcinconstruction_  0392 650 2900 0548 850 2900  sales@ozyalcinconstruction.com

www.ozyalcinconstruction.com

"Sigortacılıkta Dijital Öncülük"

“Acentelerimiz şunu net olarak bilmelidir ki dijitalleşme kesinlikle kaçınılmaz bir yönelim. Dijitalleşme bu dönemde zirve yapmıştır ve bundan sonra da hayatımızda yeri katlanarak artacaktır. Gerek Dağlı Sigorta'nın bu dönemdeki başarısı ve gelecekteki yeri, gerekse acentelerimizin varlığı dijital alanlarda değer bulacaktır”

Ersan Dağlı (Dağlı Sigorta YK Başkanı)

Çin'in Wuhan bölgesinden başlayıp Mart 2020 itibarıyla de Kıbrıs'ı etkisi altına alan Koronavirüs salgını Dijital Sigortacılık alanında nasıl bir gelişme yaşanmasını sağladı.Dijital alandaki geleceği nasıl değerlendiriyorsunuz?

ED: Koronavirüs kısa adıyla Covid-19 salgını yaşamımızın her alanda olduğu gibi sigortacılığımızı da etkilemiştir.Özellikle Sigortalılarımızla olan ilişkilerimizi önemli oranda sınırlandırmıştır. Salgın bizleri hiç olmadığı kadar uzaktan çalışmaya zorladı. Ancak Dağlı Sigorta olarak tüm kadroyu hiç zorlamadı.Bunu memnuniyetle ifade etmek isterim.Dijitalleşmeye çok yoğun emek harcayan Dağlı Sigorta bu olağan dışı duruma çok hızlı adapte oldu.Burada yeri gelmişken yöneticisiyle, çalışma ekibi ile,acenteleri ile bu zor şartları kolaylaştıran,adapte olan ekibime bu vesileyle teşekkür ederim.Hiçbir sigorta şirketinin tahsilat yapamadığı dönemde geliştirdiği kolay ve hızlı ara yazılım ile tahsilatlarını gerçekleştirerek yine Online ödeme yöntemleri ile hasar ödemelerini kesintisiz devam ettirme yönüne gitmiştir.

Dağlı Sigorta olarak pandemi sürecinde dijital alanlardan nasıl yararlandınız.Sizler için bu süreç zor oldu mu?

ED: 13 Mart-04 Mayıs 2020 arasında tüm çalışma arkadaşlarımla verimli ve sonuç alıcı çalışmalar yürüttük.Uzaktan erişimle Kıbrıs'ta ilk online ödeme yapan sigorta şirketi olduk.Sadece kimlik bilgisi ve plaka no yazarak cep telefonu üzerinden sigortalılarımızın prim ödemelerini pürüzsüz tahsil ettik. Bu sistem, sigorta sektörümüzün ilk uygulaması olarak tarihteki yerini almıştır. Sistemimiz bu yönde Covid-19 sürecine adını yazdıran ender uygulamalardan biri olmuştur. Mevcut altyapımızı çok hızlı bir şekilde adapte ettik ve

müşterilerimiz de bu uygulamayı kullanmayı sevdi.Hasar ve hasar sonrası süreçlerimizi de örneğin ekspertiz, evrak işlemleri kısaca sigortaya ilişkin birçok işlemimizi dijital ortamda yaptık, çok da başarılı olduk. Başarılı olduğca da bu süreç bizi 04 Mayıs 2020'den itibaren online e-Sigorta için de cesaretlendirdi. Yaptığımız işten emin olarak daha da cesaretlendik ve nihayet 10 Eylül 2020 Kıbrıs'ta ilk ve tek e-Sigorta online poliçe uygulamasını yine sektöründe ilk ve Tek sigorta şirketi olarak halkımızın hizmetine sunduk.

“Pandemi sürecinde Dağlı Sigorta , tüm KKTC'ye, iş dünyamıza, müşterilerimize güven verdi. Tüm sosyal medya ve web paylaşımları müthiş beğeni aldı. Bizi zaman zaman gururlandıran dilekler, tebrikler aldık. Facebook, Instagram, Twitter ve LinkedIn mecralarından sınırsız yararlandık. Bu bizi çok olumlu yönde etkiledi ve cesaretlendirdi. En çok beğenilen, takip edilen sigorta şirketi Dağlı Sigorta oldu. Web sayfamız sıkça ve çok ziyaret edilen bir platform oldu. Bunun yanı sıra hasar işlemlerimizin giriş sürecini online platforma aldık, hasar ödemelerinin birçoğunu da yine UBAN ve İBAN üzerinden gerçekleştirdik. Böylece temas yoluyla oluşabilecek riskleri hem çalışanlarımız hem de müşterilerimiz için en aza indirdik.”

Dijitalleşme sürecinizde acenteler konusu çok önemli, bundan böyle acenteleriniz bu dönüşümden yararlanacak mı?

ED: Bu sorunuza çok değerli buluyorum. Önemli sorunlardan bir tanesi olduğunu düşünüyorum. Dağlı Sigorta olarak dijitalleşme sürecimize en başından acentelerimizin dahil edilerek üst yapıyı oluşturmasını sağladık. Bütün süreçlere onların da uyum sağlayacakları bir yapı inşa ettik. Dijital kanalımızdan ya acente seçimi yaptıracağız ya da her bir acentemizin kendi acenteliklerini, isimlerine uygun birer web sayfası oluşturmalarını sağlayacağız. Kendi web sayfalarının da tanıtımı yapılarak bu sayfadan www.daglisigorta.com üzerinden e-Sigorta yapma imkanları olacak. Bu platform üzerinden de raporlarını, üretimlerini, komisyonlarını ve tüm ödemelerini kontrol etmeleri ve aksiyon almaları sağlanmıştır. Kısacası, dijitalleşme girişimlerimizi tüm adımlarımızı acentelerimize de yansıtacak şekilde genişletmeye devam edeceğiz. Dijitalleşme yönünde attığımız adımların müşterilerin hayatını kolaylaştırdığı kadar Dağlı Sigorta olarak bizim ve acentelerimizin hayatını da kolaylaştırmalı. Dolayısıyla acentelere rağmen veya acentelere karşı değil, acentelerimizle birlikte bir dijital dönüşümden geçmek istiyoruz.

Acentelerinize ne mesaj vermeyi düşünüyorsunuz?

ED: Acentelerimiz şunu net olarak bilmelidir ki dijitalleşme kesinlikle kaçınılmaz bir yönelim. Dijitalleşme bu dönemde zirve yapmıştır ve bundan sonra da hayatımızda yeri katlanarak artacaktır. Gerek Dağlı Sigorta'nın bu dönemdeki başarısı ve gelecekteki yeri, gerekse acentelerimizin varlığı dijital alanlarda değer bulacaktır. Dağlı Sigorta olarak biz Kıbrıs'ta olmayan bir şeyin peşinden, yeniliğin ardından koşuyoruz. E-sigorta işlemlerimizi açtık, şu anda herkes kullanabiliyor ancak bu süreci devletimizin sistemine uyarlayana kadar gerçekten çok detaylı ve uzun bir çalışma yürütmemiz gerekti. Dolayısıyla, bu dönemde sigortacılık sektöründe dijitalleşmeyle ilgili çok ciddi bir süreçten geçtiğimizi ve deneyim kazandığımızı düşünüyorum. Buna bağlı olarak da, bütün deneyim ve başarılarımızı acentelerimizle de paylaşacağımızı buradan net bir şekilde belirtmek istiyorum. Önceki sorunuzda da dediğim gibi, biz acentelerimizle beraber omuz omuza çalışan bir yapıyız. İlişkilerimiz her zaman güçlü ve iki tarafın da birbirini desteklemesi üzerine kurulmuştur. Bu yüzden, dijitalleşme ve e-sigorta süreçlerinde kazandığımız bütün deneyimi acentelerimize aktarmak ve onların da bu teknolojik atılımları yapmasına yardımcı olmak istiyoruz. Dağlı Sigorta olarak yeniliklerin peşinde koşuyoruz ancak bu yenilikler sürekli olarak güncelleniyor. Hangi sektörde olursak olalım, dünyanın teknolojisi ile iş yapmaya kalkarsak bugünkü fırsatları elimizden geçiririz. Bu sebeple, hem acente ayağımızda hem de şirket olarak bu yeniliklerin uygulanması için kendi imkanlarımız dahilinde acentelerimize bilgi ve tecrübemizi aktaracağız. Ancak bu tek taraflı işleyebilecek bir süreç değil.



Dağlı Sigorta YK Başkanı ERSAN DAĞLI: "Covid-19 Döneminin En Başarılı Şirketlerinden Biri Dağlı Sigorta'dır"

Acentelerimizin de dijitalleşmeye ve gelecekte de gücünü korumaya yanaşması gerekmektedir. Bu alanda yapılacak yenilikler sadece sigorta şirketi merkezinde kalmamalı, acentelerimize de yayılmalıdır. Bu sebeple, acentelerimizin de bu alana yatırım yapması hem kendi geleceği hem de şirket içi teknolojik uyumluluk bağlamında gereklidir. Biz bilgi ve tecrübemizi paylaşmaya her zaman hazırız.

Pandemi süresince Dağlı Sigorta nasıl bu kadar hızlı ve hazırlıklı oldu? Nasıl başardınız?

ED: Dağlı Sigorta olarak gerek yönetim ve iş ortakları, gerekse her biri birbirinden değerli çalışma arkadaşlarımızla ve teknoloji ekibi ile birlikte iş dünyasını yakından takip ediyoruz. Hatta bir reklamımız var Dağlı 2020 Model... Bu bizim öngörülü olduğumuzu yenilikçi ve vizyonlu olduğumuzu gösteren bir reklamdı. Kısaca en son model demektir. Salgın öncesi bu değişimleri biz Dağlı olarak fark ettik ve çalışmalara çok önceden başladık. Tüm yazılımlarımızı bu yönde geliştirdik. Salgın döneminde Sevgili Birol Betoncu, Orçun Güzen, Hasan Atbinici, Burak Erin ve Selma Gürani ile sürekli istişare ettik. Kendilerine yeniden sonsuz teşekkürlerimi iletirim. Öngörü çok önemlidir. Tümünü bir bir gerçekleştirdik. Gururla söylemek isterim ki bu dönemin en başarılı şirketlerinden biri de Dağlı Sigorta'dır. Çağın gereği neyse onu yaptık ve yapmaya devam edeceğiz.

Aradığınız herşey

Sipariş vermekte geç kalmayın

Anahtarlık-Olta Bayrak-Çakmak-Bardak-Not Defter
Ajanda-Takvim-Kalem-Şapka-Blok Not

Mesarya Ajans

☎ 225 65 95

📍 1.sok.No:41, Taşkıncıy mesarya.ajans@gmail.com

Promosyon
2020

Kıbrıs Türk Ticaret Odası tarafından üye firmaların karşılaştıkları sektörel sıkıntıların belirlenmesi ve bu sıkıntılara çözüm bulunması amacıyla ilgili firma temsilcilerinin katıldığı toplantılar düzenlendi. Daha önce yüz yüze yapılan toplantılar pandemi nedeniyle online gerçekleştirildi.



NİLAY NİZAM PARALİK
KİŞİSEL BAKIM VE KOZMETİK SEKTÖRÜ
KOMİTE BAŞKANI

Kişisel Bakım ve Kozmetik Komitesi'nin yapmış olduğu çalışmalarından bahsedebilir misiniz?

Öncelikle Pandemi dolayısıyla komite üyelerinin iletişim için mail yoluyla devam edilmesini uygun gördük. Yaptığımız ilk toplantımızda da birtakım kararlar aldık ve sektörde kayıtlı olan 94 firmamızın olduğunu öğrendik. Bir anket yaparak firmalarımızın ne gibi sorunlar yaşadığını öğrenmek, ele almak ve değerlendirmek istedik,

ama gönderdiğimiz anketlerde 94 firma arasından sadece 12'sinin doldurduğunu gördük. Biz de bunun doğrultusunda diğer firmaları bekledik, ikinci bir hatırlatma yaptık ama herhangi bir hareketlenme olmadı. Bu da demek oluyor ki, firmaların bizlere yani Ticaret Odası'na karşı olan güveninin kaybolduğudur. Biz de bu güveni tekrar kazanmak için 2 firma temsilcisi seçtik ve seçilen arkadaşlarımızla birlikte anketi dolduran firmaların bir raporunu hazırlama kararı aldık. Raporla beraber sorunları ortak bir çerçevede değerlendirerek sonuçlandırmayı amaç edindik. Oluşturulan rapor sonucunda İlaç Eczacılık Dairesi ve Sağlık Bakanlığı'yla görüşme yapacağız ve mevcut iki büyük sorunumuzu aktaracağız.

Arabalara bile KDV indirimi yapılırken, bizlere neden yapılmadığını sorgulayacağız. Bununla ilgili yapacağımız çalışmalarımızı gerekli mercilere aktardık. Çünkü bizlerin ürünleri hiçbir şekilde ülkede üretilmeyen ve zarara olmayan ürünler olurken, bizlere indirim yapılmadı. Bunu öncelikle Ticaret Odası'nın yönetimine sunacağız. Kabul edildikten sonra çalışmalarımızı yapacağız.

Tarım Komitesi'nin yapmış olduğu çalışmalarından bahsedebilir misiniz?

İlk toplantımızı geçtiğimiz haftalarda yaptık. Katılım 3 kişiydi. Katılardan birisi zeytin üreticisi diğer ikisi de sebze ve meyve üreticisi olarak yer aldı. Kendilerinden

sektörde yaşadıkları sorunları dinledik. Sorunları değerlendirme noktasında uygun çözümler arayışına girdik. Bir sonraki toplantımızda daha fazla kişiye ulaşmayı planlıyoruz ve amaçladığımız sayıya ulaştığımız zaman, Hal Yasası ile ilgili bir toplantı yapmayı amaçlıyoruz. Tabii yaşadığımız pandemi dolayısıyla üyelerimizi de risk altına almamak adına toplantı yapamayacağız. Bu sebepten ötürü çalışmalarımıza ara vereceğiz gibi görünüyor.



MÜSTEJDE ONBAŞI
TARIM SEKTÖRÜ KOMİTE BAŞKANI



ZEYNEL ARAR
BEYAZ EŞYA KOMİTESİ BAŞKANI

Beyaz Eşya Komitesi'nin yapmış olduğu çalışmalarından bahsedebilir misiniz?

Yaptığımız toplantıda birkaç başlık altında çalışmalar yürütme kararı aldık. Öncelikle güncel sorunumuz olan beyaz eşya ve küçük ev aletlerinin ihale yapılırken, ülkemizin standardına uyguna olan fişlerin ve adaptörlerin kullanımını ele aldık. Onun dışında bazı sıkıntılarımız var. Bunlar; şu anda ülkeye gelen beyaz eşya

ve küçük ev aletlerinden fişlerin gümrükte veya gümrük öncesi EMO tarafından kesimi veyahut değiştirilmesi talep ediliyor. Bizde, küçük bir ülke olduğumuz için hacimlerimizde bunu yapamayacağımızı belirtmiştik. Ancak buraya geldikten sonra değiştirilebilir denildi ve bu konuda da bize bir adaptör seçeneği sundular, fakat adaptörde sadece bir firmanın tekelinde bir ürün olarak yer alıyordu. Başka bir firma bu ürünü getirtemiyor. Bu nedenden hem tekelleşme, hem de sadece bir firmaya yönelik bir algı gibi görünüyordu. Herkes bu durumdan şikayetçiydi. Bunun için İngiliz standardı normal bir fişin faturasını ibraz edip, hem ticaret dairesi hem de EMO nezdinde girişimde bulunmaya başladık.

Öte yandan bizler ürünleri ithal ederken, bir ürün için yıl içerisinde her getirdiğimizde ön izin getiriyorduk. Bu konuyu pekiştirmek adına bir örnek vererek anlatacak olursam eğer; varsayın ki bugün bir buzdolabı modeli getiriyorsunuz, gelen buzdolabı için EMO'dan ön izin başvurusunda bulunuyor ve başvurudan sonra bir süreç kaybı yaşıyor, aynı zamanda bir bedel kaybediyorsunuz. Ertesi gün, dün aldığınız aynı model buzdolabı tekrar sipariş edip, tekrar geldiğinde yine aynı süreci ve aynı parayı veriyorsunuz. Bizler de dolayısıyla maliyete yansıtıyoruz. Maliyete yansıyan bu süreç ve ücret, aynı zamanda tüketicinin de maliyetinin artması ve gereksiz bir zaman kaybına yol açıyor. Bununla ilgili yapılması gereken de, aynı model ürüne bir defa izin alıp ve yine bir defa ücret olarak belirli bir tarih arasında herhangi bir ücretin ödenmemesidir. Aynı model ürüne her gün, her hafta veya her ay getirildiğinde maliyet ödemenin gereksiz olduğunu düşünüyoruz. Çünkü bu hem EMO için, hem de bizler için bir zaman kaybı ve mali kayıp, aynı zamanda tüketici içinde ek bir maliyet kaybıdır. Bir diğer konumuz ise, Ticaret Dairesi'nde Hakem Heyeti vardır. Hakem Heyetine talebimiz, bir bilirkişinin yer almasıdır. Bizim sorunlarımız olduğu zaman Hakem Heyetine ve EMO'ya bilirkişinin gitmesidir. Tüketicinin herhangi bir sorunu olduğu zaman tüketicinin derdini anlayabilmesi ve bizlerin ürünleri getirirken bir sorunla karşılaştığımızda bu sorunumuzu anlatabileceğimiz ve ortak bir noktada buluşabileceğimiz bir kişinin bulunması gereklidir. Bu konuyla ilgili önümüzdeki günlerde bir girişimimiz olacaktır.



ASBUZU TİC. ŞTİ. LTD.

**HURDACILIK & MADENCİLİK
İTHALAT & İHRACAT**

**Üzeyir ALTUNDAŞ
Direktör**

HURDA ALIM-SATIM

0 533 834 51 51

İKİNCİ EL YEDEK PARÇA SATIŞI



Merkez: Haspolat Sanayi Bölgesi No:5 -Lefkoşa
Şube: SerbestBölge Mağusa Limanı -Gazimağusa
Web: www.asbuzu.com E-mail: uzeyir@asbuzu.com

Tel:0 392 233 57 95
Fax:0 392 233 54 75
GSM: 0533 834 51 51

Etkinliklerimiz



KTTO ICCIA'da temsil edildi

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ve Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ergüven, İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası'nın (ICCIA) 36. Genel Kurul Toplantısı'na katıldı.

Genel Kurul Toplantısı Koronavirüs Pandemisi önlemleri çerçevesinde online platformda gerçekleştirildi.

5 Eylül 2020 tarihinde gerçekleştirilen 36. Genel Kurul toplantısında Şeyh Abdullah Salih Kamel İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası'nın üçüncü Başkanı olarak görevlendirildi.



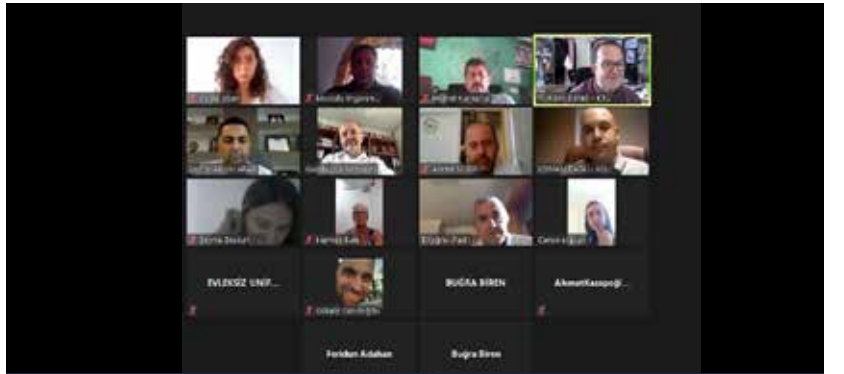
KTTO eski başkanı Fikri Toros'un katıldığı "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri ile Tefeciliğin Önlenmesine İlişkin Yasa' ile ilgili bilgilendirme toplantısı Kıbrıs Türk Ticaret Odasında gerçekleşti



Avrupa Birliği tarafından finanse edilen Kuzey Kıbrıs'ta Mesleki Eğitim ve İşgücü Piyasasına Yönelik Hayat Boyu Eğitim Projesi kapsamında, 21-29 Eylül tarihleri arasında devam edecek olan, online "Girişimcilik Eğitimi" yüksek katılımıyla gerçekleşti.



Kıbrıs Türk Ticaret Odası tüm personeline PCR testi yaptırarak personelin güven içerisinde çalışmasını sağladı.



İmalat Sektörü Komitesi toplantısı Meclis Üyesi Osman Dağlı başkanlığında gerçekleştirildi. Toplantı Covid - 19 salgınına karşı alınan önlemler çerçevesinde online olarak düzenlendi.

Digiturk ve internet tek faturada



- Aylık Ödemeler
- Avantajlı Fiyatlar
- Ücretsiz Kurulum

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Meclis Üyesi başarılı iş insanı Cemal İnce, Covid-19 süresinde emlak sektöründe yaşanan dalgalanmaları Ekonomi'ye değerlendirdi.

“Emlak piyasası 2008’de yaşanan krizden daha büyük bir kriz içerisinde”

“Ülkeyi mümkün olduğunca sağlık açısından temiz tutup, belki de Eylül ayına kadar açılmamak veya minimum şekilde açılmak gerekirdi. Örneğin bizlerin kontrol edebileceği uçak sayısı 5 ise, 6’ncı uçağı ülkeye getirmemeliydik. Biz kapasitemiz 5’iken 15 getirmeye başladık.”

Cemal İnce (Kıbrıs Türk Ticaret Odası Meclis Üyesi)

İnce ve Can Emlak Yatırım Ortaklığı Direktörü, İnce Elektronik Limited Ortağı ve Kıbrıs Türk Ticaret Odası Meclis Üyesi Cemal İnce, ülkemizdeki emlak sektörünün büyük bir krize doğru sürüklendiğini söyledi.

Sizi tanıyabilir miyiz?

İnce ve Can Emlak Yatırım Ortaklığı Direktörü, İnce Elektronik Limited’in de ortaklarından birisiyim. Amerika’nın Virginia eyaletinde İşletme ve Politika eğitimi aldım. Eğitimimi tamamladıktan sonra Kıbrıs’a gelip, iş hayatına atıldım. Yaklaşık 17 yıldır emlak sektörünün içerisindeyim. İş hayatımı devam ettirirken, işletme üzerine Yüksek Lisans diploması aldım. Kıbrıs Türk Ticaret Odası’nda da 3. Dönem Meclis Üyeliğini yürütüyorum.

Pandemi sürecinde emlak sektörünün yaşadığı sıkıntıları değerlendirir misiniz?

Emlak sektörüne gelen talebi iç ve dış olmak üzere 2’ye ayıracak olursak ikisinin de etkilendiğini söyleyebiliriz. İç talebin etkilenmesinin sebebi, döviz krizi, Covid-19 sürecinin yarattığı ekonomik dengesizlik ve talepte olan düşüklük olarak ele alabiliriz. Dış talepte ise, yine pandemiden dolayı uçuşların durdurulması ve Covid-19’un tüm dünyada etki yaratmasıdır. Yaşanan bu durumlar yatırımcının, yatırımdan çok yaşamsal ihtiyaçlarını karşılamaya yönelmesinden dolayı

Kıbrıs emlak piyasası muhtemelen 2008 yılında yaşanan krizden daha da büyük bir kriz içerisinde. Süreç sektörümüzü fazlasıyla etkiledi. Çünkü, geçmiş 10 yıla bakıldığında Kıbrıs Türk emlak piyasası bir değişim içerisindeydi.

Değişim ise şuydu; hedef kitle yerli yatırımcıdan çok artık yabancı yatırımcıydı. Özellikle Gazimağusa, İskele, Girne ve Esentepe gibi sahil boylarında büyük siteler yapılmaya başlanmıştı ve bunların sahipleri de yabancı yatırımcılardı. Yaşanan pandemi sürecinden dolayı bu talep durdu. Azalmadı. Direkt durdu. Piyasada “online satış yapıyoruz” diyen firmalar var fakat geçmişte yaptıkları total satışın %10’una ulaşamıyorlardı diye tahmin ediyorum. Dolayısıyla emlak sektörü beklemededir. Öğrenci sektörü de emlak sektörünü birebir etkileyen sektörlerin başındadır. Gelen öğrenciler ortalama 4 yıl ülkemizde bulunmakta ve ilk yıllarından sonra konut edinme yoluna gitmekte veya kampüs dışına çıkıp ev kiralamaktadır. Öğrencinin gelmemesi ise ekonomiyi direkt etkilemektedir.

Bu çerçevede, emlak sektörü hükümetin yanlış uygulamalar yapması sonucunda olumsuz etkilenmiştir. Ülkeyi mümkün olduğunca sağlık açısından temiz tutup, belki de Eylül ayına kadar açılmamak veya minimum şekilde açılmak gerekirdi. Örneğin bizlerin kontrol edebileceği uçak sayısı 5 ise, 6’ncı uçağı ülkeye getirmemeliydik. Biz kapasitemiz 5’iken 15 getirmeye başladık. Dünyadaki en temiz yer iken ve tüm aileler çocuklarını Kuzey Kıbrıs’a göndermeye hazırlarken, şimdi gelinen noktada çok ciddi şüpheler var ve yükseköğrenim sektörü de çok ciddi zarar görecektir.

Pandeminin yaşattığı etkiye ek döviz yükselmesinin emlak sektörüne etkisi nasıl oldu?

Emlak piyasası döviz çerçevesinde dönmektedir. Döviz 2020’nin başından itibaren TL’ye karşı değer kazanmaktadır. Poundun 8 TL bandından, 10 TL bandına kadar geldiğini gördük. Bu da TL için yaklaşık %20’lik değer kaybı demektir. İç piyasada da gelirlerin büyük kısmı TL üzerinden gelmektedir.

Dolayısıyla TL kazanan bir yatırımcının, bu fiyat farkını hemen karşılayabilmesi mümkün değildir. Keza Covid-19 süreci işleri de gerileme yarattı. İç piyasada çok zorlu bir süreç içerisindeyiz. Kriz krizi getirdi ve bu da kar topu gibi büyüyerek önümüze geldi.



Türkiye'den gelenler çift PCR testi ile gelebiliyordu ama Rusya'dan çıkıp gelecek kişiye 2 hafta karantina uygulaması yapıyorduk. Bu çok anlamsız ve gereksiz bir uygulamaydı. İkinin insani olarak risk faktörü aynıdır. "Neden öyle? Ne farkları var?" diye sormak istiyorum. Buna bir düzenleme yapılması gerekmektedir.

Bankalarla emlak sektörüne özel faiz indirimleri konusu görüşüldü mü? Birçok ülkede çok düşük faizlerle uzun vadeli emlak satışları yapılıyor, bizde bunun olamamasının nedeni nedir?

Görüşüldü iş bir noktaya geliyordu ama başarısızdı. Nedeni ise, Türkiye'de yaşanan döviz krizi ve enflasyonun yüksek seyretmesinden dolayı; Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası üstü örtülü de olsa faizleri, uygulama politikasına uygulaması oldu. Dolayısıyla faizler tekrardan yükseliş trendine girince yapılan görüşmeler tıkanı.

Türkiye'de yapılan bir diğer hata ise, Türkiye'de faizler ciddi şekilde düşürüldü. Düşürülmesinin sebebi, ekonomiyi canlandırmak ve yatırımları arttırmaktı, fakat karar vericilerin hesaplayamadığı bir nokta vardı. Düşük kredileri alan yatırımcı, iş insanları veya bireyler aldıkları kredileri reel sektörde kullanmadılar. Bu kredilerin büyük kısmı Türkiye'de Borsaya, Altına, Gümüşe ve benzer alanlara yatırıldı, reel sektöre ise küçük bir kısmı yatırıldı. Türkiye'de geçmiş döneme göre emlak alımı ve satımının çok arttığı söyleniyor, ancak verilen kredi oranlarının ekonomiye yansımaları çok yetersiz kaldı.

Sadece bir ev değil, yepyeni bir yaşama kucak açmaya hazır olun.

Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen Hacı Ali kalitesinde yepyeni bir yaşam alanı doğuyor! Geç kalmayın!...

100 m2 Dükkanlar 64,000 Stg.

91 m2 Daireler 2 + 1 Daire 54,000 Stg.

132 m2 Daireler 3 + 1 Daire 65,000 Stg.

10,000 Stg. Peşinat ve ayda sadece 200 Stg taksitle

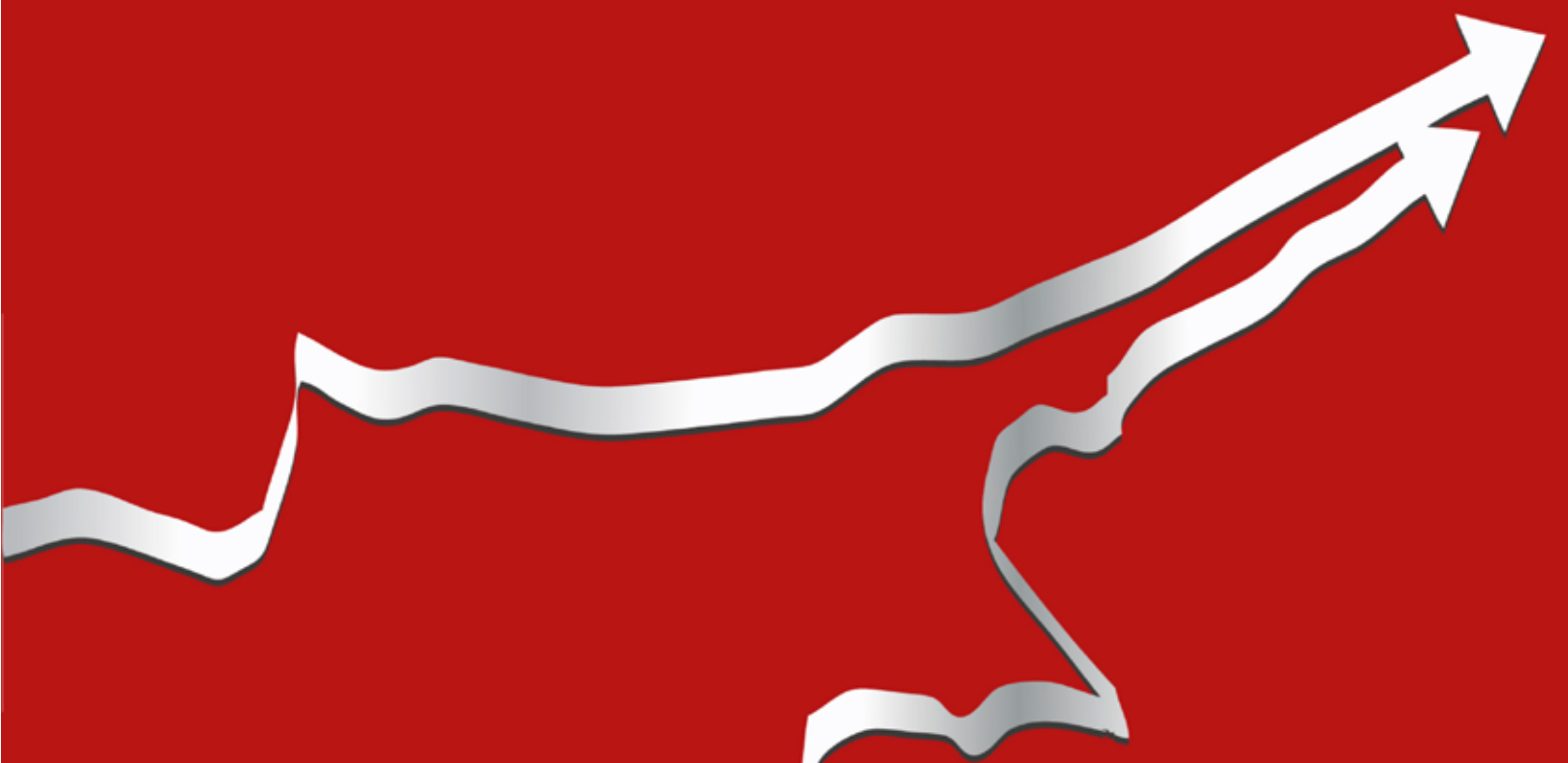
M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.
Kızılay Sokak No:1 Yenişehir / Lefkoşa Tel: 228 06 82 - 227 02 23 / Cep Tel: 0533 853 15 44
www.hacialihomes.com

"Türkiye hapşırırsa, biz grip oluyoruz" sözüyle KKTC'yi değerlendirecek olursak eğer; Türkiye böyle bir ivmeyi az da olsa yakaladı fakat biz o ivmeyi maalesef hiç göremedik. Olamamasının bir diğer nedeni ise, bizde maliyetler daha yüksek! Bizdeki yerel bankalar, Türkiye Cumhuriyeti'nde yer alan bankalar gibi aynı faiz oranlarıyla borçlanamıyorlar. Bizde kredi kaynaklarının maliyetleri daha yüksek. Öte yandan kendi merkez bankamız yok! Yani merkez bankamız var, ama Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası tarafından kontrol ediliyor ve denetleniyor. Dolayısıyla bu işi bir sıraya koyacak olursak; sıra önceliği Türkiye Cumhuriyeti'nin ekonomisidir. Taşan bardaktaki su ise Kuzey Kıbrıs'a destek olarak veriliyor.



K~Pet

KIBRIS`IN ENERJİSİ





Sizin
bir Ada'nız
var.

BURADA BAŞKA
BİR HAYAT VAR
www.kuzeykibristamzamani.com



New York'un geleceğinden endişe duyan 150 büyük şirket çağrıda bulundu



ABD'de Kovid-19 salgını nedeniyle ekonomisi kötüye giden ve suç oranları artan New York'un geleceğinden endişe eden 150'den fazla büyük şirket, Belediye Başkanı Bill de Blasio'ya kentin "çöküşünü" durdurmak için daha kararlı adımlar atması çağrısında bulundu

Salgından en fazla etkilenen kentlerden biri olan ABD'nin finans merkezi New York, ciddi ekonomik sorunlarla boğuşuyor.

Aralarında Goldman Sachs, Mastercard ve Nasdaq'ın da olduğu 150'den fazla şirket, New York Belediye Başkanı de Blasio'ya mektup göndererek, kentin güvenliğinden ve "çöküşünden" duyduğu endişeyi dile getirdi.

Artan suç oranlarının ve yaşam kalitesini düşüren sorunların, ekonomik iyileşmeyi

tehlikeye atacağı uyarısı yapan şirketler, sorunların çözümü için daha kararlı adımlar atılması çağrısı yaptı.

Bütçe kesintisi nedeniyle çöp toplama gibi temel hizmetleri azaltan kent, gelecek iki yılda 9 milyar dolar bütçe açığı riski ile karşı karşıya ve ilerleyen haftalarda ise 22 bin çalışanın işten çıkarmak zorunda kalabilir.

Çok sayıda kişinin işsiz olduğu ve evsiz kalma riskinin de bulunduğu dikkat çekilen mektupta, şirketler gerekli hizmetlerin sağlanması konusunda yardım teklif etti.

New York Belediye Başkanı de Blasio ise 150'den fazla şirkete, kentin federal yardıma ve uzun vadeli borçlanmaya ihtiyaç duyduğu cevabını verdi.

Çin, G-20'de ikinci çeyrekte Covid-19'a rağmen büyüyen tek ülke oldu

Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD), Kovid-19 salgınının etkilerinin yoğun bir şekilde hissedildiği yılın ikinci çeyreğinde G20 ülkeleri içinde sadece Çin'in GSYH'sini artırdığını duyurdu

OECD, G20 ülkelerinin ikinci çeyreğe ilişkin büyüme verilerini içeren raporunu yayımladı.

Rapora göre, Kovid-19'un yayılmasını önlemek için dünya çapında alınan tedbirler, G20 bölgesinde reel GSYH'nin benzeri görülmemiş şekilde düşüşüne neden oldu.

G20 bölgesinde, 2020'nin ilk çeyreğinde yüzde 3,5 olan reel GSYH daralma oranı ikinci çeyrekte yüzde 6,9'a yükseldi.

Çin, mevsimsellikten arındırılmış olarak ikinci çeyrekte çeyreklik bazda yüzde 11,5 ile G20 ülkeleri içinde tek büyüme elde eden ülke olarak da belirlendi.



BM: Kovid-19, 2020'nin ilk 6 ayında küresel turizme 460 milyar dolara mal oldu

BM Dünya Turizm Örgütü, Kovid-19'un turizm sektörüne etkilerine ilişkin raporunu yayımladı Birleşmiş Milletler (BM) uluslararası turist sayısının yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgını nedeniyle bu yılın ilk 6 ayında yüzde 65 azaldığını ve küresel turizme 460 milyar dolara mal olduğunu bildirdi. Ülkelerin pandemi nedeniyle seyahat kısıtlamaları getirdiği ve sınırları kapattığı belirtilen raporda, uluslararası turist sayısının bu yılın ilk 6 ayında yüzde 65 düştüğüne dikkat çekildi.

Sadece Haziran'da ise geçen yılın aynı ayına göre bu yıl turist sayıları yüzde 93 geriledi. Kovid-19 nedeniyle ocak-haziran aylarında uluslararası turist sayısının 440 milyon kişi azaldığı ve küresel turizmde 460 milyar dolar gelir kaybı yaşandığı ifade

edilen raporda, söz konusu kaybın 2009'daki küresel ekonomik krizde turizmde yaşanan gelir kaybından beş kat fazla olduğu belirtildi. Turizmdeki ani düşüşün milyonlarca işi ve işletmeyi ise riske attığı kaydedildi.

Pandeminin turizmi en kötü vurduğu bölge yüzde 72 düşüşle virüsün ilk ortaya çıktığı Asya-Pasifik olurken, Avrupa'nın yüzde 66 düşüşle ikinci, Amerika kıtasının ise yüzde 55 düşüşle üçüncü sırada yer aldı. BM Dünya Turizm Örgütü Genel Sekreteri Zurab Pololikashvili ise "artık dünyanın birçok yerinde güvenli ve sorumlu uluslararası seyahatin mümkün olduğunu" belirterek, hükümetlerin küresel turizmin yeniden canlanması için özel sektör ile yakından çalışmasının önemine işaret etti.

NEW BLACK
AKDENİZ[®]
SINCE 2008

**KUZEY KIBRIS'IN
BALIK MARKASI**



**%100
KATKISIZ**



sohankucuk@hotmail.com

 **Sevket Hançerli Ticaret Ltd.**

Kurtuluş Sokak No: 2 Yenikent, Gönyeli, Lefkoşa, KKTC • Eposta: info@shancerli.com • WEB: www.sevketshancerli.com • Telefon: +90 392 223 4855 • Faks: +90 392 223 4856



**YÜKSEK
METAL**

Direktör: Ahmet YÜKSEKTEPELİ

Hizmetlerimiz

Ferforje İmalat ve Montaj
Güneş Enerjisi ve Depoları
Su Tesisatı

Tel: 0533 860 04 77 - 0548 860 04 77

Adres: Naci Talad Cad. 23/A Girne (Heybe Çorba Karşısı)



Food For Fit'in Direktörü Güran Ataker ile yaptığımız röportajda yıllarca edindiği tecrübe ile oluşturduğu markanın hikayesini dinledik. Ataker, işini aşkla yapan genç iş insanlarımızdan. Şu günlerde ana hedefi olan global marka yaratma yolundaki ilk haklı gururunu Nişantaşı'nda açtığı şube ile yaşıyor.

"Markamı tüm dünyaya taşıyacağım"



Dinamik, genç ekibimizle sağlıklı yemek olursa sağlıklı tatlı da olur diyerek yeni bir maceraya atıldık.

Bu sektörde ilk olarak garson olarak çalıştım ve o süreçte insanlara hizmet etmekten çok keyif almıştım. Sürekli hizmet sektörü içerisinde iş yapabilirim diyerek kendimi birçok alanda geliştirmeye başladım. Bu dönemde yaptığım işler bana pratik oldu.

Sonrasında da üniversitede halkla ilişkiler bölümünde okudum. İş hayatımın önemli bir kısmının iletişim olacağını biliyordum. Her sektörün ana unsurunun iletişim olduğunu düşünüyorum. Hatta maddi durumdan daha güçlü olduğuna inanıyorum.

Bu işe nasıl girdim sorusuna cevap verecek olursam; her zaman aktif bir yaşam stilim vardı. Yaklaşık 19 yıl dünyanın çeşitli yerlerinde halk dansları gösterilerine ve 13 yıl fitness vücut geliştirme sporu yarışmalarına katıldım.

6 yıldır kitesurf, yaklaşık 2 yıldır boks ve yoga yapıyorum. Bunların yanında yüzme ve koşu gibi günlük antrenmanlarım da oluyor. Tabii bu yaşam stili ile birlikte sağlıklı beslenmenin önemini daha da iyi anladım ve kendi çabalarımla nasıl besleneceğimi de öğrendim.

Aktif yaşıyorum ve katıldığım müsabakalar sürecinde birçok ülkede buldum ve gözlemediğim kadarıyla bizim ülkemizde aslında sadece sporla uğraşanlar değil, çeşitli sağlık sorunları olan kişilerin de sağlıklı ve dengeli beslenmek için

alternatiflerinin olmadığını gördüm.

21 yaşına geldiğimde, bu adada, sağlıklı ve dengeli beslenmek isteyenler için hızlı ve sağlıklı yiyecek ve içecek alternatiflerin olacağı ve hatta tüm dünyaya taşıyacağım bir marka kurmaya karar verdim. Okulumu ve sorumluluklarımı yerine getirdikten sonra nihayet bu markayı kurma zamanı gelmişti. Bir gün ne yapabilirim diye düşünürken "Food For Fit" ismini buldum ve bu markanın tüm hikayesi başladı.

İlk şubemizi, 2017'de Girne'de genç ve dinamik bir ekiple açtık. Bu mekanla birlikte biz fikirleri, fikirler de bizi geliştirdi. FFF'den 7 ay sonra 2018 yılında Girne'de SOS Çocuk Köyü bünyesinde bulunan GİGEM'de bir ihale olacağını öğrendik ve ihaleye şu anda şirketimizin en genç üyesi ve Genel Müdürü olan Salih Kayasal'ın fikri ile önce ismi sonra konseptini oluşturup sağlıklı kafe projemizle katılarak ihaleyi kazandık.

Dinamik, genç ekibimizle sağlıklı yemek olursa sağlıklı tatlı da olur diyerek yeni bir maceraya atıldık. Böylelikle Food For Fit'in bir alt markası olan 3rd Generation'u kurmuş olduk. Bu markamızda taze sıkım meyve suları, rafine şeker kullanılmayan, gluten free ve vegan tatlılar, tamamı doğal malzemeler ile hazırlanmış smoothie ve smoothie bowllar, ara öğünler ve 3. nesil kahveler ile markamızı daha da geliştirdik. 3. şubemizi, 2019 yılında FFF 1935 ismiyle, iki konsepti birleştirip bir çatı altında bir araya getirerek Lefkoşa'da açtık.

Şimdi ise 2020 Yılında 4. şubemizi Nişantaşı'nda açtık. Ve ana hedefimiz olan global marka yolundaki ilk adımımızı attık.

Biliyor musunuz?

Tele sağlık hizmeti

0533 878 10 22 'yi arayarak, randevunuzu alabilir, randevu günü gelince polikliniğe gitmeden doktorunuzla BİP'ten görüntülü konuşabilirsiniz.

Ercan Devlet Havalimanında Faaliyet Gösteren İşyerlerinin (inşaat faaliyetleri hariç) Çalışanlarına 1500 TL Destek Ödemesi

Kapsam: Ercan Devlet Havalimanında faaliyet gösteren işyerleri (inşaat faaliyetleri hariç) çalışanları.

Destek Ödemesi: Temmuz 2020 – Aralık 2020 arası dönemlere (her iki ay da dahil) mahsuben her çalışan için aylık 1500 TL istihdam destek ödemesi.

Başvuru Şekli: İşverenler tarafından İhtiyat Sandığı Dairesi resmi web portalı olan e-ihiyat portalında bulunan başvuru formunun doldurulmasıyla çevrimiçi (online) başvuru.

Son Başvuru Süresi: 11 Ekim 2020

Bilgisayar ve tabletlere gelen KDV ve stopaj indirimi

Resmi Gazete'de yayımlanan Bakanlar Kurulu Kararına göre KKTC'ye ithal edilecek masaüstü, dizüstü (laptop, notebook, taşınabilir bilgisayar), netbooklar ve tablet bilgisayarlara (84.71 ve 84.73.30 Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonunda (GTİP) sınıflandırılan mallar) ilişkin stopaj oranı 1 Ekim 2020 tarihinden 31 Aralık 2020 tarihine kadar %1 olarak uygulanacaktır.

Gecikme zammı indirimi

2018 yılı sonuna kadar Belediye borçlarınızda Peşin ödemelerinize

%100 gecikme zammı indirimi

6 taksite

%95 gecikme zammı indirimi

12 taksite

%90 gecikme zammı indirimi alabilirsiniz.

İndirim kapsamında olanlar;

- Su Faturası
- Emlak Vergisi
- Meslek Vergisi
- Reklam Vergisi

Ödemelerinizi LTB nakit, çek veya kredi kartı ile kabul ediyor. Son başvuru tarihi ise 30 Kasım 2020

Motorlu taşıtlarda KDV indirimi

Motor gücü 1600cc ve altında olan motorlu kara taşıtları ile ticari araç (iş aracı) kapsamında olan motorlu kara taşıtlarına uygulanan %5 KDV oranının süresi 31 Aralık 2020 tarihine kadar uzatıldı.

Motor gücü 1600cc ve üzerinde olan motorlu kara taşıtlarına uygulanan %10 KDV oranının süresi 31 Aralık 2020 tarihine kadar uzatıldı.

Zirai alanda kullanılan motorlu kara taşıtlarına uygulanan %0 KDV oranının süresi 31 Aralık 2020 tarihine kadar uzatıldı.

5 SORUDA

Doğu Akdeniz'de neler oluyor?



TÜRKİYE'NİN DOĞU AKDENİZ'DEKİ KİTA SAHANLIĞI (KS) / MEB SINIRLARI:

- A-B: 2011 Türkiye Cumhuriyeti - Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Antlaşması
- C-D-E: Türkiye - Nispetiye Kararları ile Ortak Hat
- E-F: 2015 Türkiye - Libya Anlaşması

1 DOĞU AKDENİZ'DEKİ GERGİNLİK NASIL ALEVLENDİ?

- Doğu Akdeniz'de gerginliğin 31 Ekim 2020 tarihinden itibaren hızla artması, Türkiye'nin bölgedeki çıkarlarını korumak için motorlu kara taşıtlarına uygulanan %5 KDV oranının süresi 31 Aralık 2020 tarihine kadar uzatıldı.
- Rum yönetimi, 2007'den itibaren 2007'de Lübnan, 2010'da İsrail ile birlikte MEB anlaşmalarını imzaladı.
- Rum yönetimi, İsrail silahlarına Türkiye ve KKTC'nin hak sahibi olduğu alanlarda çalışmaları konusunda Türkiye'ye destek verdi.
- Yeni Yunanistan, Rum yönetimi ve İsrail, Doğu Akdeniz Gaz Forumu üzerinden Türkiye'yi saf dışı bırakmaya çalıştı.

2 SEVİLLA HARİTASINI ÖNE SÜREREK TÜRKİYE'YE KARŞI NE YAPILMAK İSTENİYOR?

- Harita, İspanya'nın Sevilla Üniversitesi'nde yapılan çalışmada Prof. Juan Luis Sordo de Vilaverde tarafından hazırlanmış ve Türkiye'ye karşı kullanılmaya başlandı.
- Haritanın çıkarılması, Prof. Sordo de Vilaverde'nin Doğu Akdeniz'de 'iki kesim' olduğunu belirttiği bir konuşmasıyla yapıldı.

3 YUNANİSTAN, NEDEN TÜRKİYE'NİN DİYALOG ÇAĞRILARINA KULAK TIKIYOR?

- Gerekli olduğu takdirde, Türkiye'nin bölgedeki çıkarlarını korumak için motorlu kara taşıtlarına uygulanan %5 KDV oranının süresi 31 Aralık 2020 tarihine kadar uzatıldı.
- Yunanistan, İsrail tarafından hazırlanan haritanın Türkiye'ye karşı kullanılmaya başlanmasıyla ilgili olarak, Türkiye'ye karşı bir diyalog çağrısı yaptı.

4 FRANSA, DOĞU AKDENİZ'DE YUNANİSTAN'I KIŞKIRTARAK NEYİ HEDEFLİYOR?

- Bölge dışı bir actor olan Fransa, Almanya'nın bir balıkçılık çabalarını önlemek için Yunanistan'ın Doğu Akdeniz'de 'iki kesim' olduğunu belirttiği bir konuşmasıyla yapıldı.
- Fransa, Yunanistan'ın bölge dışı bir actor olarak Fransa'ya karşı bir diyalog çağrısı yaptı.

5 DİĞER ULUSLARARASI AKTÖRLER HANGİ POZİSYONDA DURUYOR?

- Armutta gelenler, Yunanistan ve Rum yönetimine "terazi" meseleleri ve de çok sayıda diğer konularla ilgili bir diyalog çağrısı yaptı.
- Türkiye'nin bölgedeki çıkarlarını korumak için motorlu kara taşıtlarına uygulanan %5 KDV oranının süresi 31 Aralık 2020 tarihine kadar uzatıldı.
- AKO, son dönemdeki bölgedeki rolünü Fransızlara kaptırıyor.
- NATO da AKO'nun bölgedeki rolünü Fransızlara kaptırıyor.

KIBRIS ARENA

Tarafsız haber

KIBRIS ARENA
Tarafsız haber

Alışverişin keyfini  Optimun yaşa!

ANA SAYFA KIBRIS TÜRKİYE DÜNYA YAŞAM TEKNOLOJİ SPOR

Oturum aç

SON HABERLER POLİSTE ATAMALAR YAPILDI Temmuz 2, 2020

< >



İnternet haberciliğine yeni soluk geliyor...

www.kibrisarena.com

tarafsız haberlerle yayında...

0548 866 00 07

CN CAHİT NECİPOĞLU

Elit Mağazası

Ercan yonca kavşağı yanı / Demirhan

Tel:0548 861 00 25

Modern çizgiler ve zerafet
bir arada uyum içerisinde



CAHİT NECİPOĞLU

Yenişehir Mağazası

37,Şht.Ecvet Cad.Yenişehir/Lefkoşa

Tel:444 19 07 - 229 26 88

Puzzle Turizm
Poyraz Residence İnşaatı

Mehmet Eziç
Yaşam - 7 Projesi

Değirmenlik Belediyesi
SAM Projesi

Gkk'lığı Eski Erenköy Projesi

CYSINGS CONSTRUCTION

Kıbrıs Türk İnşaat
Müteahhitleri Birliği
Cysings Construction
KKTC Müteahhitleri
Birliği üyesidir

K.K.T.C İnşaat
Encümeni



İskele Belediyesi
Yarköy Spor Kulübü Projesi

Vakıflar İdaresi
Akdoğan Camii Projesi

KKTC Meclisi Genel Kurul
Salonu Tadilat Projesi

Spor Dairesi Müdürlüğü
Geçitkale Sentetik Saha Projesi

Cumhuriyet Caddesi No:31
Büyük Kaymaklı ,Haspolat ,Lefkoşa
0533 881 2981 - 0533 865 0450
info@cysings.com www.cysings.com

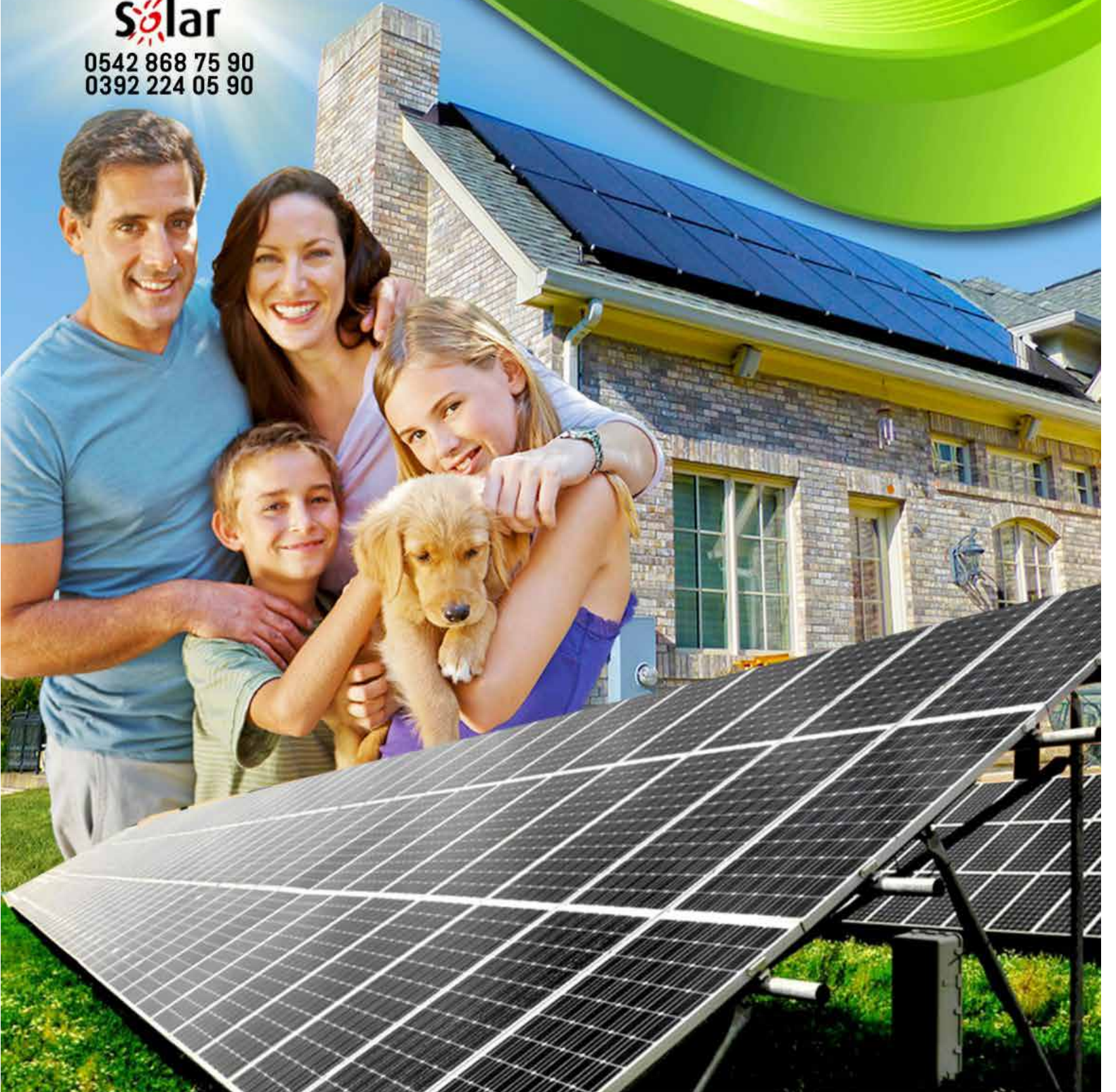
f : Cysings Construction

SOLAR SİSTEM TAK

Faturasız bir hayatın
keyfine bak

**Ekrem
Güneş
Solar**

0542 868 75 90
0392 224 05 90



PERGAMA

ADAMIN KALBİNDEN



Doğal Zengin Mineralli Su



EKTAM KIBRIS LTD.

444 14 53

Sahibi:
Kıbrıs Türk Ticaret
Odası (a)
Turgay DENİZ

Genel Yayın Yönetmeni
Deniz GÜRGÖZE

**KTTO Haber ve Yazı İşleri
Müdürü**
Gizem Y. DAVULCU

KTTO Yayın Danışmanı
Omaç CİN (YK Üyesi)

KTTO Editör
Gözde ÖZ

Reklam, Pazarlama ve İletişim
Növbetçi GÜRTAY

Grafik Tasarım
Nazire BÜYÜKOĞLU

Reklam Tasarımı
Safiye ÖZYÜREKLİLER

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Merkez İletişim

Adres: 90 Bedrettin Demirel Caddesi Lefkoşa
Tel: +90 (392) 228 37 60, +90(392) 228 36 45
Fax: +90 (392) 227 07 82
E-Posta: ktto@ktto.net

Mesarya Ajans İletişim

Adres: 1. Sok. No: 41, Taşköy
Tel: 0 392 225 65 95 - 0548 855 00 41
E-mail: mesarya.ajans@gmail.com

Baskı: Comment Grafik - Matbaacılık